

# АО «Кселл»

Промежуточный отчет за 1 квартал 2016 года



# Содержание

- 01 Основные события
- 02 Комментарий Главного исполнительного директора
- 03 Телеконференция
- 04 Обзор результатов за 1-ый квартал 2016 года
- 06 Ключевые события 1-го квартала 2016 года
- 07 Судебные споры
- 09 Сокращенный консолидированный отчет

## АО «Кселл» Результаты за январь-март 2016 года

Алматы, 20 апреля 2016 г. Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL), ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе, объявляет промежуточные результаты деятельности за январь – март 2016 года.

### 1-ый квартал

- Чистый объем продаж снизился на 17,7 процента и составил 35 470 млн. тенге (43 085). Доход от услуг снизился на 15,7 процента и составил 33 514 млн. тенге (39 756).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 36,6 процента, составив 14 928 млн. тенге (23 554). Рентабельность по EBITDA составила 42,1 процента (54,7).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 45,9 процента, составив 9 415 млн. тенге (17 438).

- Чистые расходы по финансированию выросли до 750 млн. тенге (323).
- Чистая прибыль снизилась на 49,9 процента до 6 625 млн. тенге (13 234).
- Свободный денежный поток составил -13 494 млн. тенге (3 189).
- Соотношение CAPEX к продажам составило 82,2 процента (4,9). Соотношение CAPEX к продажам, без учета 26 млрд. тенге за новые частоты, составило 8,9 процента (4,9).
- В течение квартала абонентская база сократилась на 502 тыс. пользователей и составила 9 855 тыс. абонентов (10 357).

### Основные финансовые показатели

В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Изм. (%)	Янв-Дек 2015
Доходы,	35 470	43 085	-17,7	168 424
из них доход от услуг составляет	33 514	39 756	-15,7	157 288
EBITDA без учёта единовременных расходов	14 928	23 554	-36,6	81 787
Маржа (%)	42,1	54,7		48,6
Доход от основной деятельности	9 058	17 111	-47,1	52 601
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	9 415	17 438	-46,0	57 213
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	6 625	13 234	-49,9	46 632
Доход на акцию (тенге)	33,1	66,2	-49,9	233,2
Соотношение CAPEX к продажам (%)	82,2	4,9		11,0
Свободный денежный поток	-13 494	3 189		32 400

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям в первом квартале 2015 года, если не указано иное.

Комментарий  
Арти Отса, Главного  
исполнительного  
директора



«Как и ожидалось, первый квартал текущего года был сложным из-за жесткой конкуренции и продолжающейся макроэкономической неопределенности. Мы не наблюдаем существенных тенденций к восстановлению рынка, однако, есть определенные признаки того, что интенсивное давление на цены, которое наблюдалось в течение последних лет, начинает ослабевать.

Я рад сообщить о запуске пилотных зон LTE по Казахстану. Это позволит нам удовлетворять растущий спрос на услуги передачи данных на более высоких скоростях.

Компания выплатила первый транш, в размере 14 млрд. тенге за радиочастоты LTE. Оставшаяся сумма в размере 12 млрд. тенге должна быть выплачена до конца текущего года.

Учитывая наши среднесрочные инвестиционные планы по развитию LTE-инфраструктуры и прогнозируемые денежные потоки, Совет директоров принял решение о сокращении суммы дивидендов за 2015 год до 50 процентов от чистой прибыли или 116,58 тенге за одну простую акцию.

Компания продолжит инвестировать средства в повышение качества и охвата нашей сети, а также в инновационные продукты для обеспечения привлекательности тарифов и услуг и поддержания лидирующей позиции на рынке»

Алматы, 20 апреля 2016 г.

## Телеконференция

Kcell организует телефонную конференцию для аналитиков 20 апреля 2016 года в 10:00 (УК)/ 15:00 (Алматы)/12:00 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=3563>

### Информация о наборе:

Бесплатный номер в Великобритании: **0800 279 5736**  
Стандартный международный номер: **+44 20 3427 1901**  
Бесплатный номер в России: **8 800 500 9312**  
Для местных звонков в России: **+7 495 213 0977**  
Бесплатный номер в США: **1 877 280 2342**  
Для местных звонков в США: **+1 646 254 3364**

Код конференции **7348606**

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании [www.investors.kcell.kz/en](http://www.investors.kcell.kz/en)

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно на сайте:  
<http://kcell200416-live.audio-webcast.com>

### Для вопросов

#### Kcell

Связи с инвесторами  
Ирина Шоль

**+7 727 258275, вн. 1002**  
**Investor\_relations@kcell.kz**

#### СМИ

Наталья Еськова

**+7 727 2582755**  
**Pressa@kcell.kz**

#### Международные СМИ

##### Instinctif Partners

Кей Ларсен / Галина Кулачек /  
Эдриан Даффилд

**+44 207 457 2020**

## Обзор результатов за 1-ый квартал 2016 года

### Чистые продажи

Чистые продажи снизились на 17,7 процента и составили 35 470 млн. тенге (43 085). Доход от услуг снизился на 15,7 процента до 33 514 млн. тенге (39 756).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18,5 процента, составив 21 703 млн. тенге (26 631).

Доход от услуг передачи данных снизился на 1,0 процент и составил 9 488 млн. тенге (9 580).

Доход от дополнительных услуг снизился на 34,4 процента и составил 2 324 млн. тенге (3 541).

Прочие виды дохода снизились до 1 955 млн. тенге (3 333).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Янв-Мар 2016	% от общего дохода	Янв-Мар 2015	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	21 703	61,2	26 631	61,8
Услуги передачи данных	9 488	26,8	9 580	22,2
Дополнительные услуги	2 324	6,5	3 541	8,2
Прочие виды дохода	1 955	5,5	3 333	7,8
<b>Общий доход</b>	<b>35 470</b>	<b>100,0</b>	<b>43 085</b>	<b>100,0</b>

#### Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18,5 процента до 21 703 млн. тенге (26 631). Объем голосового трафика снизился на 2,5 процента до 5 539 млн. минут (5 683), при этом показатель ARMU снизился до 2,7 тенге (3,5).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 6,1 процента, составив 4 727 млн. тенге (5 033), в основном из-за снижения ставки интерконнекта.

#### Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных снизился на 1,0 процента и составил 9 488 млн. тенге (9 580).

Трафик данных вырос более чем в два раза по сравнению с прошлым годом, составив 25 275 756 Гб (10 579 282). Рост трафика данных был нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0,4 тенге (0,9).

#### Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 34,4 процента до 2 324 млн. тенге (3 541), в основном в результате снижения доходов от услуг SMS.

#### Прочие виды дохода

Прочий доход сократился до 1 955 млн. тенге (3 333) в результате снижения объема продаж мобильных телефонов.

## Расходы

### Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 1,9 процента, составив 20 728 млн. тенге (21 122), в основном из-за снижения стоимости реализуемых продуктов, связанных со стоимостью мобильных телефонов, однако такой рост был невилирован ростом затрат за интерконнект, которые составили 5 205 млн. тенге (4 176).

### Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг выросли на 17,2 процента до 2 513 млн. тенге (2 143), главным образом, за счёт увеличения расходов на персонал.

### Общие и административные расходы

Общие и административные расходы увеличились на 5,8 процентов до 3 122 млн. тенге (2 951) в основном за счет увеличения ставки налога на мобильную связь.

## Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 36,6 процента, составив 14 928 млн. тенге (23 554). Маржа по ЕБИТДА составила 42,1 процента (54,7).

**Чистые расходы по финансированию** увеличились до 750 млн. тенге (323) и были связаны с чистыми расходами по процентам.

**Расходы по налогу на прибыль** снизились на 52,7 процента, составив 1 683 млн. тенге (3 554).

**Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании**, снизилась на 49,9 процента, составив 6 625 млн. тенге (13 234). Доход на одну акцию снизился до 33,1 тенге (66,2).

Капитальные затраты (**CAPEX**) выросли до 29 157 млн. тенге (2 090), соотношение CAPEX к продажам составило 82,2 процента (4,9). Рост связан с приобретением новых частот, которые позволят Компании запустить услуги связи стандарта LTE. Соотношение CAPEX к родажам, без учета 26 млрд. тенге за новые частоты, составило 8,9 процента (4,9).

**Свободный денежный поток** составил -13 494 млн. тенге (3 189).

## Ключевые события 1-го квартала 2016 года

### Январь

- Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстан («Министерство») объявило о выделении радиочастот для организации сотовой связи стандарта LTE всем действующим мобильным операторам Казахстана.

Министерство выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 700/800 МГц после внесения разовой платы в размере 22 млрд. тенге, которые будут выплачены двумя траншами: 10 млрд.тенге - до 1 марта 2016 года и 12 млрд. тенге - до 1 декабря 2016 года

Министерство также выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 1700/1800 МГц после внесения разовой платы в размере 4 млрд. тенге до 1 февраля 2016 года.

Кроме того, Министерство предоставит всем действующим операторам мобильной связи Казахстана возможность использовать выделенные им радиочастоты в стандартах GSM, DCS-1800 (GSM-1800) UMTS/WCDMA (3G) для организации сотовой связи стандарта LTE (4G) и LTE Advanced с последующим оформлением разрешений на использование радиочастотного спектра в установленном законодательством порядке.

Министерство будет выдавать разрешения на использование указанных частот мобильным операторам Казахстана при условии обеспечения ими сотовой связи в населенных пунктах с численностью населения 500 и более человек, а также всех автомобильных и железных дорог республиканского и областного значения до 31 декабря 2020 года.

- Кселл объявил о результатах Внеочередного общего собрания акционеров («ВОСА»), состоявшегося 6 января 2016 года.

ВОСА одобрило избрание г-на Питера Лав, представителя акционера Sonera Holding B.V., членом Совета директоров АО «Кселл» вместо выбывшего г-на Кеннета Берндта Карлберга; и избрание г-на Эмиля Нильссона, представителя акционера Fintur Holdings B.V., членом Совета директоров АО «Кселл» вместо выбывшего г-на Эрика Холлберга.

### Февраль

- Кселл выплатил первый транш за частоты LTE в размере 14 млрд. тенге.
- Кселл запустил пилотные зоны мобильной связи стандарта LTE (4G) в крупных торгово-развлекательных центрах в Астане, Алматы, Шымкенте и Актобе.

### Апрель

- Совет директоров одобрил решение о созыве Годового общего собрания акционеров («ГОСА») 18 мая 2016 года.

Совет директоров рекомендовал выплату годового дивиденда («Дивиденд») в размере 23 316 миллиона тенге, или 116,58 тенге на одну простую акцию. Это соответствует 50 процентам от чистого дохода Компании за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря 2015 года («Период»).

Согласно дивидендной политике Компании сумма дивидендов составляет не менее 70 процентов от чистого дохода за предыдущий отчетный год.

При вынесении предложения по выплате дивидендов Совет директоров принимает во внимание объем кассовой наличности Компании, прогнозы движения денежных средств, инвестиционные планы в среднесрочной перспективе, а также условия на рынке капитала.

Учитывая среднесрочные инвестиционные планы Компании по развитию инфраструктуры LTE, а также прогнозы денежных потоков, Совет принял решение сократить выплату дивидендов за 2015 год до 50 процентов от чистой прибыли.

Предлагаемая дата закрытия реестра Акционеров, имеющих право на получение дивидендов – 19 мая 2016 года (1:00 по времени Алматы). В случае принятия ГОСА положительного решения 18 мая 2016 года, выплата предложенного Дивиденда начнется 1 августа 2016 года.

Арти Отс  
Главный исполнительный директор

20 апреля 2016 года

## Судебные споры

### Услуга «Дневной Безлимит» и непрерывание соединения в сети Kcell

В 2013 году Агентством по защите конкуренции Республики Казахстан («АЗК») было начато расследование в отношении услуги «Дневной Безлимит», оказываемой под брендом Activ, и непрерывания услуг при достижении нулевого баланса по бренду Kcell.

АЗК вынесло предписание, в соответствии с которым Компании предписывалось до 21 апреля 2014 года:

- 1) прекратить взимание с абонентов абонентской платы по тарифному плану "Дневной безлимит" в случае недостаточности денежных средств на их лицевых счетах;
- 2) обеспечить прерывание соединения (радиотелефонный разговор или услуги доступа к сети Интернет) на момент окончания денег на лицевых счетах абонентов;
- 3) обеспечить возврат абонентам денежных средств, полученных в результате непрерывания соединения на момент окончания денежных средств на их лицевых счетах.

Компания исполнила пункт 1 Предписания, однако, ввиду технических ограничений биллинговой системы Компания в настоящее время не имеет возможности исполнить пункт 2 Предписания. Тем не менее, Компания находится в процессе внедрения новой биллинговой системы, которая позволит осуществлять прерывание соединения.

Компания обжаловала результаты проверки и решение АЗК в судах Казахстана, что завершилось обжалованием в Верховный суд. 30 июня 2015 года Верховный суд Республики Казахстан отклонил надзорную жалобу Компании. 15 июня 2015 года АЗК подало в суд иск о принудительном исполнении Предписания. 9 июля 2015 года суд вынес решение об удовлетворении иска АЗК о принудительном исполнении Предписания, в результате которого Компания должна исполнить пункты 2 и 3 вышеуказанного Предписания.

В декабре 2014 года Компания начислила резерв в размере 1,6 млрд. тенге, покрывающий возврат средств абонентам за

период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с Предписанием, 22 июля 2015 года Компанией начат процесс возврата средств абонентам Kcell за период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с договоренностью, достигнутой с АЗК, Компанией начат процесс возврата средств абонентам за последующий период.

По состоянию на 1 апреля 2016 года, Kcell произвел возврат средств своим абонентам на сумму 2 387 млн. тенге. В дальнейшем Компания будет производить возврат средств авансовым абонентам за непрерывание радиотелефонных разговоров и доступа к сети Интернет до полного завершения процесса перехода (миграции) на конвергентную биллинговую систему Amdocs.

### Возмещение упущенной прибыли ТОО «Paylink»

29 марта 2016 года Специализированный межрайонный экономический суд г. Алматы частично удовлетворил иск ТОО «Paylink» на сумму 94 млн. тенге.

ТОО «Paylink» потребовало компенсацию за упущенную выгоду в размере 196,9 млн. тенге по договору на услуги по приему платежей, заключенному в 2008 году. В 2014 году решением суда досрочное прекращение договора было признано недействительным, и действие договора было возобновлено на срок 57 календарных дней. Кроме того, решением от 2014 года суд обязал ТОО «Paylink» возместить Kcell 189,6 млн. тенге.

Kcell намерен обжаловать это решение в суд г. Алматы, а также обжаловать действия судьи в ходе судебного разбирательства по данному делу в прокуратуру г. Алматы, городской суд г. Алматы и судебную коллегию.

Внешние аудиторы Kcell провели обзор финансовой отчетности за январь-март 2016 года. Отчет аудиторов будет доступен на сайте Kcell с 15 мая 2016 года.

**Информация представлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 20 апреля 2016 года.**

### Финансовая информация

Промежуточный отчёт за январь-июнь 2016 года	20 июля 2016 г.
Промежуточный отчёт за январь-сентябрь 2016 года	21 октября 2016 г.

Вопросы по отчетам:

АО «Кселл»

Связи с инвесторами

Алматы, 050013

Тимирязева 2Г

Tel. +7 727 2582755 ext.1002

Investor\_relations@kcell.kz

[www.investors.kcell.kz](http://www.investors.kcell.kz)

### Определения

**ЕБИТДА:** прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

**CAPEX:** капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

**ARMB:** средний доход на Мб.

## Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Изм (%)	Янв-Дек 2015
Доходы	35 470	43 085	-17,7	168 424
Себестоимость продаж	-20 728	-21 122	-1,9	-89 932
<b>Валовая прибыль</b>	<b>14 741</b>	<b>21 963</b>	<b>-32,9</b>	<b>78 492</b>
Расходы по реализации и маркетингу	-2 513	-2 143	17,2	-9 221
Общие и административные расходы	-3 122	-2 951	5,8	-12 381
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	-49	243	-120,1	-4 289
<b>Прибыль от основной деятельности</b>	<b>9 058</b>	<b>17 111</b>	<b>-47,1</b>	<b>52 601</b>
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-750	-323	132,0	7 811
<b>Прибыль после финансовых расходов</b>	<b>8 308</b>	<b>16 788</b>	<b>-50,5</b>	<b>60 412</b>
Налоги на прибыль	-1 683	-3 554	-52,7	-13 780
<b>Чистый доход</b>	<b>6 625</b>	<b>13 234</b>	<b>-49,9</b>	<b>46 632</b>
<b>Прочая совокупная прибыль</b>				
<b>Общая совокупная прибыль</b>				
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	6 625	13 234	-49,9	46 632
<b>Базовая и разводненная прибыль на акцию (в Тенге)</b>	<b>33,1</b>	<b>66,2</b>	<b>-49,9</b>	<b>233,2</b>
Количество акций (тыс.)				
В обороте на конец периода	200 000	200 000		200 000
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200 000	200 000		200 000
<b>ЕБИТДА</b>	<b>14 571</b>	<b>23 227</b>	<b>-37,3</b>	<b>77 175</b>
<b>ЕБИТДА без учета единовременных расходов</b>	<b>14 928</b>	<b>23 554</b>	<b>-36,6</b>	<b>81 787</b>
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-5 513	-6 116	-9,9	-24 574
<b>Прибыль от основной деятельности без учета единовременных расходов</b>	<b>9 415</b>	<b>17 438</b>	<b>-46,0</b>	<b>57 213</b>

## Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 мар 2016	31 дек 2015
<b>Активы</b>		
Нематериальные активы	42 051	16 956
Основные производственные средства и оборудование	93 041	94 502
Прочие внеоборотные активы	86	145
Финансовая помощь	300	300
Долгосрочная дебиторская задолженность	771	397
<b>Итого оборотных активов</b>	<b>136 249</b>	<b>112 301</b>
Товарно-материальные запасы	3 162	2 802
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	23 366	19 336
Денежные средства и их эквиваленты	19 143	31 589
<b>Итого оборотных активов</b>	<b>45 671</b>	<b>53 726</b>
<b>Итого активов</b>	<b>181 920</b>	<b>166 027</b>
<b>Капитал и обязательства</b>		
Уставный капитал	33 800	33 800
Нераспределенная прибыль	53 271	46 646
<b>Итого собственного капитала, относимого на счет собственников материнской компании</b>	<b>87 071</b>	<b>80 446</b>
Отложенные налоговые обязательства	4 695	5 037
Прочие долгосрочные обязательства	1 285	1 286
<b>Итого долгосрочных обязательств</b>	<b>5 980</b>	<b>6 323</b>
Краткосрочные займы	50 219	50 201
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	38 650	29 057
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>	<b>88 869</b>	<b>79 258</b>
<b>Итого собственного капитала и обязательств</b>	<b>181 920</b>	<b>166 027</b>

## Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Янв-Дек 2015
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	10 698	19 062	65 572
Изменения в оборотном капитале	-4 341	-7 307	-9 858
<b>Денежный поток от операционной деятельности</b>	<b>6 357</b>	<b>11 755</b>	<b>55 714</b>
Наличные капитальные затраты	-19 851	-8 566	-23 314
<b>Свободный поток денежных средств</b>	<b>-13 494</b>	<b>3 189</b>	<b>32 400</b>
<b>Итого денежный поток от инвестиционной деятельности</b>	<b>-19 851</b>	<b>-8 566</b>	<b>-23 314</b>
<b>Денежный поток до финансовой деятельности</b>	<b>-13 494</b>	<b>3 189</b>	<b>32 400</b>
<b>Денежный поток от финансовой деятельности</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-33 260</b>
<b>Движение денежных средств за период</b>	<b>-13 494</b>	<b>3 189</b>	<b>-860</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>31 589</b>	<b>19 520</b>	<b>19 520</b>
Поток денежных средств за период	-13 494	3 189	-860
Курсовая разница	1 047	263	12 929
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>19 143</b>	<b>22 972</b>	<b>31 589</b>

## Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	Янв-Мар 2016			Янв-Мар 2015		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала
Баланс на начало периода	33 800	46 646	<b>80 446</b>	33 800	58 274	92 074
Дивиденды	-	-	-	-	-	-
Итого совокупного дохода	-	6 625	<b>6 625</b>	-	13 234	13 234
<b>Баланс на конец периода</b>	<b>33 800</b>	<b>53 271</b>	<b>87 071</b>	<b>33 800</b>	<b>71 508</b>	<b>105 308</b>

### Основание для подготовки отчета

Как и годовой отчет за 2015 год, консолидированная финансовая отчетность Kcell за три месяца, завершившиеся 31 марта 2016 года, была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Данный отчет подготовлен в соответствии с Международными стандартами бухгалтерского учета (IAS) 34 *Промежуточная финансовая отчетность*. Применяемая учетная политика соответствует той, которая использовалась в предыдущем финансовом году. Все суммы в данном отчете указаны в миллионах тенге, если не предусмотрено иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

### Единовременные расходы

В миллионах тенге	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Янв-Дек 2015
<b>В рамках EBITDA</b>			
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	357	327	4 612
<b>Итого</b>	<b>357</b>	<b>327</b>	<b>4 612</b>

### Инвестиции

В миллионах тенге	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Янв-Дек 2015
<b>CAPEX</b>			
Нематериальные активы	26 230	333	7 329
Основные производственные средства и оборудование	2 927	1 757	11 202
<b>Итого</b>	<b>29 157</b>	<b>2 090</b>	<b>18 531</b>

### Сделки со связанными сторонами

В 1-ом квартале, завершившемся 31 марта 2016 года, Kcell приобрел услуг на 1 143 млн. тенге и оказал услуг на 403 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, TeliaSonera и компании, входящие в ее состав, Turkcell и Fintur Holding B.V.

### Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 Дек 2016	31 Дек 2015
Долгосрочные и краткосрочные займы	50 219	50 201
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-19 143	-31 589
<b>Чистая задолженность</b>	<b>31 076</b>	<b>18 612</b>

### Ключевые финансовые соотношения

	31 Мар 2016	31 Дек 2015
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	47,8	54,1
Доход на инвестированный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	55,8	69,6
Коэффициент автономии собственных средств (%)	47,9	48,5
Отношение заемного капитала к собственному (%)	35,7	23,1
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0,45	0,24
Собственный капитал на акцию (тенге)	435,4	402,2

### Операционные данные

	Янв-Мар 2016	Янв-Мар 2015	Изм (%)	Янв-Дек 2015
Абоненты, на конец периода (тысяч)	9 855	10 829	-9,0	10 357
Из них с авансовым методом расчета	8 594	9 478	-9,3	9 075
MOU (мин/месяц)	212	187	13,4	212
ARPU (тенге)	1 104	1 186	-7,0	1 206
Уровень оттока (%)	49,0	45,8		45,1
Сотрудники, на конец периода	1 809	1 740	4,0	1 830

## Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.