

Финансовые результаты  
за 3 квартал 2020 г.

**СОЗДАНИЕ ПРОЧНОЙ ОСНОВЫ  
ДЛЯ БУДУЩЕГО РОСТА**



- ❑ Ясность в отношении воздействия Covid-19
- ❑ Хорошие результаты в 3-м квартале с двузначным ростом выручки
- ❑ Постепенное восстановление спроса на смартфоны благодаря коммерческим действиям Kcell, что привело к значительному увеличению продаж; фирменные магазины возобновили нормальную работу
- ❑ Усовершенствованы процессы управления запасами для эффективного управления и удовлетворения спроса в сочетании с тщательным мониторингом цен
- ❑ Внедрение надежной скоринговой системы для поддержания безнадежных долгов на умеренном уровне



- ❑ Оказание существенной поддержки абонентам компании и обществу Казахстана в целом
- ❑ Разработка и предоставление пакетных предложений, предназначенных для облегчения работы на дому и дистанционного обучения
- ❑ Открытие второго ко-брендового магазина в Шымкенте, третьем по величине городе, при сотрудничестве с Samsung
- ❑ Запуск межотраслевого проекта по покрытию связью всех населенных пунктов с населением более 250 человек
- ❑ Начало процесса интеграции сети с Казахтелеком для использования любой возможной синергии



- ❑ Рост абонентской базы на 2,3% по сравнению с предыдущим кварталом как результат постоянной работы по разработке и запуску инновационных и привлекательных тарифов
- ❑ Рост выручки на 13,9% в годовом исчислении
- ❑ Рост дохода от услуг на 1,9%, без учета off-net bulk SMS
- ❑ С начала года свободный денежный поток вырос на 42,8%















- ❑ Рост продаж контрактных телефонов способствовал росту количества абонентов, обеспечив более высокий уровень доходности
- ❑ Увеличение ARPU на 6,3% в годовом исчислении
- ❑ Снижение уровня оттока в результате продолжающейся в последние годы работы по повышению качества абонентской базы

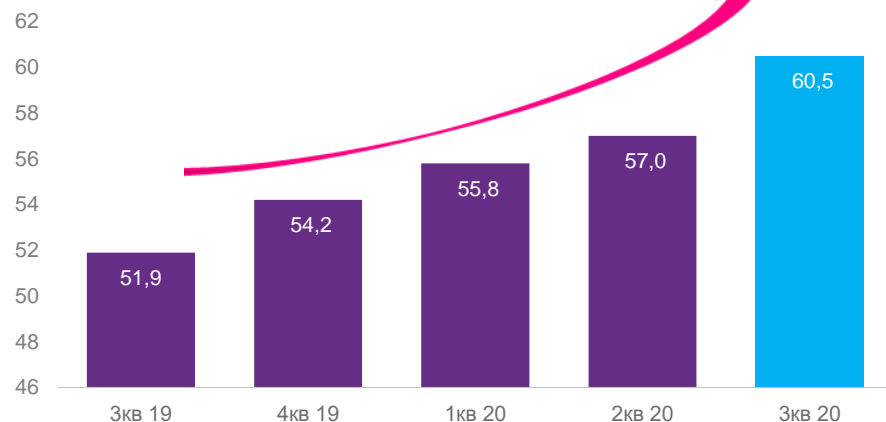




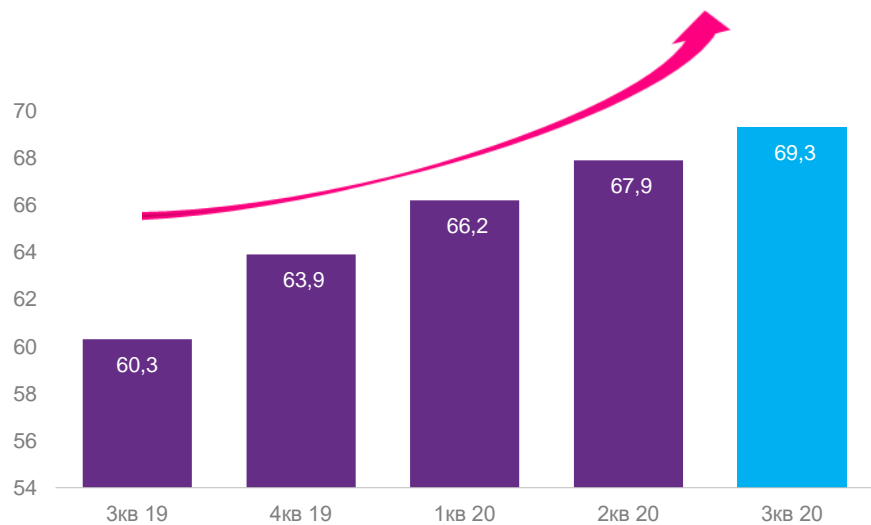
- ❑ Рост в B2B сегменте на 40,3% в годовом исчислении, без учета off-net bulk SMS
- ❑ Ключевые факторы роста:
  - привлекательные бизнес-решения
  - повышенный спрос на устройства с прогрессивными тарифными планами для обеспечения возможности подключения

 Корпоративная мобильная связь	 Виртуальная АТС	 Аутсорсинг колл-центра
 Устройства с выходом в сеть	 Фиксированный интернет	 ИТ-инфраструктура
 M2M	 Big Data	 Частный LTE
 IoT	 ИТ-безопасность	 Мобильное рабочее место

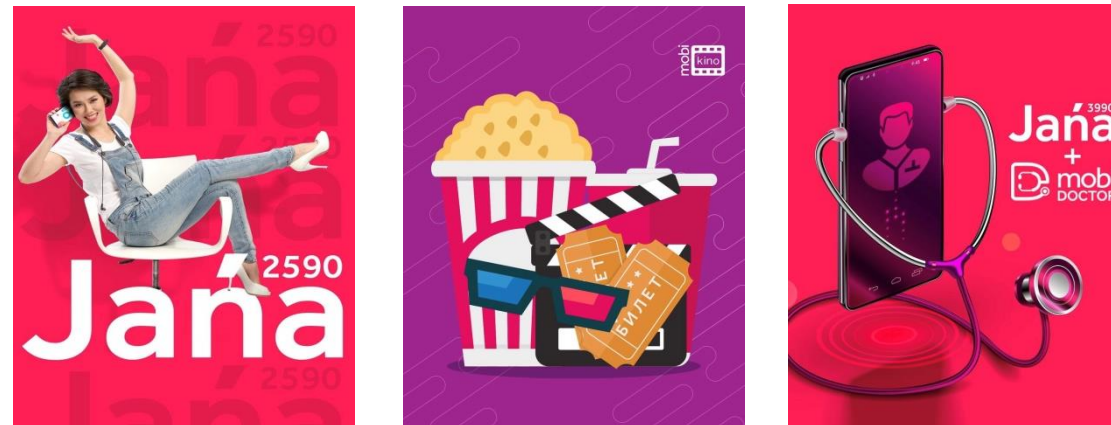
## ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПАКЕТНЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ%\*



## ПРОНИКНОВЕНИЕ УСТРОЙСТВ 4G %\*



\*% в сети Компании



- Рост выручки частично обусловлен увеличением количества абонентов на качественные привлекательные тарифные планы, включающие в себя различные дополнительные услуги (ivi TV, Яндекс+, Mobi Doctor, образовательные платформы и т.д.)
- Постоянное внимание к разработке и запуску инновационных и привлекательных пакетов услуг, а также их активному продвижению по всем каналам
- Рост проникновения 4G-устройств благодаря продажам контрактных телефонов



**111 ПБ**  
**ТРАФИК ДАННЫХ**  
+36,4% в годовом  
исчислении



**3,341 ТЫС.**  
**ПОЛЬЗОВАТЕЛИ**  
**ДАННЫХ 4G**  
+40,7% в годовом  
исчислении

**8 ГБ**

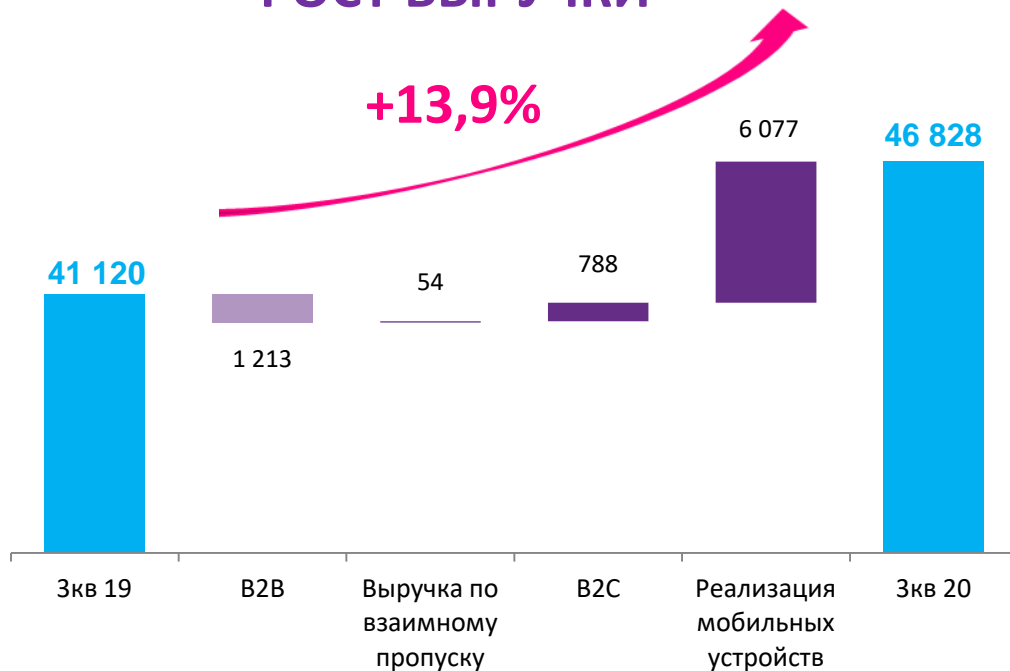
**СРЕДНИЙ ОБЪЕМ**  
**ТРАФИКА ДАННЫХ НА**  
**ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ**  
+19,7% в годовом  
исчислении



**849 ТЫС.**  
**ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ**  
**ОТТ**  
+33,3% в годовом  
исчислении



## РОСТ ВЫРУЧКИ



- Рост выручки за счет внедрения новых привлекательных тарифных планов, увеличения количества пользователей пакетными предложениями и продаж устройств в сегментах B2C и B2B
- Негативный эффект, в основном, вызван стратегическим решением в начале 2 кв. о прекращении предоставления субсидируемых услуг (off-net bulk SMS)

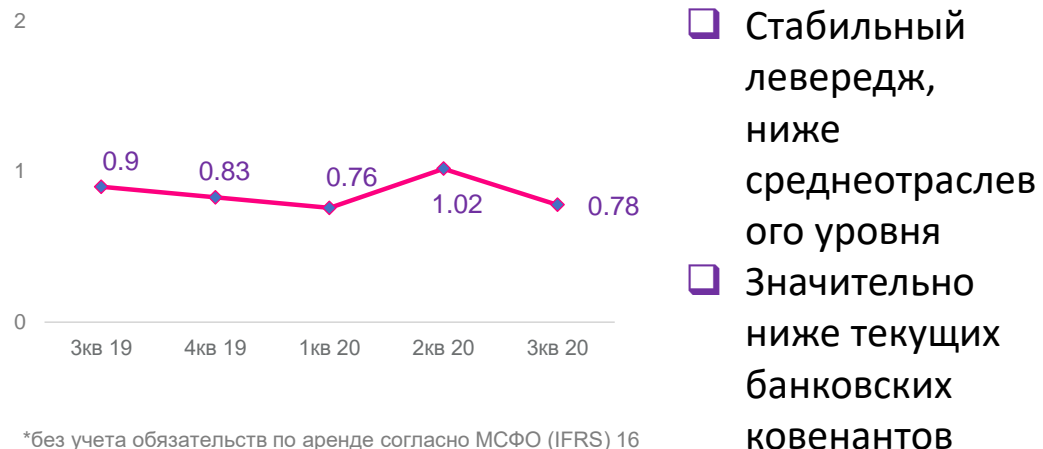
## ДИНАМИКА EBITDA\*



- Устойчивый рост EBITDA в основном обусловлен ростом продаж устройств и прекращением предоставления малоприбыльных (off-net bulk SMS)
- Двухзначному росту EBITDA способствовал тщательный анализ и жесткий контроль над расходами, а также существенная оптимизация затрат

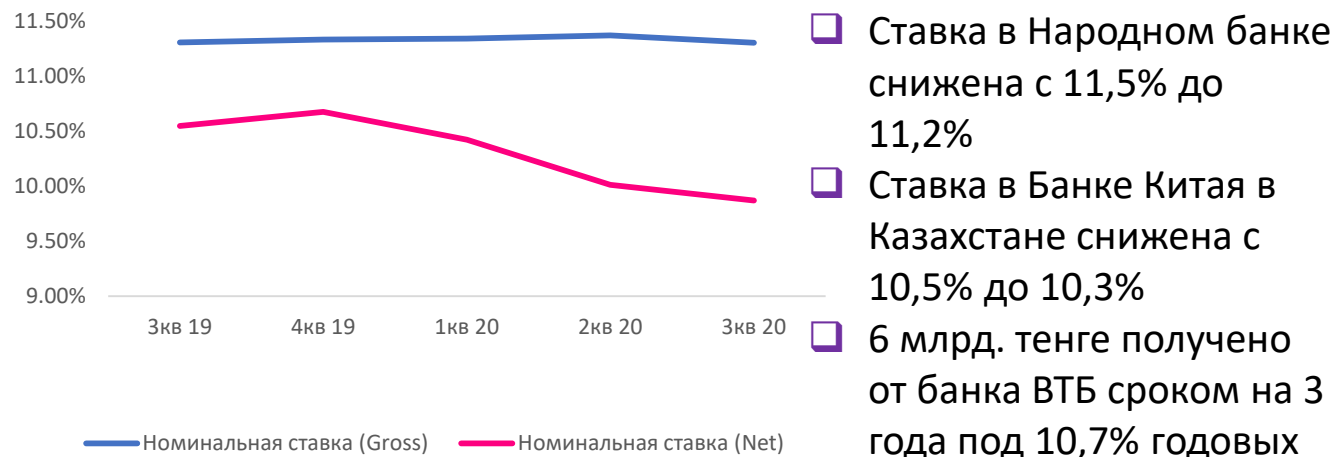
\* без учета единовременных статей

## ЧИСТАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ/ЕВИТДА\*

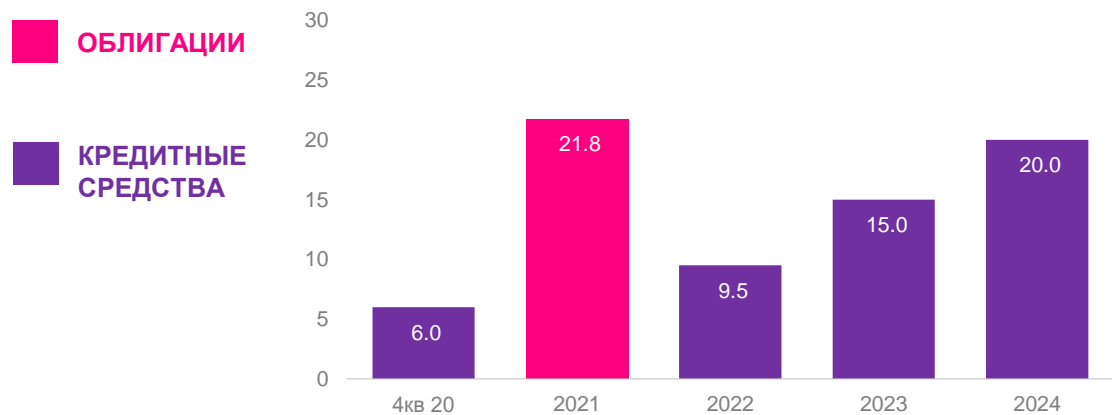


\*без учета обязательств по аренде согласно МСФО (IFRS) 16

## СРЕДНЯЯ ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

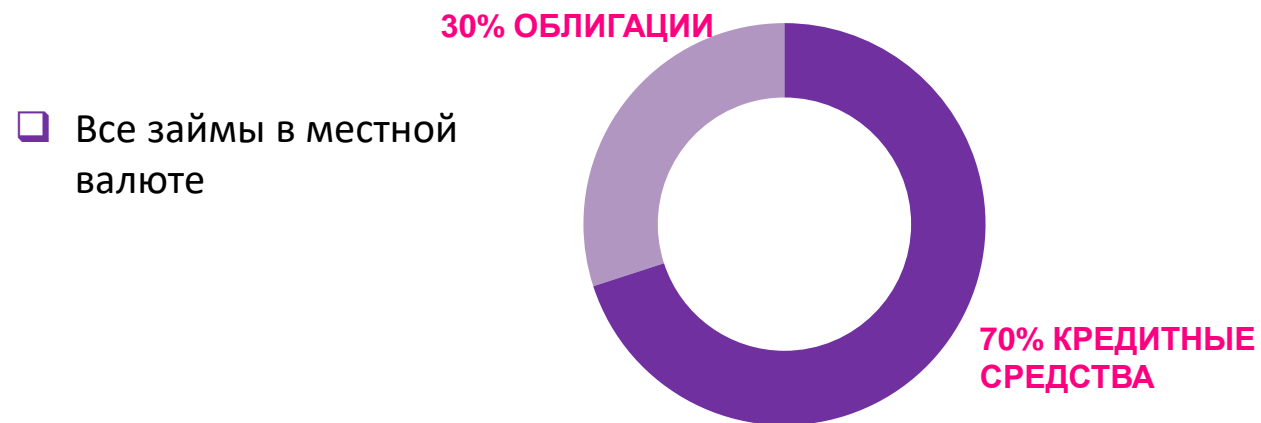


## ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ ДОЛГА



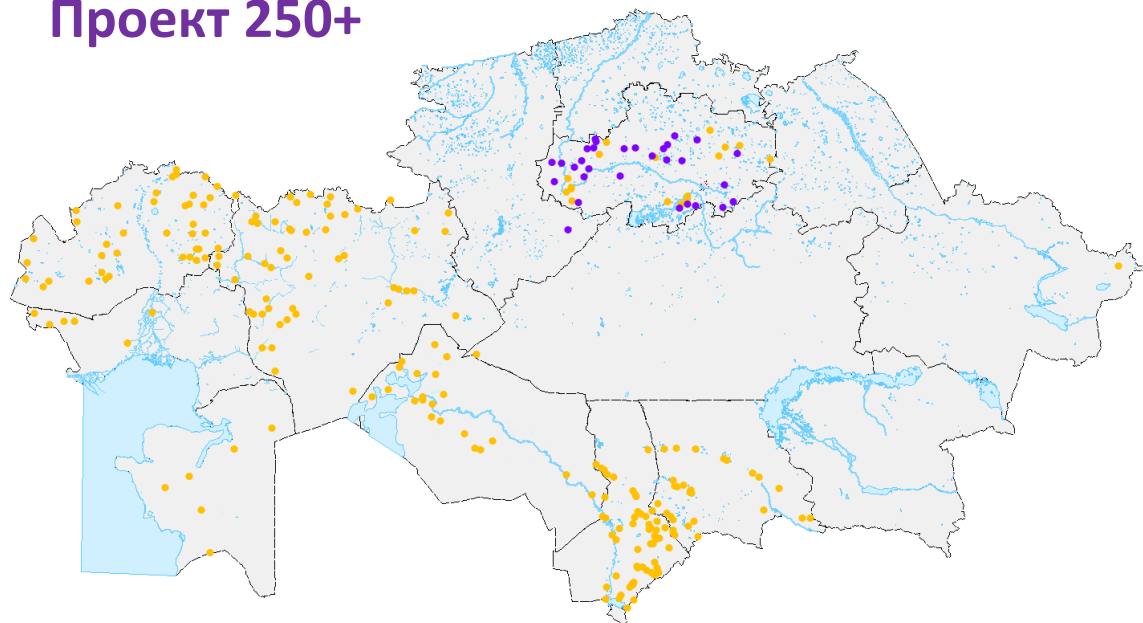
В млрд. тенге

## СОСТАВ ДОЛГОВОГО ПОРТФЕЛЯ





## Проект 250+



- Компания присоединилась к межотраслевой инициативе по обеспечению мобильной связью всех населенных пунктов с населением более 250 человек:
  - Капитальные расходы будут разделены между тремя операторами в Казахстане
  - Запущен 51 сайт, охватывающие 64 населенных пункта
  - До конца 2020 г. планируется запустить 250 сайтов для охвата еще 255 населенных пунктов

72%

Трафик LTE от общего объема трафика данных

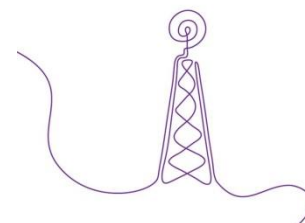
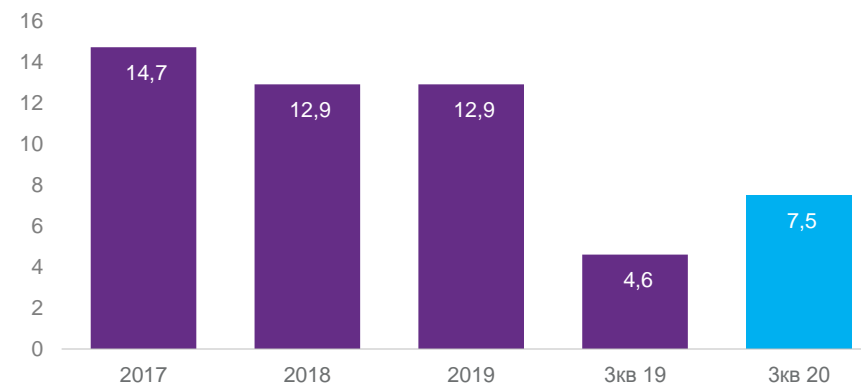
64,8%

Обеспечение населения связью LTE

81,5%

Обеспечение населения связью 3G

## СООТНОШЕНИЕ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ К ВЫРУЧКЕ



**KZT 7,193 млн**

ИНВЕСТИЦИИ С НАЧАЛА ГОДА

Kcell

- ❑ После начала пандемии COVID-19 и последующего применения ограничительных карантинных мер, мы не делали никаких прогнозных заявлений
- ❑ с признаками постепенной стабилизации ситуации в Казахстане и на основе предположения об отсутствии неожиданных событий или ситуаций, которые могли бы подорвать эту стабильность, Компания может предоставить прогноз на 2020 год – мы ожидаем, что рост **доходов** и показателя **EBITDA** составит около **8-10 процентов**.



Q&A

Конференц-звонок состоится **13 ноября 2020 года** в 11:00 по лондонскому времени / 14:00 по московскому / 17:00 по алматинскому времени.

Участники Kcell: **Каспарс Кукелис** (Главный исполнительный директор), **Юрий Харламов** (Главный финансовый директор), **Айбек Нуркадыр** (Директор департамента стратегического развития), **Ирина Шоль** (Investor Relations)

## Webcast

<https://mm.closir.com/slides?id=411747>

## Номера дозвона

**Великобритания:** +44 203 984 9844

**США:** +1 718 866 4614

**РФ:** +7 495 283 98 58

**Пароль:** 411747



## Связь с инвесторами – контактные данные

---

+7 701 211 12 02

E-Mail: [investor\\_relations@kcell.kz](mailto:investor_relations@kcell.kz)

## Investor Relations - вебсайт

---

[investors.kcell.kz](http://investors.kcell.kz)