

АО «Кселл»

Результаты за четвертый квартал и финансовый год, завершившийся 31 декабря 2012 года

Алматы, 31 января 2013 года. Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL) – ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе – объявляет аудированные результаты деятельности за финансовый год, завершившийся 31 декабря 2012 года.

Рост выручки и значительный поток свободных денежных средств

Четвертый квартал

- Уровень дохода увеличился на 3.7 процента и составил 48,900 миллиона тенге (47,154).
- Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, снизился на 2.1 процента, составив 26,254 миллиона тенге (26,819). Рентабельность по EBITDA снизилась до уровня 53.6 процента (57.0).
- Доход от основной деятельности, без учета единовременных расходов, снизился на 2.6 процента, составив 20,379 миллиона тенге (20,917), а чистая прибыль сократилась на 5.1 процента, составив 15,756 миллиона тенге (16,598).
- Существенный рост свободного денежного потока до 18,361 миллиона тенге (11,422).
- Клиентская база увеличилась на 777,000 абонентов, составив 13.5 миллиона пользователей.

Весь год

- Уровень дохода увеличился на 1.8 процента и составил 182,004 миллиона тенге (178,786).
- Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, снизился на 4.1 процента, составив 101,426 миллиона тенге (105,794). Рентабельность по EBITDA снизилась до уровня 55.7 процента (59.2).
- Доход от основной деятельности, без учета единовременных расходов, снизился на 5.1 процента, составив 78,645 миллиона тенге (82,898), а чистая прибыль сократилась на 7.5 процента, составив 61,828 миллиона тенге (66,858).
- Рост свободного денежного потока до 61,155 миллиона тенге (54,108)
- Клиентская база увеличилась на 2,612,737 абонентов и составила 13.5 миллионов пользователей.

Основные финансовые показатели

В миллионах тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и отклонений	окт-дек 2012	окт-дек 2011	изм (%)	янв-дек 2012	янв-дек 2011	изм (%)
Доход	48,900	47,154	3.7	182,004	178,786	1.8
ЕБИТДА, без учета единовременных расходов	26,254	26,819	-2.1	101,426	105,794	-4.1
Маржа (%)	53.6	57.0		55.7	59.2	
Доход от основной деятельности	20,304	20,917	-2.9	77,902	82,898	-6.0
Доход от основной деятельности, без учета единовременных расходов	20,379	20,917	-2.6	78,645	82,898	-5.1
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	15,756	16,598	-5.1	61,828	66,858	-7.5
Доход в расчете на одну акцию (KZT)	78.78	82.99	-5.1	309.14	334.29	-7.5
Соотношение CAPEX и продаж (%)	14.3	15.1		14.7	15.0	
Свободный денежный поток	18,361	11,422		61,155	54,108	

В данном отчете, в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичному периоду четвертого квартала или за весь 2011 год, если не указано иное.

Комментарий г-на Вейсела Арала, главного исполнительного директора

«Это был удивительный год, в течение которого Kcell завершил процесс IPO, последовавший за изменениями в структуре собственности. Сегодня наши простые акции размещены на Казахстанской фондовой бирже, а ГДР котируются на Лондонской фондовой бирже. Это первый финансовый отчет Kcell как публичной компании, и я рад приветствовать казахстанских и международных инвесторов, присоединившихся в течение последних нескольких месяцев.

2012 год был для Kcell годом упорного труда в условиях усилившейся конкуренции на рынке мобильной связи Казахстана. Изменение условий конкуренции обусловило некоторое замедление в темпах экономического роста компании в 2012 году.

Поскольку наши основные конкуренты предложили более низкие тарифы, чтобы увеличить или сохранить свои доли на рынке после вступления третьего крупного игрока, Kcell также изменил свои тарифы, чтобы оставаться конкурентоспособным. В результате введения единообразных тарифов значительно увеличился объем внесетевого трафика, что в значительной степени повлияло на стоимость услуг интерконнекта и показатель EBITDA.

На показателях нашей деятельности за 2012 год также отразились изменения в государственном регулировании, произошедшие в течение 2011 года. Основные неблагоприятные изменения в законодательных или нормативных актах включали в себя снижение ставки интерконнекта, установление предельных тарифов на внутрисетевые и внесетевые звонки, доступ к Интернету, а также изменение шага тарификации.

Я рад сообщить вам, что, несмотря на трудности, с которыми мы столкнулись в 2012 году, уровень доходности и формирования денежных потоков по-прежнему остается на высоком уровне. В этом году маржа по EBITDA также превысила 55 процентов, благодаря постоянным усилиям по оптимизации затрат. Наша клиентская база увеличилась на 2,612,737 абонента и достигла уровня 13.5 миллионов пользователей. В развитие нашей сети вложены большие средства, что позволяет поддерживать коэффициент конверсии наличности на уровне, превышающем 70 процентов. В целом, мы по-прежнему уверенно лидируем на местном телекоммуникационном рынке.

Нашей целью является обеспечение высоких дивидендов нашим акционерам. Дивидендная политика компании предусматривает выплату годовых дивидендов по простым акциям в размере не менее 70 процентов от чистой прибыли за предыдущий финансовый год. Кроме того, мы намереваемся выплатить специальный дивиденд в размере, соотносимом со 100 процентов от чистого дохода за период с 1 июля 2012 года по 31 декабря 2012 года, что составит 32,403 миллиона тенге.

Kcell имеет все возможности для того, чтобы извлечь выгоду из существующего в Казахстане огромного потенциала для роста услуг мобильной передачи данных. В наши планы входит дальнейшее развертывание 3G-сети для расширения зоны покрытия мобильной связью. Мы также провели испытания технологии LTE в рамках подготовки к развертыванию сети данного стандарта в будущем. Kcell стремится поддерживать свое лидерство на рынке по объему выручки и числу абонентов, предлагая продукты и услуги по конкурентным ценам и расширяя их ассортимент, обеспечивая высокое качество своей сети и повышая ценность своих брендов».

ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

Компания Kcell организует аналитическую телеконференцию 31 января 2013 года в 11:00 (УК) / 17:00 (Алматы) / 15:00 (Москва). Номера дозвона:

Бесплатный номер в Великобритании	0800 694 0257
Стандартный международный номер	+44 (0) 1452 555 566
Бесплатный номер в г. Москве	81080020972044
Для местных звонков в г. Нью-Йорк	16315107498

Номер конференции	92834804
-------------------	----------

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно до 6 февраля 2013 года по следующим номерам:

Бесплатный номер в Великобритании	0800 953 1533
Для местных звонков в пределах Великобритании	0845 245 5205
Стандартный международный номер	+44 (0)1452 550 000
Номер в США	1 (866) 247-4222
Код доступа для повторного воспроизведения	92834804

Презентация будет размещена на сайте www.investors.kcell.kz/en

Для вопросов:

Кселл

Связи с инвесторами

Ирина Шоль

Тел.: +7 727 2582755, доп. 1205
Investor_relations@kcell.kz

СМИ

Еркин Удербай
Наталья Еськова

Тел.: +7 727 2582755
Pressa@kcell.kz

Иностранные СМИ

College Hill
Леонид Финк, Тони Френд, Кей Ларсен

Тел.: +44 207 457 2020

ОБЗОР ЧЕТВЕРТОГО КВАРТАЛА 2012 ГОДА

Доходы

Уровень доходов вырос на 3.7 процента и составил 48,900 миллиона тенге (47,154). Доход, без учета выручки от разовой кампании по продаже телефонов в 2011 году, возрос на 11.8 процента, составив 48,885 миллиона тенге (43,738).

Доход от голосовых услуг увеличился на 5.9 процента, составив 38,748 миллиона тенге (36,591). Доход от услуг передачи данных увеличился на 66.3 процента и составил 5,667 миллиона тенге (3,408), доход от дополнительных услуг вырос на 16.3 процента, составив 4,245 миллиона тенге (3,650). Прочие виды дохода снизились на 93.2 процента до уровня 240 миллиона тенге (3,505).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Окт-Дек 2012	% от общего дохода	Окт-Дек 2011	% от общего дохода
Голосовые услуги	38,748	79.2	36,591	77.6
Услуги передачи данных	5,667	11.6	3,408	7.2
Дополнительные услуги	4,245	8.7	3,650	7.7
Прочие виды дохода	240	0.5	3,505	7.4
Общий доход	48,900	100	47,154	100

Доход от голосовых услуг

Доход от голосовых услуг увеличился на 5.9 процента, составив 38,748 миллиона тенге (36,591). Объем голосового трафика вырос на 34.3 процента, составив 5,782 миллиона минут, за счет увеличения абонентской базы до 13.5 миллионов пользователей (10.9), а также увеличения показателя MOU (количество минут на одного абонента) до 162 (152). Однако рост трафика и количества абонентов был частично нивелирован снижением тарифов, в результате которого показатель ARMU (средний доход на минуту разговора) снизился до уровня 5.1 тенге (6.6).

Доход от исходящей голосовой связи вырос на 4.4 процента, составив 29,614 миллиона тенге (28,362), в результате увеличения объема исходящего трафика на 34.3 процента. Такое увеличение частично нейтрализовано снижением показателя ARMU на 14.5 процента.

Доход от услуг интерконнекта вырос на 16.6 процента и составил 7,924 миллионов тенге (6,794) в результате роста объема входящих звонков абонентов других операторов связи, который, в свою очередь, был вызван общим увеличением числа абонентов в Казахстане и привлекательными внесетевыми тарифами.

Доход от услуг передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 66.3 процента, составив 5,667 миллиона тенге (3,408). Объем передачи данных увеличился на 243.3 процента и составил 2,612,970 Гб (761,079). Рост объема передачи данных был частично нейтрализован предложением пакетов услуг, предусматривающих низкий тариф за 1 Мб, что привело к снижению показателя ARMB (средний доход на 1 Мб) до 2.1 тенге (4.8) и повышению показателя Data ARPU (средний доход от передачи данных на абонента). Продолжающееся внедрение

сети 3G в Алматы, Астане и других городах Казахстана способствовало росту трафика данных и позволило нам обеспечить абонентам высокую скорость передачи данных, что повысило привлекательность и доступность этого вида услуг для пользователей. Рост в использовании смартфонов, USB-модемов и других устройств, обеспечивающих доступ в Интернет, также способствовал росту трафика данных.

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 16.3 процента, составив 4,245 миллиона тенге (3,650). Это главным образом было обусловлено ростом дохода от предоставления контентных услуг (таких как Ring Back Tones (мелодия вместо гудков) и других информационно-развлекательных услуг) на 19.6 процента до 2,296 миллионов тенге (1,919).

Прочие доходы

Прочие доходы сократились на 93.2 процента и составили 240 миллионов тенге (3,505) главным образом вследствие снижения объема продаж мобильных телефонов и USB-модемов. В 2011 году выручка в размере 3,417 миллионов тенге была получена за счет разовой кампании по продаже мобильных телефонов.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 2.2 процента до 20,687 миллиона тенге (21,144) главным образом за счет снижения затрат на мобильные телефоны до 17 миллионов тенге (3,028) в результате проведения разовой кампании по продаже мобильных телефонов, проводившейся в 2011 году. Данное снижение было частично нейтрализовано увеличением расходов на интерконнект до 6,785 миллиона тенге (5,473), а также увеличением расходов по аренде и техническому обслуживанию сайтов, вызванным увеличением количества базовых станций.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг выросли на 89.5 процента и составили 5,087 миллиона тенге (2,684) главным образом за счет увеличения расходов на рекламу и стимулирование сбыта до 4,018 миллионов тенге (1,947), связанных с проведением в конце года кампаний по сбыту и маркетингу. Увеличение расходов было также вызвано ростом комиссии за прием наличных платежей на 45.0 процентов до 1,069 миллиона тенге (737) в связи с тем, что абоненты стали все чаще пользоваться электронными терминалами оплаты вместо карт моментальной оплаты для пополнения средств на мобильных счетах.

Общие административные расходы

Общие административные расходы увеличились на 28.0 процентов, составив 2,922 миллиона тенге (2,283), главным образом за счет роста расходов на консалтинговые услуги до 199 миллионов тенге, а также роста расходов на персонал и прочих общих административных расходов.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 2.1 процента, составив 26,254 миллиона тенге (26,819). Маржа по ЕБИТДА снизилась до уровня 53.6 процента (57.0). ЕБИТДА без учета доходов и затрат, связанных с услугами интерконнекта, составляет 62.9 процента (65.6).

Общие **единовременные расходы**, влияющие на размер дохода от основной деятельности, составили 74 миллиона тенге и в основном включали в себя расходы на консалтинговые услуги в связи проведением IPO (далее «IPO»).

Общие расходы по **финансовым статьям** составили -601 миллион тенге (62) и включали чистые расходы на уплату процентов и чистый процентный доход в 4 квартале 2011 года.

Расходы по налогу на прибыль снизились на 9.9 процента, составив 3,947 миллиона тенге (4,380), в основном за счет уменьшения облагаемого дохода.

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, сократилась на 5.1 процента и составила 15,756 миллиона тенге (16,598), при этом доход на одну акцию сократился на 5.1 процента до 78.8 тенге (82.9).

Капитальные расходы (CAPEX) сократились до 7,005 миллиона тенге (7,114), при этом соотношение CAPEX-продажи снизилось до уровня 14.3 процента (15.1).

Свободный денежный поток сократился до уровня 18,361 миллиона тенге (11,422), которое в основном было обусловлено движением оборотного капитала.

ОБЗОР ВСЕГО 2012 ГОДА

Доходы

Уровень доходов вырос на 1.8 процента и составил 182,004 миллиона тенге (178,786). Доход, без учета выручки от разовой кампании по продаже телефонов в 2011 году, возрос на 3.7 процента, составив 181,551 миллиона тенге (175,019).

Рост доходов был в основном обусловлен 33.4-процентным увеличением выручки от услуг передачи данных. Также отмечается незначительный рост доходов от голосовых и дополнительных услуг.

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	% от		% от обще-	
	Янв-Дек 2012	общего дохода	Янв-Дек 2011	го дохода
Голосовые услуги	146,669	80.6	146,077	81.7
Услуги передачи данных	18,755	10.3	14,064	7.9
Дополнительные услуги	15,195	8.3	14,532	8.1
Прочие виды дохода	1,385	0.8	4,114	2.3
Общий доход	182,004	100.0	178,786	100.0

Голосовые услуги

Доход от голосовых услуг увеличился на 0.4 процента, составив 146,669 миллиона тенге (146,077). Объем голосового трафика вырос на 70 процентов, составив 21,901 миллиона минут (12,891), за счет увеличения абонентской базы до 13.5 миллиона пользователей (10.9), а также увеличения показателя MOU до 168 (122). Однако рост трафика и количества абонентов был нивелирован ценовой конкуренцией, в результате которой показатель ARMU снизился до уровня 5.2 тенге (9.5) в связи со снижением тарифов, предпринятым Kcell в ответ на меры государственного регулирования и активное снижение конкурентами своих тарифов.

Доход от исходящей голосовой связи снизился на 3.1 процента, составив 114,747 миллиона тенге (118,370).

Доход от услуг интерконнекта вырос на 20.2 процента и составил 26,945 миллиона тенге (22,415) в результате роста объема входящих звонков абонентов других операторов связи, который, в свою очередь, был вызван общим увеличением числа абонентов в Казахстане и ценовой конкуренцией.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 33.4 процента, составив 18,755 миллиона тенге (14,064). Объем передачи данных увеличился на 471.1 процента и составил 7,589,056 Гб (1,631,947). Рост объема передачи данных был частично нейтрализован низкими тарифами, что привело к снижению показателя ARMB до 2.4 тенге (11.1). Для увеличения объема использования данного вида услуг абонентам были предложены разнообразные пакеты услуг (такие как пакеты со сниженной стоимостью 1 Мб переданных данных) по привлекательным ценам.

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 4.6 процента, составив 15,195 миллиона тенге (14,532), главным образом благодаря росту дохода от предоставления контентных услуг, таких как Ring Back Tones (мелодия вместо гудков) и других информационно-развлекательных услуг.

Прочие доходы

Прочие доходы сократились на 66.3 процента и составили 1,385 миллиона тенге (4,114) вследствие разовой кампании по продаже мобильных телефонов, проводившейся в 2011 году.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж увеличилась на 9.1 процента до 76,291 миллиона тенге (69,955) главным образом за счет увеличения расходов на интерконнект до 24,604 миллиона тенге (17,012), а также аренду сайтов и энергоресурсы.

Такое увеличение было частично нейтрализовано снижением затрат на мобильные телефоны до 493 миллионов тенге (3,727) в результате проведения в 2011 году разовой кампании.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг выросли на 9.1 процента и составили 17,195 миллиона тенге (15,763). Рост расходов был главным образом обусловлен увеличением объема комиссии за прием наличных платежей до 3,922 миллиона тенге (2,723) в связи с тем, что абоненты стали все чаще пользоваться электронными терминалами оплаты вместо карт моментальной оплаты для пополнения средств на мобильных счетах, и увеличением расходов на рекламу и стимулирование сбыта до 13,273 миллиона тенге (13,039).

Общие административные расходы

Общие административные расходы увеличились на 10.7 процента, составив 11,005 миллиона тенге (9,943), главным образом за счет роста расходов на консалтинговые услуги по IPO до 894 миллионов тенге (39) и увеличением расходов на персонал до 2,227 миллиона тенге (2,069).

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 4.1 процента, составив 101,426 миллиона тенге (105,794). Маржа по ЕБИТДА снизилась до уровня 55.7 процента (59.2 процентов). ЕБИТДА без учета доходов и затрат, связанных с услугами интерконнекта, составляет 65.4 процента (66.3).

Общие **единовременные расходы**, влияющие на размер дохода от основной деятельности, составили 743 миллиона и в основном включали в себя расходы на консалтинговые услуги в связи проведением IPO.

Расходы по налогу на прибыль снизились на 7.2 процента, составив 15,558 миллиона тенге (16,765), в основном за счет уменьшения облагаемого дохода

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, сократилась на 7.5 процента и составила 61,828 миллиона тенге (66,858), при этом доход на одну акцию сократился на 7.5 процента до уровня 309.14 тенге (334.29 тенге).

Капитальные расходы сократились до 26,730 миллиона тенге (26,801), при этом соотношение CAPEX-продажи снизилось до уровня 14.7 процента (15.0).

Общие расходы по **финансовым статьям** составили -516 миллионов тенге (725) и в основном включали чистые расходы на уплату процентов и чистый процентный доход.

Свободный денежный поток увеличился до 61,155 миллиона тенге (54,108).

Соотношение чистой задолженности к собственному капиталу составило 74.0 процента. В 2011 году Компания не имела какой-либо чистой задолженности; соглашение о предоставлении займа было заключено в 2012 году.

Соотношение собственного капитала к активам составило 44.2 процента (82.9). Такое снижение было обусловлено выплатой дивидендов в 2012 году.

КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ 2012 ГОДА

Февраль: TeliaSonera завершает приобретение 49 процентов акций компании у Казахтелеком и становится основным акционером Kcell, с увеличением доли фактического владения на 86,9 процентов.

Август: 27 августа 2012 года Компания была зарегистрирована в качестве Акционерного общества «Кселл» в соответствии с решением участников о реорганизации ТОО «GSM Казахстан ОАО «Казахтелеком» путем преобразования в Акционерное общество «Кселл». В соответствии с законодательством Республики Казахстан после преобразования собственный капитал по состоянию на дату преобразования – 1 июля 2012 года – становится уставным капиталом и перестает быть доступным для распределения среди акционеров. Уставный капитал представлен акциями, распределяемыми между участниками товарищества с ограниченной ответственностью пропорционально их долям в товариществе с ограниченной ответственностью во время преобразования.

Ноябрь: Объявлен состав Совета директоров. Совет директоров состоит из шести членов, включая двух независимых директоров Яна Эрика Рудберга и Берта Аке Стефана Нордберга. Ян Эрик Рудберг также является председателем Совета директоров Компании.

Декабрь: Kcell успешно завершает свое предложение глобальных депозитарных расписок на Лондонской фондовой бирже и простых акций на KASE со снижением TeliaSonera своей доли до 61,9 процентов. Цена установлена в размере 10,50 долларов США за ГДР и 1578,68 тенге за акцию, при этом каждая ГДР представляет одну акцию. Предложение состояло из продажи TeliaSonera 50 миллионов акций, включая акции, представляющие 25 процентов от уставного капитала Компании.

Декабрь: TeliaSonera выполняет формальные условия для завершения приобретения подразделения WiMax казахстанской компании Alem Communications у Midas Telecom и косвенных миноритарных инвестиций в KazTransCom за счет приобретения акций у ТОО Алатау. Намерение о проведении сделки было объявлено 14 августа 2012 года и сделка была завершена в начале января 2013 года.

С приобретением сети WiMax в шести городах своей материнской компанией TeliaSonera Kcell закрепляет за собой ценные частоты 2.5/2.6 ГГц, которые имеют особое значение для удовлетворения повышенного спроса на мобильные данные. Частоты совместимы с мобильными технологиями передачи данных как 4G.

После завершения сделки Kcell будет иметь полный доступ к данным предприятиям на коммерческой основе. Компания уже получает выгоду используя основную пропускную способность междугородней волоконно-оптической сети KazTransCom и уже начала подготовку к развертыванию частот Alem Communications. TeliaSonera намерена передать Kcell предприятия WiMax, включая частоты и инвестиции в KazTransCom, при выполнении определенных условий, как описано в проспекте о размещении акций Kcell.

Декабрь: Меморандум о взаимном снижении ставок на пропуск трафика (СПТ), который был подписан тремя мобильными операторами в ноябре 2012 года, утвержден Премьер-министром Республики Казахстан. Подробная информация о СПТ включает поэтапное снижение СПТ в течение 3 лет, примерно на 15 процентов ежегодно.

Дивидендная политика

Совет Директоров предложил объявить и выплатить специальные дивиденды во втором квартале финансового года, заканчивающегося 31 декабря 2013 года в сумме, относимой к 100 процентам от чистого дохода за период с 1 июля 2012 года по 31 декабря 2012, в размере 32 403 миллиона тенге. Данные специальные дивиденды будут выплачены акционерам пропорционально их долям по состоянию на дату закрытия реестра, устанавливаемую в течение второго квартала 2013 года.

Годовые дивиденды по простым акциям должны составлять не менее 70 процентов от чистой прибыли за предыдущий финансовый год. Первые дивиденды по простым акциям будут объявлены и выплачены во втором квартале финансового года, заканчивающегося 31 декабря 2014 года, в отношении финансового года с 1 января 2013 года по 31 декабря 2013 года.

Алматы, 31 января 2013

Вейсел Арал
Главный исполнительный директор

Информация представлена к печати в 09:00 по времени Алматы 31 января 2013 года.

Финансовая информация

Отчет на конец года январь–декабрь 2012г.	31 января 2013г.
Предварительный отчет январь–март 2013г.	19 апреля 2013г.
Предварительный отчет январь–июнь 2013г.	17 июля 2013г.
Предварительный отчет январь–сентябрь 2013г.	17 октября 2013г.
Отчет на конец года январь–декабрь 2013г.	30 января 2014г.

Вопросы касательно отчетов:

АО Кселл
Связи с инвесторами
050013 г.Алматы
Тимирязева 2 Г
Тел. +7 727 2582755 вн.1205
www.investors.kcell.kz

Определения

EBITDA (Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortization) - прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равна доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов с ассоциированных предприятий.

CAPEX: Капитальные затраты и авансы, уплаченные за недвижимость, технику и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, за исключением нематериальных активов деятельности и корректировок справедливой стоимости, отраженных в приобретениях, и за исключением учета и регистрации обязательств пенсионных активов.

ARMB: средний доход за MB

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	окт-дек 2012	окт-дек 2011	изм (%)	янв-дек 2012	янв-дек 2011	изм (%)
Доходы	48,900	47,154	4	182,004	178,786	2
Себестоимость продаж	-20,687	-21,144	-2	-76,291	-69,955	9
Валовая прибыль	28,212	26,010	9	105,712	108,831	-3
Расходы по реализации и маркетингу	-5,087	-2,684	90	-17,195	-15,763	9
Общие административные расходы	-2,922	-2,283	28	-11,005	-9,943	11
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	101	-126		389	-227	
Прибыль по основной деятельности	20,304	20,917	-3	77,902	82,898	-6
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-601	62		-516	725	
Прибыль до налогообложения	19,703	20,979	-6	77,386	83,624	-8
Расходы по подоходному налогу	-3,947	-4,380	-10	-15,558	-16,765	-7
Чистая прибыль	15,756	16,598	-5	61,828	66,858	-8
Прочий совокупный доход						
Итого совокупный доход						
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	15,756	16,598	-5	61,828	66,858	-8
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в казахстанских тенге)	78.78	82.99	-5	309.14	334.29	-8
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200,000	200,000		200,000	200,000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200,000	200,000		200,000	200,000	
ЕБИТДА	26,180	26,819	-2	100,683	105,794	-5
[ЕБИТДА без учета единовр. расходов]	26,254	26,819	-2	101,426	105,794	-4
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-5,875	-5,902	-1	-22,781	-22,896	-1
Доход от основной деятельности [без учета единовр. расходов]	20,379	20,917	-3	78,645	82,898	-5

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 дек 2012	31 дек 2011
АКТИВЫ		
Нематериальные активы	16,140	18,434
Имущество, техника и оборудование	110,337	100,372
Прочие внеоборотные активы	3,121	6,759
Итого внеоборотные активы	129,598	125,565
Товарно-материальные запасы	978	1,836
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	15,990	16,229
Денежные средства и их эквиваленты	3,075	1,353
Итого оборотные активы	20,043	19,418
ИТОГО АКТИВЫ	149,641	144,983
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33,800	3,915
Нераспределенная прибыль	32,403	116,338
Итого собственного капитала, связанного с материнской компанией	66,203	120,252
Обязательство по отсроченному подоходному налогу	5,104	3,991
Прочие долгосрочные обязательства	988	495
Итого долгосрочных обязательств	6,092	4,486
Краткосрочные займы	48,991	-
Расчеты с поставщиками и иные краткосрочные обязательства	28,355	20,245
Итого краткосрочных обязательств	77,346	20,245
Итого собственного капитала и обязательств	149,641	144,983

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

	окт-дек 2012	окт-дек 2011	янв-дек 2012	янв-дек 2011
В миллионах казахстанских тенге				
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	22,801	21,515	85,324	89,071
Изменения в оборотном капитале	687	-2,575	863	-7,658
Денежный поток от операционной деятельности	23,488	18,940	86,187	81,413
Наличные капитальные затраты	-5,127	-7,519	-24,984	-27,305
Свободный поток денежных средств	18,361	11,422	61,203	54,108
Итого денежного потока от инвестиционной деятельности	-5,127	-7,519	-24,984	-27,305
Движение денежных средств до финансовой деятельности	18,361	11,422	61,203	54,108
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности	-16,364	-37,000	-59,481	-58,000
Движение денежных средств за период	1,998	-25,578	1,722	-3,892
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	1,077	26,931	1,353	5,245
Поток денежных средств за период	1,998	-25,578	1,722	-3,892
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	3,075	1,353	3,075	1,353

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в капитале

В миллионах казахстанских тенге	янв-дек 2012			янв-дек 2011		
	Нераспределенная			Нераспределенная		
	Уставный капитал	прибыль	Итого капитал	Уставный капитал	прибыль	Итого капитал
Начальный баланс	3,915	116,338	120,253	3,915	107,479	111,394
Дивиденды	-	-115,877	-115,877	-	-28,000	-28,000
Иные сделки с владельцами*	29,885	-29,885	-	-	-	-
Итого совокупного дохода	-	61,828	61,828	-	50,260	50,260
Баланс на конец периода	33,800	32,403	66,203	3,915	129,739	133,654

* Преобразование из ТОО в АО

Основание для подготовки

Общие положения. Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО») по методу первоначальной стоимости, измененной в соответствии с первоначальным признанием финансовых документов на основании рыночной стоимости.

Новые стандарты бухгалтерского учета. Выпущены некоторые новые стандарты и интерпретации, обязательные для годовых периодов, начинающихся с 1 января 2013 года или позднее, и которые Группа не приняла досрочно. Для получения дополнительной информации смотрите соответствующий раздел в аудиторском отчете.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	окт-дек 2012	окт-дек 2011	янв-дек 2012	янв-дек 2011
Within EBITDA				
Затраты на реорганизацию, реализацию синергии, и т.д.	74	-	743	-
Итого	74	-	743	-

Инвестиции

В миллионах тенге	окт-дек 2012	окт-дек 2011	янв-дек 2012	янв-дек 2011
CAPEX				
Нематериальные активы	146	1,305	2,325	2,711
Недвижимость, произв. помещения и оборудование	6,859	5,809	24,405	24,090
Итого	7,005	7,114	26,730	26,801

Сделки со связанными сторонами

За год, завершившийся 31 декабря 2012 года, Kcell закупил услуги на 318 миллионов тенге и оказал услуги на 413 миллионов тенге. Связанными сторонами в данных сделках выступали, в основном, Казахтелеком, являвшийся владельцем компании до 2 февраля 2012 года, TeliaSonera и подразделения ее группы, Turkcell и Fintur Holding BV.

Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 дек 2012	31 дек 2011
Долгосрочные и краткосрочные займы	48,991	-
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	3,075	1,353
Чистая задолженность	45,916	-1,353

Кредитное финансирование

26 сентября 2012 года было подписано соглашение о срочной кредитной линии с АО Ситибанк Казахстан и АО ДБ RBS Казахстан на получение кредита в размере 30 миллиардов тенге с фиксированной ставкой 4,6 процента годовых, с вознаграждением за разовую сделку в размере 1 процента от суммы кредита и сроком погашения двенадцать месяцев, с возможностью продления до дополнительных двенадцати месяцев.

17 октября 2012 года было подписано дополнительное соглашение о срочной кредитной линии с АО Ситибанк Казахстан и АО ДБ RBS Казахстан на получение кредита в размере 15 млрд. тенге с фиксированной ставкой 3.9 процента годовых, с вознаграждением за разовую сделку в размере 1 процента от суммы кредита и сроком погашения до 26 сентября 2013 года, с возможным продлением до дополнительных двенадцати месяцев. Гарантом займа в 15 млрд. тенге выступила TeliaSonera AB. Компания обязалась уплачивать TeliaSonera AB ежегодный взнос в размере до 112.5 миллионов тенге в год предоставление гарантий в отношении 15 млрд. тенге.

Ключевые финансовые показатели

	31 дек 2012	31 дек 2011
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	93.4	55.6
Доход на инвестированный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	107.0	67.0
Коэффициент автономии собственных средств (%)	44.2	82.9
Отношение заемного капитала к собственному (%)	69.4	н/п
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0.46	н/п
Собственный капитал на акцию (тенге)	331.0	601.3

Договорные обязательства

По состоянию на 31 декабря 2012 года договорные обязательства в отношении имущества, техники и оборудования составил 4,285 млн. тенге (в декабре 2011 г.: 2,608 млн. тенге), в основном в связи с приобретением телекоммуникационного оборудования от Ericsson и ZTE Corporation.

Прогнозные заявления

Настоящий отчет содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов операций, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Kcell. Kcell считает, что ожидания, отраженные в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределенностью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке; рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, влияющих на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации, будущих событий.

Операционные данные	окт-дек	окт-дек	изм	январь-дек	январь-дек	изм
	2012	2011	(%)	2012	2011	(%)
Абоненты, на конец периода (в тысячах)	13,462	10,850	24	13,462	10,850	24
Из них в авансовом порядке расчетов	11,721	9,353	25	11,721	9,353	25
Использовано минут за месяц (мин/мес)	162	152	6	168	122	37
ARPU (тенге)	1,228	1,366	-10	1,252	1,472	-15
Уровень оттока (%)	19.2	33.5	-43	25.3	35.4	-29
Работники, на конец периода	1,612	1,584	2	1,612	1,584	2