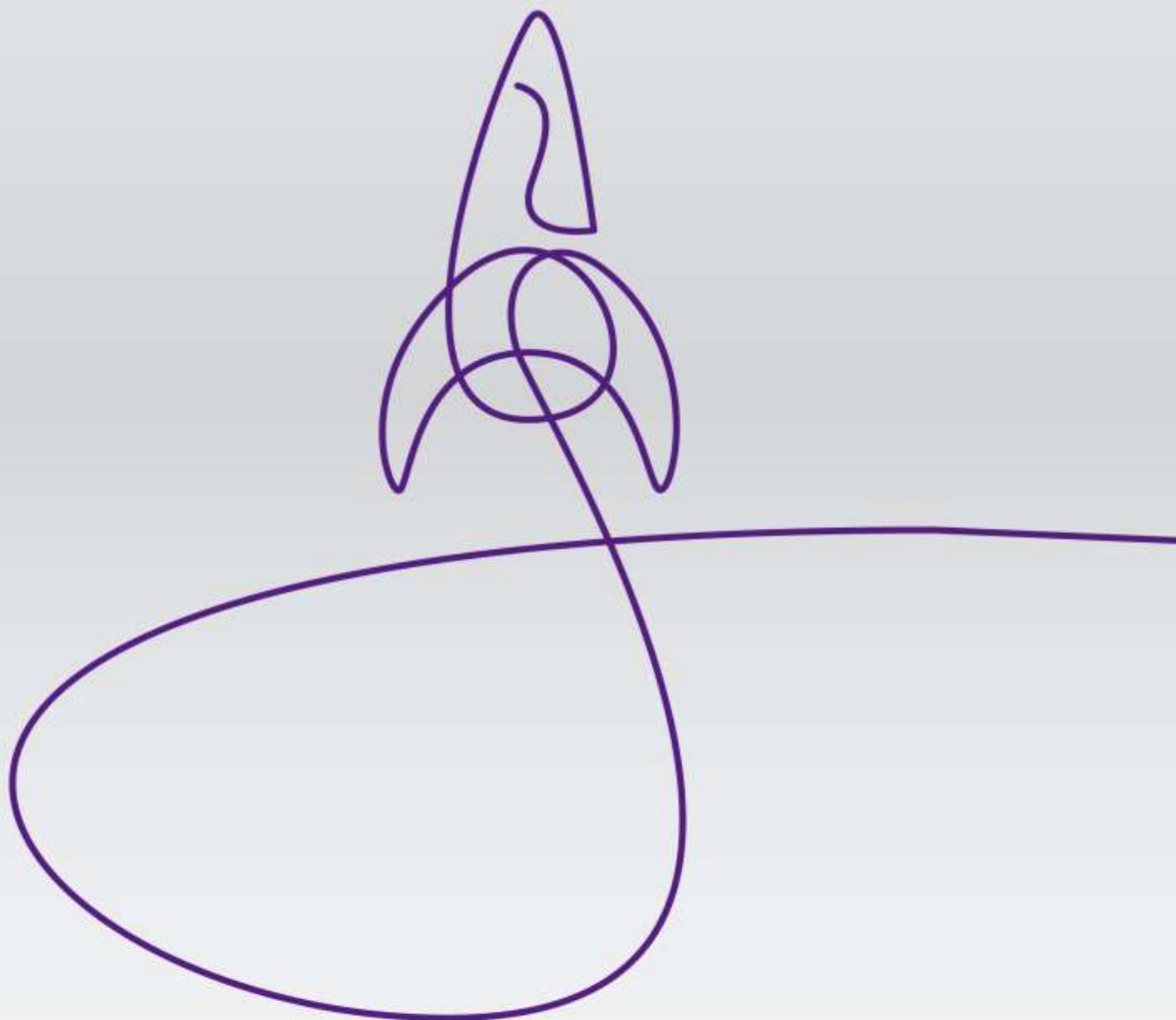


АО «Кселл»

Промежуточный отчет
за 3 квартал 2016 года



Содержание

- 01 Основные события
- 02 Комментарий Главного исполнительного директора
- 03 Телеконференция
- 04 Обзор результатов 3-го квартала 2016 года
- 06 Обзор результатов за девять месяцев 2016 года
- 08 Ключевые события
- 10 Судебные споры
- 12 Сокращенные консолидированные отчеты

АО «Кселл»

Промежуточные результаты за январь-сентябрь 2016 года

Алматы, 21 октября 2016 года – Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL), ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе, объявляет промежуточные результаты деятельности за январь-сентябрь 2016 года.

Третий квартал

- Чистый объем продаж снизился на 13.6 процента и составил 36,931 млн. тенге (42,756). Доход от услуг снизился на 11.6 процента и составил 35,032 млн. тенге (39,612).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 25.2 процента, составив 14,238 млн. тенге (19,028). Рентабельность по EBITDA снизилась до 38.6 процента (44.5).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 37.3 процента, составив 8,056 млн. тенге (12,849).
- Чистые расходы по финансированию составили -2,321 млн. тенге (6,638).
- Чистая прибыль снизилась на 71.0 процента до 4,378 млн. тенге (15,112).
- Поток свободных денежных средств сократился до 7,968 млн. тенге (12,169).
- В течение квартала численность абонентской базы выросла на 157 тысяч и составила 9,905 тыс. пользователей (9,748).

Девять месяцев

- Чистый объем продаж снизился на 15.5 процента и составил 108,814 млн. тенге (128,820). Доход от услуг снизился на 14.1 процента и составил 102,558 млн. тенге (119,447).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 32.8 процента, составив 43,503 млн. тенге (64,725). Рентабельность по EBITDA составила 40.0 процентов (50.2).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 45.2 процента, составив 25,384 млн. тенге (46,304).
- Чистые расходы по финансированию составили -4,905 млн. тенге (4,951).
- Чистая прибыль снизилась на 60.6 процента до 15,633 млн. тенге (39,666).
- Поток свободных денежных средств сократился до -992 млн. тенге (26,579).

Основные финансовые показатели

В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	июль-сен 2016	июль-сен 2015	Изм. (%)	январь-сен 2016	январь-сен 2015	Изм. (%)
Чистая выручка	36,931	42,756	-13.6	108,814	128,820	-15.5
<i>из них доход от услуг составляет</i>	35,032	39,612	-11.6	102,558	119,447	-14.1
EBITDA без учёта единовременных расходов	14,238	19,028	-25.2	43,503	64,725	-32.8
<i>Маржа (%)</i>	38.6	44.5		40.0	50.2	
Доход от основной деятельности	7,916	12,849	-38.4	24,775	45,977	-46.1
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	8,056	12,849	-37.3	25,384	46,304	-45.2
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	4,378	15,112	-71.0	15,633	39,666	-60.6
Доход на акцию (тенге)	21.9	75.6	-71.0	78.2	198.3	-60.6
Соотношение CAPEX к продажам (%)	27.1	11.5		38.8	8.4	
Свободный денежный поток	7,968	12,169		-992	26,579	

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям в третьем квартале 2015 года, если не указано иное.

Комментарий
Арти Отса,
Главного
исполнительного
директора



«В третьем квартале 2016 года мы повторно добились роста квартальных показателей по уровню доходов от услуг и численности нашей абонентской базы, несмотря на сложность экономической обстановки и ситуации на рынке, а также продолжающееся сокращение объема выручки и прибыли по сравнению с прошлым годом.

Наши усилия по-прежнему направлены на обеспечение дальнейшего роста через внедрение инноваций в продуктах и услугах. В августе мы сообщили о важном стратегическом событии, объявив о заключении соглашения с компанией "Beeline Казахстан" (Группа VimpelCom) о совместном использовании сети 4G/LTE в Казахстане.

Такое стратегическое партнерство - первое соглашение подобного рода в региональном масштабе - позволит Kcell осуществить оперативный запуск услуг 4G/LTE во всех крупных областях Казахстана благодаря объединению сетей двух операторов. В настоящее время Kcell оказывает услуги 4G/LTE в 11 городах Казахстана. Компания продолжит оказывать услуги на уровне лидирующего на рынке качества во всех областях своего бизнеса.

С ростом цен на нефть в Казахстане наметились обнадеживающие признаки макроэкономического восстановления. Также отмечалось некоторое снижение инфляции потребительских цен и стабилизация валютных курсов. В тоже время запуск другими операторами безлимитных Интернет-пакетов начал оказывать давление на снижение стоимости услуг 4G/LTE.

Мы стремимся сохранить свое лидирующее положение на рынке через дальнейшее расширение ассортимента продуктов и услуг, а также повышение качества и зоны покрытия сети, чтобы удовлетворить растущие потребности наших клиентов».

Алматы, 21 октября 2016 года

Телеконференция

Кcell организует телефонную конференцию для аналитиков 21 октября 2016 года в 11:00 (УК)/ 16:00 (Алматы)/13:00 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=4039>

Информация о наборе:

Бесплатный номер в Великобритании: **0800 358 6377**
Стандартный международный номер: **+44 20 3043 2003**
Бесплатный номер в России: **8 800 500 9283**
Для местных звонков в России: **+7 495 213 1767**
Бесплатный номер в США: **800 263 0877**
Для местных звонков в США: **+1 719 457 2086**

Код конференции **3530252**

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании www.investors.kcell.kz/en

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно на сайте <http://kcell211016-live.audio-webcast.com/>

Для справок

Кcell

Связи с инвесторами

Ирина Шоль

+7 727 258275, вн. 1002

Investor_relations@kcell.kz

СМИ

Наталья Еськова

+7 727 2582755

Pressa@kcell.kz

Международные СМИ

Instinctif Partners

Кей Ларсен / Галина Кулачек /

Эдриан Даффилд

Tel: +44 207 457 2020

Обзор результатов 3-го квартала 2016 года

Чистые продажи

Чистые продажи снизились на 13.6 процента и составили 36,931 млн. тенге (42,756). Доход от услуг снизился на 11.6 процента до 35,032 млн. тенге (39,612).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18.0 процентов, составив 21,756 млн. тенге (26,530). Доход от услуг передачи данных вырос на 7.0 процентов, составив 10,749 млн. тенге (10,051). Доход от дополнительных услуг снизился на 20.7 процента, составив 2,397 млн. тенге (3,023). Прочие виды дохода снизились на 35.6 процента, составив 2,029 млн. тенге (3,152).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	июль-сент 2016	% от общего дохода	июль-сент 2015	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	21,756	58.9	26,530	62.0
Услуги передачи данных	10,749	29.1	10,051	23.5
Дополнительные услуги	2,397	6.5	3,023	7.1
Прочие виды дохода	2,029	5.5	3,152	7.4
Общий доход	36,931	100.0	42,756	100.0

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18.0 процентов до 21,756 млн. тенге (26,530). Объем голосового трафика снизился на 3.4 процента до 5,818 млн. минут (6,021), при этом показатель ARMU снизился до 2.5 тенге (3.1).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 7.2 процента, составив 5,590 млн. тенге (6,023), в основном из-за снижения ставки интерконнекта.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 7.0 процентов до 10,749 млн. тенге (10,051). Трафик данных вырос на 89.6 процента, составив 30,636,657 Гб (16,159,953). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0.3 тенге (0.6).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 20.7 процента до 2,397 млн. тенге (3,023), в основном в результате снижения доходов от услуг SMS и MMS.

Прочие виды дохода

Прочий доход сократился на 35.6 процента до 2,029 млн. тенге (3,152) в результате снижения объема продаж мобильных устройств.

Расходы

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 3.9 процента, составив 23,456 млн. тенге (24,418), основном за счет сокращения издержек на услуги интерконнекта.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг выросли на 15.1 процента, составив 2,701 млн. тенге (2,347), главным образом из-за увеличения расходов на персонал.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы сохранились на уровне 3,029 млн. тенге (3,028).

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 25.2 процента, составив 14,238 млн. тенге (19,028). Маржа по ЕБИТДА снизилась до 38.6 процента (44.5).

Чистые доходы/расходы по финансированию составили -2,321 млн. тенге (6,638).

Расходы по налогу на прибыль снизились на 72.2 процента, составив 1,216 млн. тенге (4,375).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 71.0 процента, составив 4,378 млн. тенге (15,112). Доход на одну акцию снизился до 21.9 тенге (75.6).

Капитальные расходы (**CAPEX**) выросли до 9,996 млн. тенге (4,927), при этом соотношение CAPEX к продажам составило 27.1 процента (11.5).

Свободный денежный поток сократился до 7,968 млн. тенге (12,169).

Обзор результатов за девять месяцев 2016 года

Чистые продажи

Чистые продажи снизились на 15.5 процента и составили 108,814 млн. тенге (128,820). Доход от услуг снизился на 14.1 процента до 102,558 млн. тенге (119,447).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18.8 процента, составив 65,139 млн. тенге (80,173). Доход от услуг передачи данных вырос на 3.3 процента, составив 30,481 млн. тенге (29,504). Доход от дополнительных услуг снизился на 28.9 процента, составив 6,945 млн. тенге (9,762). Прочие виды дохода снизились на 33.4 процента, составив 6,249 млн. тенге (9,381).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	январь-сентябрь 2016	% от общего дохода	январь-сентябрь 2015	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	65,139	59.9	80,173	62.2
Услуги передачи данных	30,481	28.0	29,504	22.9
Дополнительные услуги	6,945	6.4	9,762	7.6
Прочие виды дохода	6,249	5.7	9,381	7.3
Общий доход	108,814	100.0	128,820	100.0

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 18.8 процента до 65,139 млн. тенге (80,173). Объем голосового трафика снизился на 2.4 процента до 17,029 млн. минут, при этом показатель ARMU снизился до 2.6 тенге (3.3).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 7.3 процента, составив 15,538 млн. тенге (16,760), в основном из-за снижения ставки интерконнекта.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 3.3 процента до 30,481 млн. тенге (29,504). Трафик данных удвоился и составил 83,652,938 Гб (37,913,560). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0.4 тенге (0.8).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 28.9 процента до 6,945 млн. тенге (9,762), в основном в результате снижения доходов от услуг SMS и MMS.

Прочие виды дохода

Прочий доход сократился на 33.4 процента до 6,249 млн. тенге (9,381), в результате снижения объема продаж мобильных устройств.

Расходы

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж сохранилась на уровне 67,390 млн. тенге (66,989).

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг выросли на 7.3 процента, составив 7,691 млн. тенге (7,171), главным образом из-за увеличения расходов на персонал.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы выросли на 4.6 процента до 9,355 млн. тенге (8,946), в основном за счет увеличения налоговых издержек и затрат на аренду.

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 32.8 процента, составив 43,503 млн. тенге (64,725). Маржа по ЕБИТДА снизилась до 40.0 процентов (50.2).

Чистые доходы/расходы по финансированию составили -4,905 млн. тенге (4,951). Снижение было связано с чистыми расходами на уплату процентов.

Расходы по налогу на прибыль снизились на 62.4 процента, составив 4,236 млн. тенге (11,262).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 60.6 процента, составив 15,633 млн. тенге (39,666). Доход на одну акцию снизился до 78.2 тенге (198.3).

Капитальные расходы (**CAPEX**) выросли до 42,187 млн. тенге (10,862), при этом соотношение CAPEX к продажам выросло до 38.8 процентов (8.4). Увеличение, главным образом, связано приобретением радиочастот для запуска услуг стандарта LTE. Соотношение CAPEX к продажам, без учета платы за радиочастоты в размере 26 млрд. тенге, составило 14.9 процента (8.4).

Свободный денежный поток сократился до -992 млн. тенге (26,579).

Соотношение **чистой задолженности к собственному капиталу** составило 48.1 процента (23.1).

Соотношение **чистой задолженности к ЕБИТДА** составило 0.66 процента (0.24).

Соотношение **собственного капитала к активам** составило 38.7 процента (48.5).

Ключевые события 2016 года

Январь

- Министерство по инвестициям и развитию Республики Казахстан («Министерство») объявило о выделении радиочастот для организации сотовой связи стандарта LTE всем действующим мобильным операторам Казахстана.

Министерство выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 700/800 МГц после внесения разовой платы в размере 22 млрд. тенге, которые будут выплачены двумя траншами: 10 млрд. тенге - до 1 марта 2016 года и 12 млрд. тенге - до 1 декабря 2016 года.

Министерство также выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 1700/1800 МГц после внесения разовой платы в размере 4 млрд. тенге до 1 февраля 2016 года.

Кроме того, Министерство предоставит всем действующим операторам мобильной связи Казахстана возможность использовать выделенные им радиочастоты в стандартах GSM, DCS-1800 (GSM-1800) UMTS/WCDMA (3G) для организации сотовой связи стандарта LTE (4G) и LTE Advanced с последующим оформлением разрешений на использование радиочастотного спектра в установленном законодательством порядке.

Министерство будет выдавать разрешения на использование указанных частот мобильным операторам Казахстана при условии обеспечения ими сотовой связи в населенных пунктах с численностью населения 500 и более человек, а также всех автомобильных и железных дорог республиканского и областного значения до 31 декабря 2020 года.

- Кселл объявил о результатах Внеочередного общего собрания акционеров («ВОСА»), состоявшегося 6 января 2016 года.

ВОСА одобрило избрание г-на Питера Лав, представителя акционера Sonera Holding B.V., членом Совета директоров АО «Кселл» вместо вышедшего г-на Кеннета Берндта Карлберга; и избрание г-на Эмиля Нильссона, представителя акционера Fintur Holdings B.V., членом Совета директоров АО «Кселл» вместо вышедшего г-на Эрика Холлберга.

Февраль

- Кселл выплатил первый транш за частоты LTE в размере 14 млрд. тенге.
- Кселл запустил пилотные зоны мобильной связи стандарта LTE (4G) в крупных торговых-развлекательных центрах в Астане, Алматы, Шымкенте и Актобе.

Апрель

- Совет директоров рекомендовал выплату годового дивиденда («Дивиденд») в размере 23,316 миллиона тенге, или 116,58 тенге на одну простую акцию. Это соответствует 50 процентам от чистого дохода Компании за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря 2015 года («Период»).

Согласно дивидендной политике Компании сумма дивидендов составляет не менее 70 процентов от чистого дохода за предыдущий отчетный год. При вынесении предложения для Годового общего собрания акционеров («ГОСА») по выплате дивидендов Совет директоров принимает во внимание объем кассовой наличности Компании, прогнозы движения денежных средств, инвестиционные планы в среднесрочной перспективе, а также условия на рынке капитала.

Учитывая среднесрочные инвестиционные планы Компании по развитию инфраструктуры LTE, а также прогнозы денежных потоков, Совет принял решение сократить выплату дивидендов за 2015 год до 50 процентов от чистой прибыли.

Май

- Kcell объявил о результатах годового Общего собрания акционеров («ГОСА») состоявшегося 18 мая 2016 года. ГОСА одобрило чистую прибыль Компании в размере 46,632 млн. тенге в 2015 году и распределение 50 процентов от чистой прибыли в качестве годового дивиденда, а также размер дивиденда на одну простую акцию в размере 116,58 тенге, брутто (каждая простая акция соответствует одной ГДР).

Выплата дивидендов осуществляется в безналичной форме путем перечисления средств на банковские счета акционеров. Акционеры, владеющие акциями Kcell по состоянию на 19 мая 2016 года (1:00 по времени Алматы), имеют право на получение дивидендов.

Дивиденды выплачиваются одновременно и одним платежом, начиная с 1 августа 2016 года (09:00 по времени Алматы).

Другие принятые решения включают утверждение отдельной и консолидированной финансовой отчетности Компании за год, завершившийся 31 декабря 2015 года, и Отчета независимого аудитора. Кроме того, до акционеров была доведена информация о размере и структуре вознаграждения членам Совета директоров и Исполнительного органа Компании, а также об отсутствии каких-либо запросов со стороны акционеров касательно деятельности Компании и ее руководства.

- Kcell отмечен наградой за высокий уровень прозрачности и раскрытия информации от Казахстанской фондовой биржи (KASE). Из 130 компаний, зарегистрированных на KASE, четыре компании, включая Kcell, получили награду в категории «Стремление к большей прозрачности» за 2016 год.
- Kcell сообщил о внесении дополнения в Приложение к Государственной лицензии (МТК №ДС000270 от 8 июня 1998 года) на оказание услуг связи стандарта GSM (далее «Лицензия»), согласно которому был удален подпункт "а" пункта 7.11 Лицензии – «Лицензия может быть аннулирована в судебном порядке в случае осуществления Лицензиатом нелегальной деятельности».

Июнь

- Kcell сообщил о заключении Соглашение о предоставлении кредитной линии с АО «ДБ Альфа-Банк» в размере 10 миллиардов тенге для финансирования оборотного капитала. 8 июня 2016 года Компания получила первый транш в размере 6 миллиардов тенге утвержденной кредитной линии.

Июль

- Советом директоров Компании принято решение об изменении условий Соглашения от 24 сентября 2013 года, заключенного между АО «Кселл» и АО «Народный банк Казахстана». Сумма кредитной линии увеличена с 30 млрд. тенге до 42 млрд. тенге, период использования кредитной линии продлен до 02 декабря 2019 года.
- Совет директоров Компании принял решение увеличить текущую сумму кредитной линии в рамках Генерального соглашения об условиях обязательств (далее – «Соглашение») от 17 сентября 2015 года между АО «Кселл» и АО «Ситибанк Казахстан» с 15 млн. долларов США до 65 млн. долларов США.
- Kcell сообщил о продлении срока банковского займа в размере 17 млрд. тенге с АО «Казкоммерцбанк» на 12 месяцев с 25 сентября 2016 года, с целевым назначением – для целей финансирования оборотного капитала.

Август

- Компанией полностью выплачены годовые дивиденды в размере 23,316 млн. тенге, или 116,58 тенге на одну простую акцию (каждая простая акция соответствует одной ГДР)ю
- Kcell подписал соглашение с компанией Veeline Казахстан (Группа VimpelCom) о взаимном использовании сетей для совместного запуска услуг 4G/LTE в Казахстане. Это стратегическое партнерство позволит Kcell осуществить оперативный запуск услуг 4G/LTE во всех крупных областях страны за счет объединения сетей двух операторов.

Сентябрь

- Совет директоров Компании принял решение о созыве внеочередного Общего собрания акционеров Kcell 4 ноября 2016 года.
Предлагаемая повестка дня ВОСА:
 - Внесение изменений в Устав АО «Кселл» касательно распределения функций между Советом Директоров и Главным исполнительным директором
 - Утверждение Инструкции по распределению функций между Советом Директоров и Главным исполнительным директором
- Совет директоров Kcell одобрил продление кредитной линии, предоставленной АО «Алтын Банк», дочерней компанией АО «Халык Банк», в рамках соглашения от 24 сентября 2013 года. Срок кредитной линии в размере 3.0 млрд. тенге для финансирования оборотного капитала был продлен на двенадцать месяцев до 23 сентября 2017 года.

Административные и судебные обновления

Услуга «Дневной Безлимит» и непрерывание соединения в сети Kcell

В 2013 году Агентством по защите конкуренции Республики Казахстан («АЗК») было начато расследование в отношении услуги «Дневной Безлимит», оказываемой под брендом Activ, и непрерывания услуг при достижении нулевого баланса по бренду Kcell

АЗК вынесло предписание, в соответствии с которым Компании предписывалось до 21 апреля 2014 года:

- 1) прекратить взимание с абонентов абонентской платы по тарифному плану "Дневной безлимит" в случае недостаточности денежных средств на их лицевых счетах;
- 2) обеспечить прерывание соединения (радиотелефонный разговор или услуги доступа к сети Интернет) на момент окончания денег на лицевых счетах абонентов;
- 3) обеспечить возврат абонентам денежных средств, полученных в результате непрерывания соединения на момент окончания денежных средств на их лицевых счетах.

Компания исполнила пункт 1 Предписания, однако, ввиду технических ограничений биллинговой системы Компания в настоящее время не имеет возможности исполнить пункт 2 Предписания. Тем не менее, Компания находится в процессе внедрения новой биллинговой системы, которая позволит осуществлять прерывание соединения

Компания обжаловала результаты проверки и решение АЗК в судах Казахстана, что завершилось обжалованием в Верховный суд. 30 июня 2015 года Верховный суд Республики Казахстан отклонил надзорную жалобу Компании. 15 июня 2015 года АЗК подало в суд иск о принудительном исполнении Предписания. 9 июля 2015 года суд вынес решение об удовлетворении иска АЗК о принудительном исполнении Предписания, в результате которого Компания должна исполнить пункты 2 и 3 вышеуказанного Предписания.

В декабре 2014 года Компания начислила резерв в размере 1,6 млрд. тенге, покрывающий возврат средств абонентам за период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с Предписанием, 22 июля 2015 года Компанией начат процесс возврата средств абонентам Kcell за период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с договоренностью, достигнутой с АЗК, Компанией начат процесс возврата средств абонентам за последующий период.

В связи с возвратом средств за оказанные услуги абонентам Kcell налоговые обязательства Компании будут уменьшены.

По состоянию на 1 октября 2016 года, Kcell произвел возврат средств своим абонентам на сумму 2,467 млн. тенге. Процесс перехода (миграции) на конвергентную биллинговую систему Amdocs был начат в июле 2016 года.

Возмещение упущенной прибыли ТОО «Paylink»

29 марта 2016 года Специализированный межрайонный экономический суд г. Алматы частично удовлетворил иск ТОО «Paylink» на сумму 94 млн. тенге.

ТОО «Paylink» потребовало компенсацию за упущенную выгоду в размере 196,9 млн. тенге по договору на услуги по приему платежей, заключенному в 2008 году. В 2014 году решением суда досрочное прекращение договора было признано недействительным, и действие договора было возобновлено на срок 57 календарных дней. Кроме того, решением от 2014 года суд обязал ТОО «Paylink» возместить Kcell 189.6 млн. тенге.

22 июня 2016 года апелляционная жалоба Компании по иску ТОО «Paylink» о взыскании упущенной выгоды была частично удовлетворена постановлением апелляционной коллегии Алматинского городского суда; решение Экономического суда г. Алматы от 29 марта 2016 года было изменено, и заявленная сумма была уменьшена до 67,1 млн. тенге, при этом размер госпошлины был сокращен до 2,0 млн. тенге. Верховный Суд Республики Казахстан отклонил кассационные жалобы поданные Компанией и ТОО «Paylink» на постановление Апелляционной коллегии.

Налоговая проверка

В Компании ведется налоговая проверка за период 2011-2015 гг.. Ожидается, что результаты будут получены к концу 2016 года.

Внешние аудиторы Kcell провели обзор финансовой отчетности за январь-сентябрь 2016 года. Отчет аудиторов будет размещен на сайте Kcell 15 ноября 2016 года.

Информация предоставлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 21 октября 2016 года.

Финансовая информация

Годовой отчет за январь-декабрь 2016 г. 27 января 2017 года

Промежуточный отчет за январь-март 2017 г. 26 апреля 2017 года

Вопросы по отчетам:

АО «Кселл»

Связи с инвесторами

Алматы, 050013

Тимирязева 2Г

+7 727 2582755, вн. 1002

Investor_relations@kcell.kz

www.investors.kcell.kz

Определения

ЕБИТДА: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

САРЕХ: капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

АРМВ: средний доход на Мб.

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	июль-сен 2016	июль-сен 2015	Изм (%)	январь-сентябрь 2016	январь-сентябрь 2015	Изм (%)
Доходы	36,931	42,756	-13.6	108,814	128,820	-15.5
Себестоимость продаж	-23,456	-24,418	-3.9	-67,390	-66,989	0.6
Валовая прибыль	13,475	18,337	-26.5	41,424	61,830	-33.0
Расходы по реализации и маркетингу	-2,701	-2,347	15.1	-7,691	-7,171	7.3
Общие и административные расходы	-3,029	-3,028	0.0	-9,355	-8,946	4.6
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	170	-113		398	263	
Прибыль от основной деятельности	7,916	12,849	-38.4	24,775	45,977	-46.1
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-2,321	6,638		-4,905	4,951	
Прибыль после финансовых расходов	5,594	19,487	-71.3	19,869	50,928	-61.0
Налоги на прибыль	-1,216	-4,375	-72.2	-4,236	-11,262	-62.4
Чистый доход	4,378	15,112	-71.0	15,633	39,666	-60.6
Прочая совокупная прибыль						
Общая совокупная прибыль						
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	4,378	15,112	-71.0	15,633	39,666	-60.6
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в Тенге)	21.9	75.6	-71.0	78.2	198.3	-60.6
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200,000	200,000		200,000	200,000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200,000	200,000		200,000	200,000	
ЕБИТДА	14,098	19,028	-25.9	42,893	64,398	-33.4
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	14,238	19,028	-25.2	43,503	64,725	-32.8
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-6,182	-6,179	0.1	-18,119	-18,421	-1.6
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	8,056	12,849	-37.3	25,384	46,304	-45.2

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	30 сен 2016	31 дек 2015
Активы		
Нематериальные активы	41,421	16,956
Основные производственные средства и оборудование	94,298	94,502
Прочие внеоборотные активы	87	145
Финансовая помощь	–	300
Долгосрочная дебиторская задолженность	928	397
Итого оборотных активов	136,734	112,301
Товарно-материальные запасы	2,488	2,802
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	25,023	19,336
Денежные средства и их эквиваленты	20,747	31,589
Итого оборотных активов	48,258	53,726
Итого активов	184,992	166,027
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33,800	33,800
Нераспределенная прибыль	37,830	46,646
Итого собственного капитала, относимого на счет собственников материнской компании	71,630	80,446
Долгосрочные займы	8,000	–
Отложенные налоговые обязательства	4,219	5,037
Прочие долгосрочные обязательства	1,285	1,286
Итого долгосрочных обязательств	13,505	6,323
Краткосрочные займы	57,352	50,201
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	42,506	29,057
Итого краткосрочных обязательств	99,858	79,258
Итого собственного капитала и обязательств	184,992	166,027

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	июль-сен		январь-сен	
	2016	2015	2016	2015
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	13,813	15,229	36,018	52,085
Изменения в оборотном капитале	-1,670	2,526	-9,285	-6,199
Денежный поток от операционной деятельности	12,143	17,755	26,733	45,886
Наличные капитальные затраты	-4,175	-5,586	-27,725	-19,307
Свободный поток денежных средств	7,968	12,169	-992	26,579
Итого денежный поток от инвестиционной деятельности	-4,175	-5,586	-27,725	-19,307
Денежный поток до финансовой деятельности	7,968	12,169	-992	26,579
Денежный поток от финансовой деятельности	-14,316	3,300	-10,501	-15,482
Движение денежных средств за период	-6,348	15,469	-11,493	11,097
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	27,203	15,452	31,589	19,520
Поток денежных средств за период	-6,348	15,469	-11,493	11,097
Курсовая разница	-108	8,037	651	8,341
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	20,747	38,958	20,747	38,958

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	январь-сен 2016			январь-сен 2015		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала
Баланс на начало периода	33,800	46,646	80,446	33,800	58,274	92,074
Дивиденды	–	-23,316	-23,316	–	-58,260	-58,260
Нераспределенная прибыль консолидированных дочерних компаний	–	-1,133	-1,133	–	–	–
Итого совокупного дохода	–	15,633	15,633	–	39,666	39,666
Баланс на конец периода	33,800	37,830	71,630	33,800	39,680	73,480

Основание для подготовки отчета

Как и годовой отчет за 2015 год, консолидированная финансовая отчетность Kcell за девять месяцев, завершившихся 30 сентября 2016 года, была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Данный отчет подготовлен в соответствии с Международными стандартами бухгалтерского учета (IAS) 34 *Промежуточная финансовая отчетность*. Применяемая учетная политика соответствует той, которая использовалась в предыдущем финансовом году. Все суммы в данном отчете указаны в миллионах тенге, если не предусмотрено иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	июль-сен 2016	июль-сен 2015	янв-сен 2016	янв-сен 2015
В рамках EBITDA				
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	140	–	610	327
Итого	140	–	610	327

Инвестиции

В миллионах тенге	июль-сен 2016	июль-сен 2015	янв-сен 2016	янв-сен 2015
CAPEX				
Нематериальные активы	2,837	1,770	29,619	4,587
Основные производственные средства и оборудование	7,159	3,157	12,568	6,275
Итого	9,996	4,927	42,187	10,862

Сделки со связанными сторонами

За 9-месячный период, завершившийся 30 сентября 2016 года, Kcell приобрел услуг на 3,770 млн. тенге и реализовал услуг на 1,110 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, TeliaSonera и компании, входящие в ее состав, Turkcell, Fintur Holding B.V. и KazTransCom

Чистая задолженность

В миллионах тенге	30 сен 2016	31 дек 2015
Долгосрочные и краткосрочные займы	57,352	50,201
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-20,747	-31,589
Чистая задолженность	36,605	18,612

Ключевые финансовые соотношения

	30 сен 2016	31 дек 2015
	29.7	54.1
Доход на акционерный капитал (% , скользящее значение за 12 месяцев)	34.5	69.6
Коэффициент автономии собственных средств (%)	38.7	48.5
Отношение заемного капитала к собственному (%)	48.1	23.1
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0.66	0.24
Собственный капитал на акцию (тенге)	358.1	402.2

Операционные данные

	июль-сен 2016	июль-сен 2015	Изм (%)	январь-сен 2016	январь-сен 2015	Изм (%)
Абоненты, на конец периода (тысяч)	9,905	10,780	-8.1	9,905	10,780	-8.1
Из них с авансовым методом расчета	8,765	9,481	-7.6	8,765	9,481	-7.6
MOU (мин/месяц)	235	235	-	225	207	8.7
ARPU (тенге)	1,191	1,224	-2.7	1,150	1,212	-5.1
Уровень оттока (%)	46.1	43.0	7.2	46.6	43.0	8.4
Сотрудники, на конец периода	1,814	1,898	-4.4	1,814	1,898	-4.4

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.