

АО «Кселл»

Отчёт по результатам деятельности за январь-декабрь 2013 года.

Алматы, 30 января 2014 года. Акционерное общество «Кселл» (далее «Кселл» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL) – ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе – объявляет результаты деятельности за январь-декабрь 2013 года.

Четвёртый квартал

- Уровень дохода увеличился на 1,3 процента и составил 49,526 миллионов тенге (48,900).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, увеличился на 8,9 процента, составив 28,598 миллионов тенге (26,254). Рентабельность по EBITDA увеличилась до уровня 57,7 процентов (53,6).
- Доход от основной деятельности, без учёта единовременных расходов, увеличился на 12,1 процента, составив 22,851 миллион тенге (20,379).
- Чистые затраты на финансирование снизились до 434 миллионов тенге (601).
- Чистая прибыль увеличилась на 15,9 процента, составив 18,264 миллиона тенге (15,756).
- Свободный денежный поток увеличился до 19,773 миллионов тенге (18,361).

2013 год

- Уровень дохода увеличился на 3,1 процента и составил 187,599 миллионов тенге (182,004).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, увеличился на 3,3 процента, составив 104,727 миллионов тенге (101,426). Рентабельность по EBITDA увеличилась до 55,8 процентов (55,7).
- Доход от основной деятельности, без учёта единовременных расходов, увеличился на 3,8 процента, составив 81,600 миллионов тенге (78,645).
- Чистые затраты на финансирование увеличились до 2,119 миллионов тенге (516).
- Чистая прибыль увеличилась на 2,5 процента, составив 63,392 миллиона тенге (61,828).
- Свободный денежный поток увеличился до 80,743 миллионов тенге (61,203).
- Клиентская база увеличилась на 845 тысяч абонентов, составив 14,3 миллионов пользователей.

Основные финансовые показатели

В миллионах тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и отклонений	окт-дек	окт-дек	изм	янв-дек	янв-дек	изм
	2013	2012	(%)	2013	2012	(%)
Доход	49,526	48,900	1,3	187,599	182,004	3,1
ЕБИТДА, без учёта единовременных расходов	28,598	26,254	8,9	104,727	101,426	3,3
Маржа (%)	57,7	53,6		55,8	55,7	
Доход от основной деятельности	22,851	20,304	12,5	81,600	77,902	4,7
Доход от основной деятельности, без учета единовременных расходов	22,851	20,379	12,1	81,600	78,645	3,8
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	18,264	15,756	15,9	63,392	61,828	2,5
Доход в расчёте на одну акцию (KZT)	91,32	78,78	15,9	316,96	309,14	2,5
Соотношение CAPEX и продаж (%)	12,6	14,3		12,2	14,7	
Свободный денежный поток	19,773	18,361		80,743	61,203	

В данном отчете, в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичному периоду четвертого квартала 2012 года или за весь 2012 год, если не указано иное.

Комментарий г-на Али Агана, Главного исполнительного директора

«Мы рады сообщить о результатах деятельности «Кселл» за первый полный финансовый год компании с момента ее листинга в конце 2012 года в Лондоне и Алматы. Я рад сообщить, что мы достигли всех показателей эффективности, которые мы наметили в момент проведения IPO.

Мы сумели сохранить позицию лидера на рынке и продемонстрировали рост абонентской базы, не смотря на усиление конкуренции на внутреннем рынке и сложную нормативно-правовую среду. Мы продолжаем наблюдать рост доходов за счёт спроса на услуги передачи данных, что обусловлено продолжением развёртывания сети 3G. Несмотря на сильное ценовое давление, показатель по EBITDA сохранился на самом высоком уровне в секторе телекоммуникаций, превышающем 55 процентов.

Предоставление привлекательных и доступных услуг передачи данных обеспечивает рост доходов и абонентской базы, что остаётся ключевым стратегическим направлением для «Кселл» в текущем финансовом году. В то же время, мы постоянно вносим изменения в нашу деятельность для укрепления фундамента устойчивого развития и достижения результатов во всех сферах бизнеса.

В 2014 году и в последующие годы, Кселл продолжит разрабатывать новые продукты и инновационные услуги, продолжая удовлетворять постоянно меняющиеся потребности наших клиентов».

ТЕЛЕ И ВИДЕО КОНФЕРЕНЦИЯ

Компания «Кселл» организует теле- и видео-конференцию 30 января 2014 года в 10:00 (UK) / 16:00 (Алматы) / 14:00 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и будет транслироваться на сайте <https://new.livestream.com/irsquared/kcellresults>

Проведение телефонной конференции

Вы также сможете слушать конференцию в прямом эфире по телефону и принять участие в сессии вопросов и ответов посредством конференц-связи. Чтобы убедиться, что вы подключены к телефонной конференции, пожалуйста, наберите за несколько минут до начала пресс-конференции для регистрации вашего участия следующие номера телефонов:

Бесплатный номер в Казахстане	8 800 333 3506
Стандартный международный номер Бесплатный номер в Великобритании	+44 (0) 20 3003 2666 0808 109 0700
Для местных звонков в России Бесплатный номер в России	+7 (8) 499 272 4337 8 10 8002 490 2044
Для местных звонков в США Бесплатный номер в США	+1 212 999 6659 1 866 966 5335
Код конференции	'kcell'

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно до 1 марта 2014 года по следующим номерам:

Стандартный международный номер	+44 (0) 20 8196 1998
Повторное воспроизведение телеконференции на сайте:	http://www.meetingzone.com/en-GB/replaydialinnumbers.aspx
Код доступа для повторного воспроизведения:	6289799

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании www.investors.kcell.kz/en

Для вопросов:

Кселл
Связи с инвесторами
Ирина Шоль

Тел.: +7 727 2582755, доп. 1205
Investor_relations@kcell.kz

СМИ
Наталья Еськова

Тел.: +7 727 2582755
Pressa@kcell.kz

Иностранные СМИ
College Hill
Леонид Финк, Тони Френд, Кей Ларсен

Тел.: +44 207 457 2020

Обзор четвёртого квартала 2013 года

Доходы

Уровень доходов вырос на 1,3 процента и составил 49,526 миллионов тенге (48,900).

Доход от голосовых услуг снизился на 5,0 процентов, составив 36,822 миллиона тенге (38,750). Доход от услуг передачи данных увеличился на 38,6 процентов и составил 7,832 миллиона тенге (5,652). Доход от дополнительных услуг вырос на 14,3 процентов, составив 4,870 миллионов тенге (4,260). Прочие виды дохода снизились на 99,2 процентов до уровня 2 миллионов тенге (238).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	окт-дек	% от	окт-дек	% от
	2013	общего дохода	2012	общего дохода
Голосовые услуги	36,822	74,4	38,750	79,2
Услуги передачи данных	7,832	15,8	5,652	11,6
Дополнительные услуги	4,870	9,8	4,260	8,7
Прочие виды дохода	2	-	238	0,5
Общий доход	49,526	100,0	48,900	100,0

Доход от голосовых услуг

Доход от голосовых снизился на 5,0 процентов, составив 36,822 миллиона тенге (38,750). Объем голосового трафика вырос на 1,2 процентов, составив 5,855 миллионов минут, за счёт увеличения абонентской базы до 14,3 миллионов пользователей (13,5). Однако рост трафика и количества абонентов был частично нивелирован снижением тарифов, в результате которого ARMU снизился до уровня 4,7 тенге (5,1).

Доход от исходящей голосовой связи снизился на 7,6 процента, составив 27,352 миллиона тенге (29,614).

Доход от услуг интерконнекта вырос на 1,4 процента, составив 8,033 million миллионов тенге (7,924). Рост был вызван увеличением объема входящих звонков от абонентов других операторов мобильной связи. Это, в свою очередь, вызвало общее увеличение абонентской базы наряду с привлекательными тарифами на осуществление звонков на номера других операторов.

Доход от услуг передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 38,6 процентов, составив 7,832 миллиона тенге (5,652). Объем передачи данных увеличился на 106,4 процента и составил 5,393,921 Гб (2,612,970). Рост объема передачи данных был частично нейтрализован предложением пакетов услуг, предусматривающих низкий тариф за 1 Мб, что привело к снижению показателя ARMB до 1,4 тенге (2,1). Вместе с тем, это привело к увеличению показателя ARPU. Продолжающееся развёртывание сети 3G в Алматы, Астане и других городах Казахстана способствовало увеличению объема трафика передачи данных, что позволило предоставить абонентам более высокие скорости передачи данных. Это в свою очередь сделало услуги передачи данных более привлекательными и доступными. Более широкое использование смартфонов, модемов USB и других интернет-ориентированных устройств, также способствовало росту трафика передачи данных.

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 14,3 процентов, составив 4,870 миллионов тенге (4,260). Это, главным образом, обусловлено ростом дохода от предоставления контент-услуг, таких как услуги по установлению сигнала вызова, услуги мобильного кредита и другие информационные и развлекательные услуги.

Прочие доходы

Прочие доходы сократились на 99,2 процента и составили 2 миллиона тенге (238), главным образом вследствие снижения объема продаж мобильных телефонов и USB-модемов.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж сократилась на 1,7 процентов до 20,337 миллионов тенге (20,687), главным образом за счёт снижения расходов на роуминг.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг сократились на 20,5 процентов и составили 4,042 миллиона тенге (5,087), главным образом за счёт уменьшения расходов на комиссию за сбор денежных средств.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы сократились на 27,6 процентов, составив 2,115 миллионов тенге (2,922), главным образом за счёт уменьшения расходов по износу и амортизации.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учёта единовременных расходов, увеличился на 8,9 процента, составив 28,598 миллионов тенге (26,254). Маржа по ЕБИТДА составила 57,7 процентов (53,6).

Чистые расходы по **финансированию** составили 434 миллионов тенге (601) и представляли собой чистые расходы на уплату процентов.

Расходы по налогу на прибыль увеличились на 5,2 процента, составив 4,153 миллиона тенге (3,947).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, увеличилась на 15,9 процентов и составила 18,264 миллиона тенге (15,756), при этом доход на одну акцию вырос до 91,3 тенге (78,8).

Капитальные расходы (CAPEX) сократились до 6,245 миллионов тенге (7,005), при этом соотношение CAPEX к продажам сократилось до уровня 12,6 процентов (14,3).

Свободный денежный поток увеличился до уровня 19,773 миллиона тенге (18,361), что в основном обусловлено движением в оборотном капитале.

Обзор 2013 года

Доходы

Уровень доходов вырос на 3,1 процента и составил 187,599 миллионов тенге (182,004).

Доход от голосовых услуг сократился на 2,0 процента, составив 143,731 миллион тенге (146,669). Доход от услуг передачи данных увеличился на 39,9 процентов и составил 26,232 миллиона тенге (18,755). Доход от дополнительных услуг вырос на 14,7 процентов, составив 17,426 миллионов тенге (15,195). Прочие виды дохода снизились на 84,8 процентов до уровня 210 миллионов тенге (1,385).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	янв-дек	% от	янв-дек	% от
	2013	общего дохода	2012	общего дохода
Голосовые услуги	143,731	76,6	146,669	80,6
Услуги передачи данных	26,232	14,0	18,755	10,3
Дополнительные услуги	17,426	9,3	15,195	8,3
Прочие виды дохода	210	0,1	1,385	0,8
Общий доход	187,599	100,0	182,004	100,0

Доход от голосовых услуг

Доход от голосовых услуг сократился на 2,0 процента, составив 143,731 миллион тенге (146,669). Объем голосового трафика вырос на 6,4 процента, составив 23,311 миллионов минут (21,901), за счёт увеличения абонентской базы до 14,3 миллионов пользователей (13,5). Однако рост трафика и количества абонентов был частично нивелирован снижением тарифов, в результате которого ARMU снизился до уровня 4,7 тенге (5,2).

Доход от исходящей голосовой связи снизился на 4,8 процента, составив 109,272 миллиона тенге (114,747).

Доход от интерконнекта вырос на 7,0 процентов, составив 28,826 миллионов тенге (26,945). Рост был вызван увеличением объёма входящих звонков от абонентов других операторов мобильной связи. Это, в свою очередь, вызвало общее увеличение абонентской базы наряду с привлекательными тарифами на осуществление звонков на номера других операторов.

Доход от услуг передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 39,9 процентов, составив 26,232 миллиона тенге (18,755). Объём передачи данных увеличился на 112,3 процентов и составил 16,114,191 Гб (7,589,056). Рост объёма передачи данных был частично нейтрализован предложением пакетов услуг, предусматривающих низкий тариф за 1 Мб, что привело к снижению ARMB до 1,6 тенге (2,4). Разнообразие пакетов услуг по передаче данных по привлекательной цене, такие как пакеты с сниженными ценами за МБ переданных данных, были предложены абонентам с целью увеличения использования услуг передачи данных.

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 14,7 процентов, составив 17,426 миллионов тенге (15,195). Это, главным образом, было обусловлено ростом дохода от предоставления контент-услуг, таких как услуги по установлению сигнала вызова, услуги мобильного кредита и другие информационные и развлекательные услуги.

Прочие доходы

Прочие доходы сократились на 84,8 процентов и составили 210 миллионов тенге (1,385), главным образом, вследствие снижения объема продаж мобильных телефонов и USB-модемов.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж увеличилась на 4,2 процента до 79,469 миллионов тенге (76,291), главным образом за счёт увеличения затрат на интерконнект до 25,800 миллионов тенге (24,604), а также увеличения расходов по аренде и техническому обслуживанию сайтов, вызванного увеличением количества сайтов и базовых станций.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг сократились на 3,4 процента и составили 16,614 миллионов тенге (17,195), главным образом за счёт сокращения расходов по комиссиям за сбор денежных средств.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы сократились на 9,0 процента, составив 10,017 миллионов тенге (11,005), главным образом, за счёт сокращения расходов на консультационные услуги и за счёт сокращения начисления износа и амортизационных отчислений.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учёта единовременных расходов, увеличился на 3,3 процента, составив 104,727 миллионов тенге (101,426). Маржа по ЕБИТДА составила 55,8 процента (55,7).

Чистые расходы по **финансированию** составили 2,119 миллионов тенге (516).

Расходы по налогу на прибыль увеличились на 3,4 процента, составив 16,089 миллионов тенге (15,558).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, увеличилась на 2,5 процента и составила 63,392 миллиона тенге (61,828), при этом доход на одну акцию увеличился до 316,96 тенге (309,14).

Капитальные расходы (CAPEX) сократились до 22,849 миллионов тенге (26,730), при этом соотношение CAPEX к продажам уменьшилось до уровня 12,2 процентов (14,7).

Свободный денежный поток увеличился до уровня 80,743 миллионов тенге (61,203), что, в основном, обусловлено изменением в оборотном капитале и сокращением в капитальных затратах (CAPEX).

Соотношение чистой задолженности к собственному капиталу составило 6,0 процентов (69,4).

Соотношение чистой задолженности к ЕБИТДА составило 0,06 (0,46).

Соотношение собственного капитала к активам составило 61,0 процент (44,2).

КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ 2013 ГОДА

На основании решения Комитета по индексам и оценке ценных бумаг от 10 января 2013 года простые акции АО «Кселл» с 1 февраля 2013 года были включены в представительский список акций для исчисления индекса KASE.

6 февраля 2013 года, Вейсел Арал, Главный исполнительный директор «Кселл» и руководитель по Центрально-Азиатскому региону, был назначен президентом Евразийского подразделения TelaSonera. На данной должности он сменил Теро Кивисаари, который совмещал эти две должности с момента своего назначения на пост президента Евразийского подразделения по мобильным услугам в октябре 2012 года.

13 марта 2013 года, Совет директоров АО «Кселл» ввёл функцию внутреннего аудита для осуществления контроля над финансово-хозяйственной деятельностью Компании.

21 мая 2013 года, Совет директоров АО «Кселл» принял следующие решения:

- Прекратить срок полномочий г-на Вейсела Арала, Главного исполнительного директора АО «Кселл», с 01 июня 2013 года.
- Избрать г-на Али Агана Главным исполнительным директором АО «Кселл» со сроком пребывания в должности в течение одного года с 01 июня 2013 г. по 01 июня 2014 г.
- Утвердить договор между АО «Кселл» и АО «Народный Банк Казахстана» по предоставлению кредитной линии в размере 26 миллиардов тенге на 24 месяца.
- Утвердить увеличение суммы по договору по предоставлению кредитной линии между АО «Кселл» и АО «Народный Банк Казахстана» и утвердить такое увеличение в размере 30 миллиардов тенге с целевым назначением кредита для финансирования оборотного капитала.

24 мая 2013 года, на ежегодном общем собрании акционеров все решения, предложенные на рассмотрение данного ежегодного общего собрания акционеров, были утверждены, в частности:

- ТОО «PricewaterhouseCoopers» в качестве аудитора для АО «Кселл».
- Годовой финансовый отчёт Компании за 2012 год.
- Суммарная величина дивиденда в размере 162,01 тенге на одну обыкновенную акцию, или примерно 1,07 долларов США в суммарном выражении на одну глобальную депозитарную расписку («ГДР») за период с 1 июля 2012 года по 31 декабря 2012 года для выплаты держателям акций Кселл на дату закрытия реестра 10 июня 2013 года.
- Избрание Уильяма Г.Р. АЙЛВАРДА (William H.R. Aylward) в качестве нового члена Совета директоров Компании и в качестве Независимого директора. Берт Нордберг (Bert Nordberg), Независимый директор, вышел из состава Совета директоров Кселл в связи с нехваткой времени на исполнение других обязательств.

24 июня 2013 года, дивиденды в размере 32,402 миллиона тенге суммарной величиной 162,01 тенге были выплачены по обыкновенным акциям Компании за период с 1 июля 2012 г. по 31 декабря 2012 г.

24 сентября 2013 года, Компания открыла кредитную линию с АО «Народный Банк Казахстана» в размере 30 миллиардов тенге.

25 сентября 2013 года, АО «Ситибанк Казахстан» и АО ДБ «RBS Казахстан» продлили договор займа для Компании в размере 14,5 миллиардов тенге до 26 сентября 2014 года.

26 сентября 2013 года, Компания погасила синдицированные кредиты АО «Ситибанк Казахстан» и АО ДБ «RBS Казахстан» в размере 30,5 миллиардов тенге и накопленные проценты в размере 820 миллионов тенге.

30 сентября 2013 года, Компания объявила о назначении Каспарса Кукелиса в качестве Главного коммерческого директора с 1 сентября 2013 года. Г-н Кукелис сменил Нурлана Саргаскаева, который был назначен Главным исполнительным директором в компанию «Ncell» (Непал) в рамках группы TeliaSonera в июне 2013 года.

1 ноября 2013 года, Компания объявила о назначении Халиды Кырыкбаевой экспертом по устойчивому развитию бизнеса и контролю над корпоративной этикой по новой функции с подчинением непосредственно Главному исполнительному директору. В основные обязанности эксперта по устойчивому развитию бизнеса входит управление устойчивым развитием бизнеса Компании через реализацию соответствующих политик и организацию учебных занятий по приверженности к устойчивому развитию «Кселл» для своих сотрудников и внешних заинтересованных сторон.

13 декабря 2013 года, Компания ввела функцию Внутреннего аудита с прямым подчинением Совету директоров. Садыков Чингиз был назначен Менеджером внутреннего аудита.

Алматы, 30 января 2014 года

Али Аган
Главный исполнительный директор

СУДЕБНЫЕ РАЗБИРАТЕЛЬСТВА

Компания участвует в определенных судебных разбирательствах, возникающих в ходе обычной деятельности.

Антимонопольное законодательство

С июня 2013 года Компания включена в Государственный реестр субъектов рынка, занимающих доминирующее и монопольное положение по услугам интерконнекта. Министерство транспорта и коммуникаций (МТК) имеет право регулировать тарифы на интерконнект.

Регулирование в сфере телекоммуникаций

В январе 2013 года МТК потребовало снизить предельные цены (примерно на 15-20%). Компания оспорила законность требований в суде и суды трех инстанций вынесли решение в пользу Компании. Однако МТК имеет право оспорить данное решение в Верховном Суде РК.

«Всегда на связи» разбирательство по предполагаемому нарушению

В 2013 году абоненты Компании подали жалобу на то, что Компания взимает плату за услуги, на которые они не давали согласие. Агентство по защите Конкуренции (АЗК) провело расследование и возбудило административное дело с потенциальным штрафом в размере 10.9 миллиардов тенге. Компания оспорила механизм расчета, поскольку штраф был рассчитан из суммы общей выручки, а не от суммы выручки от услуги «Всегда на связи». АЗК должно провести перерасчет. Однако на данном этапе неясно, какой период и какой метод расчета может быть использован Судом для исчисления штрафа. Тем не менее, Компания намерена доказывать законность своих действий и отсутствие оснований для привлечения к штрафу.

«Дневной безлимит» разбирательство по предъявляемому нарушению

В сентябре 2013 года АЗК начало расследование по предполагаемому нарушению Компанией антимонопольного законодательства в отношении услуги «Дневной безлимит» под брендом Activ. В январе 2014 года Компания получила заключение по данному расследованию, где АЗК обвиняет Компанию в злоупотреблении доминирующим и монопольным положением, что приводит к ущемлению прав потребителей с потенциальным штрафом в размере 16 миллиардов тенге. Основанием для данного расследования послужило неправильное тарифицирование абонентов за пользование услугой Дневной безлимит и непрерывание услуги, когда баланс абонентов Кселл достигает нуля.

Компания не согласна с данным заключением и будет защищать свои права в суде. На данный момент довольно трудно оценить сумму потенциального штрафа, потому что АЗК намерено представить в суде сумму общей прибыли от голосовых услуг. Компания убеждена в том, что штрафы (если применимо) должны применяться только к доходам, полученным от зоны нарушения. Согласно последним изменениям в Кодексе об административных правонарушениях, Часть 3 статьи 147, штраф должен быть рассчитан на основе доходов, полученных от деятельности, которая вызвала нарушение (фактически от нарушения по Дневному безлимит и непрерывания услуги, когда баланс абонентов Кселл достигает нуля), но не от общей выручки.

Информация опубликована в 09:00 по времени Алматы 30 января 2014 года.

Финансовая информация

Отчёт на конец года январь–декабрь 2013 г.	30 января 2014 г.
Предварительный отчёт январь-март 2014 г.	23 апреля 2014 г.
Предварительный отчёт январь-июнь 2014 г.	17 июля 2014 г.
Предварительный отчёт январь-сентябрь 2014 г.	17 октября 2014 г.
Отчёт на конец года январь-декабрь 2014 г.	29 января 2015 г.

Вопросы касательно отчетов:

АО Кселл

Связи с инвесторами

050013 г.Алматы

Тимирязева 2 Г

Тел. +7 727 2582755 вн.1205

www.investors.kcell.kz

Определения

EBITDA (Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization) - прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равна доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов с ассоциированных предприятий.

CAPEX: Капитальные затраты и авансы, уплаченные за недвижимость, технику и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, за исключением нематериальных активов деятельности и корректировок справедливой стоимости, отраженных в приобретениях, и за исключением учета и регистрации обязательств по выбытию активов.

ARMB: средний доход за MB

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	окт-дек 2013	окт-дек 2012	изм (%)	янв-дек 2013	янв-дек 2012	изм (%)
Доходы	49,526	48,900	1,3	187,599	182,004	3,1
Себестоимость продаж	-20,337	-20,687	-1,7	-79,469	-76,291	4,2
Валовая прибыль	29,189	28,212	3,5	108,130	105,712	2,3
Расходы по реализации и маркетингу	-4,042	-5,087	-20,5	-16,614	-17,195	-3,4
Общие и административные расходы	-2,115	-2,922	-27,6	-10,017	-11,005	-9,0
Прочие доходы от основной деятельности и расходы, нетто	-181	101		101	389	
Прибыль по основной деятельности	22,851	20,304	12,5	81,600	77,902	4,7
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-434	-601		-2,119	-516	
Прибыль до налогообложения	22,417	19,703	13,8	79,481	77,386	2,7
Расходы по подоходному налогу	-4,153	-3,947	5,2	-16,089	-15,558	3,4
Чистая прибыль	18,264	15,756	15,9	63,392	61,828	2,5
Прочий совокупный доход						
Итого совокупный доход						
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	18,264	15,756	15,9	63,392	61,828	2,5
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в казахстанских тенге)	91,32	78,78	15,9	316,96	309,14	2,5
Количество акций (тыс.)	200,000	200,000		200,000	200,000	
В обороте на конец периода	200,000	200,000		200,000	200,000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200,000	200,000		200,000	200,000	
ЕБИТДА	28,598	26,180	9,2	104,727	100,683	4,0
ЕБИТДА без учета единовр. расходов	28,598	26,254	8,9	104,727	101,426	3,3
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-5,747	-5,875	-2,2	-23,127	-22,781	1,5
Доход от основной деятельности без учета единовр. Расходов	22,851	20,379	12,1	81,600	78,645	3,8

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 дек 2013	31 дек 2012
АКТИВЫ		
Нематериальные активы	13,955	16,140
Имущество, техника и оборудование	112,369	110,337
Прочие внеоборотные активы	3,131	3,121
Итого внеоборотные активы	129,455	129,598
Товарно-материальные запасы	499	978
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	10,410	15,990
Денежные средства и их эквиваленты	18,916	3,075
Итого оборотные активы	29,825	20,043
ИТОГО АКТИВЫ	159,280	149,641
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33,800	33,800
Нераспределенная прибыль	63,393	32,403
Итого собственный капитал	97,193	66,203
Обязательство по отсроченному подоходному налогу	5,232	5,104
Прочие долгосрочные обязательства	1,426	988
Итого долгосрочные обязательства	6,658	6,092
Краткосрочные займы	24,721	48,991
Расчеты с поставщиками и иные краткосрочные обязательства	30,708	28,355
Итого краткосрочные обязательства	55,429	77,346
ИТОГО СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	159,280	149,641

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах казахстанских тенге	окт-дек	окт-дек	янв-дек	янв-дек
	2013	2012	2013	2012
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	25,923	22,801	90,639	85,324
Изменения в оборотном капитале	-4,710	687	7,417	863
Денежный поток от операционной деятельности	21,213	23,488	98,056	86,187
Наличные капитальные затраты	-1,440	-5,127	-17,313	-24,984
Свободный поток денежных средств	19,773	18,361	80,743	61,203
Итого денежного потока от инвестиционной деятельности	-1,440	-5,127	-17,313	-24,984
Движение денежных средств до финансовой деятельности	19,773	18,361	80,743	61,203
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности	-6,050	-16,364	-64,902	-59,481
Движение денежных средств за период	13,723	1,998	15,841	1,722
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	5,193	1,077	3,075	1,353
Поток денежных средств за период	13,723	1,998	15,841	1,722
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	18,916	3,075	18,916	3,075

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в капитале

В миллионах казахстанских тенге	янв-дек 2013			янв-дек 2012		
	Нераспреде			Нераспреде		
	Уставный капитал	ленная прибыль	Итого капитал	Уставный капитал	ленная прибыль	Итого капитал
Начальный баланс	33,800	32,403	66,203	3,915	116,338	120,253
Дивиденды	-	-32,402	-32,402	-	-115,877	-115,877
Преобразование из ТОО в АО	-	-	-	29,885	-29,885	-
Итого совокупного дохода	-	63,392	63,392	-	61,828	61,828
Баланс на конец периода	33,800	63,393	97,193	33,800	32,403	66,203

Основание для подготовки

Общие положения. Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») по методу первоначальной стоимости, измененной в соответствии с первоначальным признанием финансовых инструментов на основании справедливой стоимости.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	окт-дек 2013	окт-дек 2012	янв-дек 2013	янв-дек 2012
В рамках EBITDA				
Затраты на реорганизацию, реализацию синергии, и т.д.	-	74	-	743
Итого	-	74	-	743

Инвестиции

В миллионах тенге	окт-дек 2013	окт-дек 2012	янв-дек 2013	янв-дек 2012
CAPEX				
Нематериальные активы	622	888	1,517	2,325
Недвижимость, произв. помещения и оборудование	5,623	6,117	21,332	24,405
Итого	6,245	7,005	22,849	26,730

Сделки со связанными сторонами

За год, завершившийся 31 декабря 2013 года, «Кселл» приобрел услуги на 790 миллионов тенге и оказал услуги на 272 миллиона тенге. Связанными сторонами в данных сделках выступали, в основном, TeliaSonera и подразделения ее группы, Turkcell и Fintur Holding BV.

Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 дек 2013	31 дек 2012
Долгосрочные и краткосрочные займы	24,721	48,991
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-18,916	-3,075
Чистая задолженность	5,805	45,916

Финансирование

25 сентября 2013 года АО «Кселл» подписало Соглашение о кредитной линии с АО «Народный Сберегательный Банк» на сумму 30 миллиардов тенге с периодом доступности 24 месяца и ставкой вознаграждения от 5,3 процентов до 7,3 процентов годовых в зависимости от срока использования транша.

25 сентября 2013 года АО «Кселл» подписало Соглашение о кредитной линии с АО «ДБ HSBC Казахстан» на сумму 6 миллиардов тенге с периодом доступности 12 месяцев и фиксированной ставкой вознаграждения 6,5 процентов годовых.

26 сентября 2013 года АО «Кселл» полностью погасило заем на сумму 15 миллиардов тенге по Договору займа с АО «Ситибанк Казахстан» и АО «ДБ RBS Казахстан», заключенного 17 октября 2012 года.

26 сентября 2013 года АО «Кселл» частично погасило 15,5 миллиардов тенге от всего займа на сумму 30 миллиардов тенге по Договору займа с АО «Ситибанк Казахстан» и АО «ДБ RBS Казахстан», заключенного 26 сентября 2012 года. Данный Договор с АО «Ситибанк Казахстан» и АО «ДБ RBS Казахстан» был продлен на оставшуюся часть займа на сумму 14,5 миллиарда тенге с

фиксированной ставкой вознаграждения 7,4 процента годовых и со сроком погашения 12 месяцев.

26 декабря 2013 года АО «Кселл» получило два транша на сумму 2,75 миллиарда тенге и 1,2 миллиарда тенге в рамках Соглашений о кредитных линиях с АО «АТФ Банк» со сроком погашения 27 января и 26 марта 2014 года соответственно.

Ключевые финансовые показатели

	31 дек 2013	31 дек 2012
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	65,2	93,4
Доход на инвестированный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	76,5	107,0
Коэффициент автономии собственных средств (%)	61,0	44,2
Отношение заемного капитала к собственному (%)	6,0	69,4
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0,06	0,46
Собственный капитал на акцию (тенге)	486,0	331,0

Договорные обязательства

По состоянию на 31 декабря 2013 года договорные обязательства в отношении имущества, техники и оборудования составили 5,809 миллионов тенге (4,285), в основном, в связи с приобретением телекоммуникационного оборудования от Ericsson.

Операционные данные	окт-дек	окт-дек	изм	янв-дек	янв-дек	изм
	2013	2012	(%)	2013	2012	(%)
Абоненты, на конец периода (в тыс.)	14,307	13,462	6,3	14,307	13,462	6,3
Из них в авансовом порядке расчетов	12,593	11,721	7,4	12,593	11,721	7,4
MOU (мин/мес)	150	162	-7,1	152	168	-9,4
ARPU (тенге)	1,142	1,228	-7,0	1,106	1,252	-11,7
Уровень оттока (%)	35,1	19,2	82,6	31,2	25,3	23,3
Работники, на конец периода	1,488	1,612	-7,7	1,488	1,612	-7,7

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Кселл и результатов операций, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Кселл считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Кселл на рынке; рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, влияющих на бизнес Кселл и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Кселл не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации, будущих событий.