

# Kcell

Финансовые результаты  
за 4 квартал и  
12 месяцев 2023 года



## Прогнозные заявления

Данная презентация может содержать заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.

# Обзор финансовых и операционных результатов за 4 кв. и 12 месяцев 2023 года



## Финансовые показатели

- Общая выручка в 4 кв. 2023 г. выросла на 12,98% по сравнению с 4 кв. 2022 г. и составила 62,1 млрд тенге, рост за 12 мес. 2023 по сравнению с 12 мес 2022 составил 2,83% и выручка составила 227,5 млрд тенге
- EBITDA в 4 кв. 2023 г. составила 27,9 млрд тенге, рост за 12 мес 2023 г. составил 4,6% - 95 млрд тенге
- Чистая прибыль в 4 кв. 2023г. выросла на 18%, за 12 мес. 2023 сумма составила 32,9 млрд тенге



## Операционные KPIs

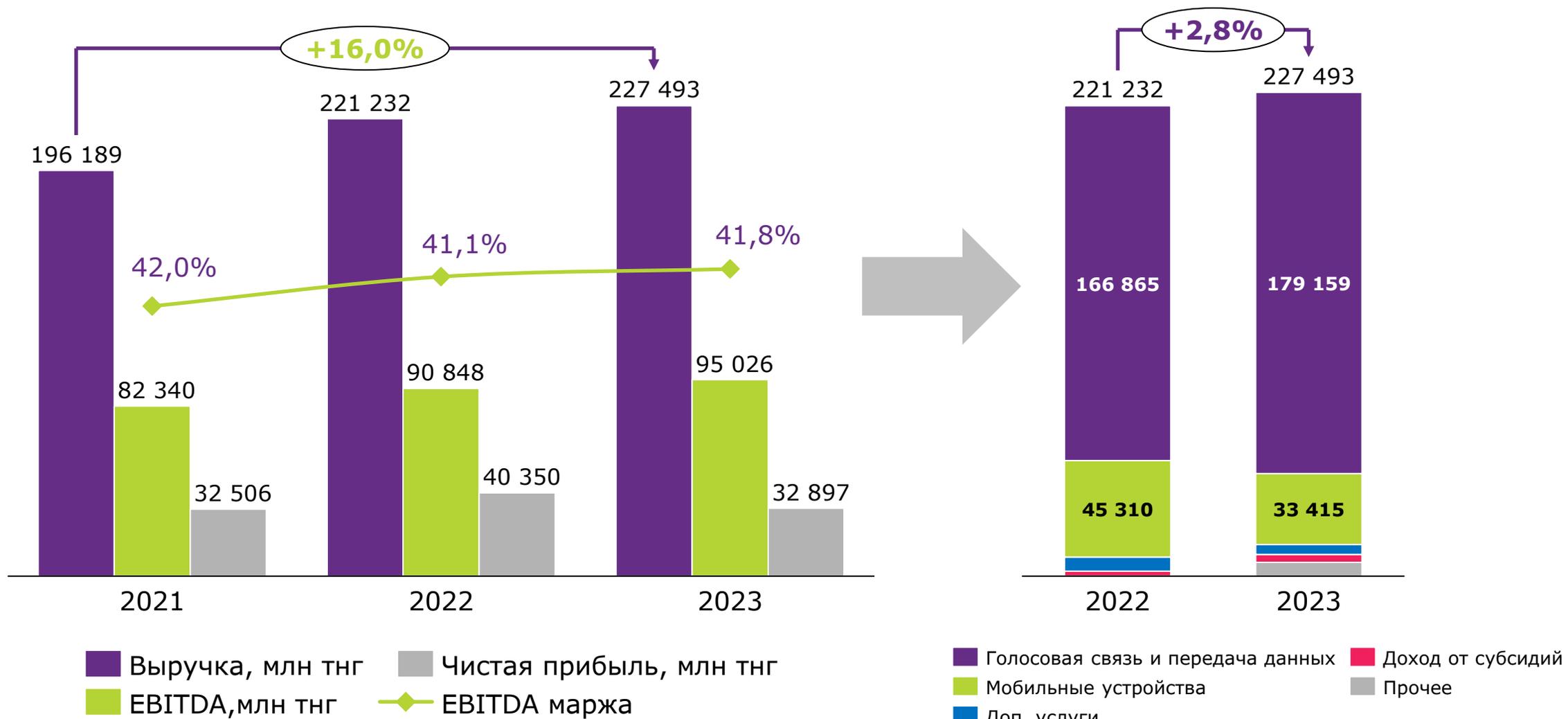
- ARPU в 4 кв. 2023 г. составил 1957, за 12 мес. 2023г. в сравнении с 12 мес. 2022г. вырос на 12,4% и составил 1853.
- Уровень оттока абонентов составил 0,5% за 4 кв. 2023г. и 19,6% за 12 мес. 2023г.
- Абонентская база 7 792,5 тыс пользователей



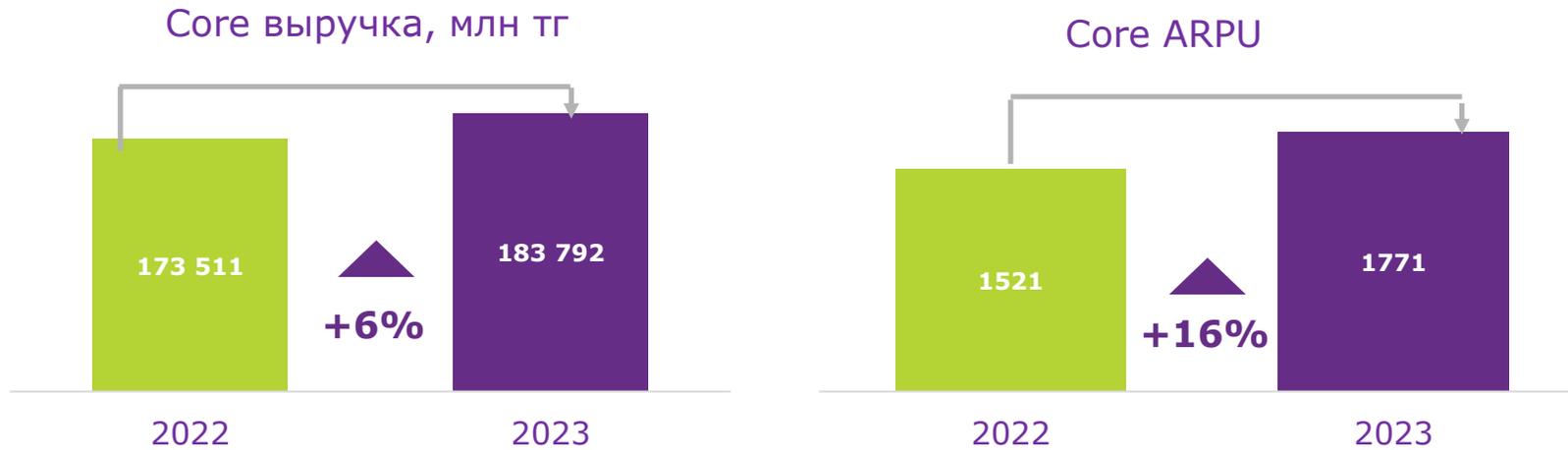
## Бизнес обзор

- Kcell занял первое место – как самый быстрый мобильный интернет в Казахстане по данным рейтинга от Ookla®!
- Развитие и модернизация сети по итогам года построены 546 сайтов 5G, запущены 368 сайтов для покрытия СНП МШПД
- Подтверждение международного кредитного рейтинга от Fitch Ratings на уровне BB+, прогноз «Стабильный».
- Запуск услуги фиксированный домашний интернет «Kcell Auleti»

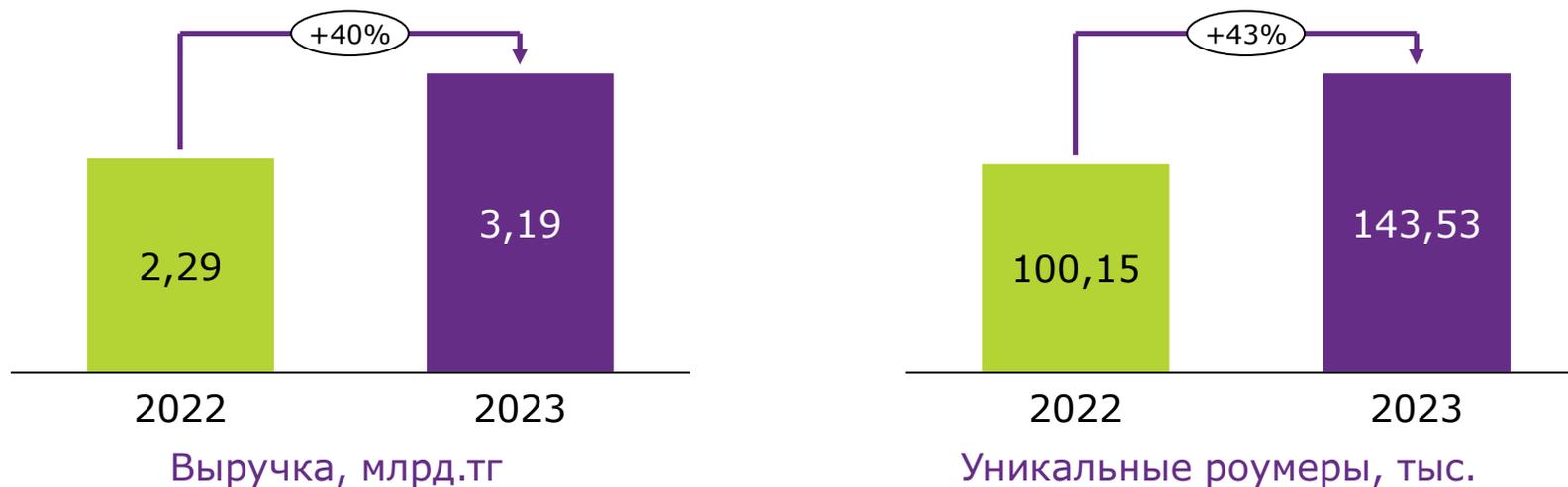
# ДИНАМИКА ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ



## Рост Core выручки и ARPU

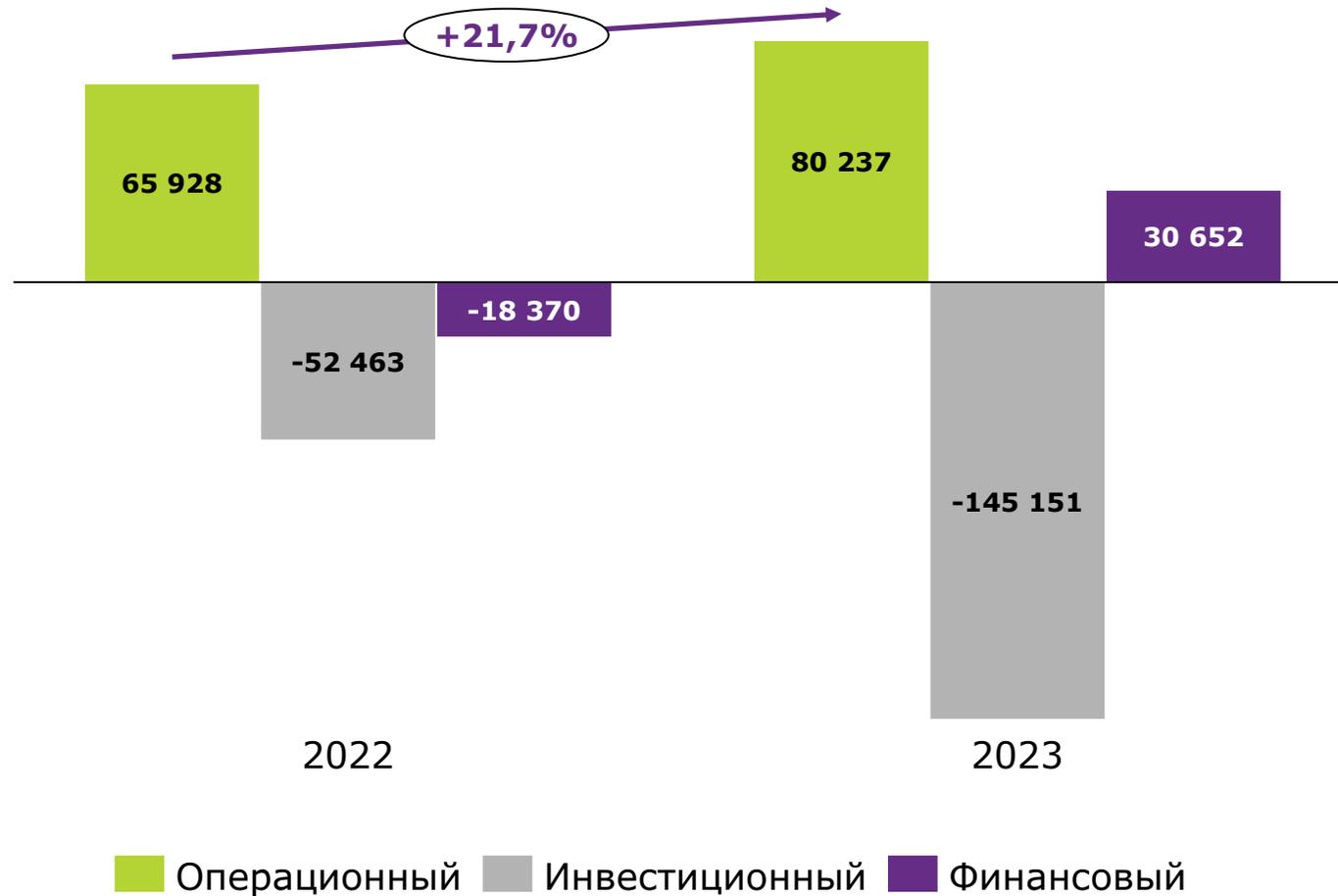


## Динамика выручки Роуминг



Основными драйверами роста послужила монетизация 5G через отмену безлимитных сервисов в тарифах, привлечение абонентов на актуальные тарифные линейки, а также проведенные репрайсы архивных тарифных планов во втором полугодии.

# ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК КОМПАНИИ, млн тенге



- Снижение прибыли обусловлено капитальными затратами на строительство 5G и модернизацию сети. Капитальные затраты Kcell в четвертом квартале составили 32 400 млн тенге, а за год сумма составила 176 905 млн тенге
- Рост расходов связан с увеличением амортизации, рост составил 45% по сравнению с 2022 годом
- С целью рефинансирования займов Компания увеличила кредитную линию в Народном Банке Казахстана и погасила займ в Jusan bank по причине возникшей аффилированности банка и компании

# Коммерческие тенденции за 4 квартал и 2023 год



Трафик данных

**202 ПБ**

+4,6%

по сравнению  
с 4 кварталом 2022 г.

**798 ПБ**

+9,3% ▲

по сравнению  
с 2022 г.



Средний объем  
трафика данных  
на пользователя

**14,3 ГБ**

+4,4 %

по сравнению  
с 4 кварталом 2022 г.

**14 ГБ**

+ 8,5% ▲

по сравнению  
2022 г.



Проникновение  
пакетных  
тарифных планов

**71,2 %**

-2,6 %

по сравнению  
с 4 кварталом 2022 г.

**71,3%**

- 2,5 п.п. ▲

по сравнению  
с 2022 г.



Доля 4G/5G  
смартфонов в сети от  
общего количества  
абонентов

**80,9 %**

+2,4 %

по сравнению  
с 4 кварталом 2022 г.

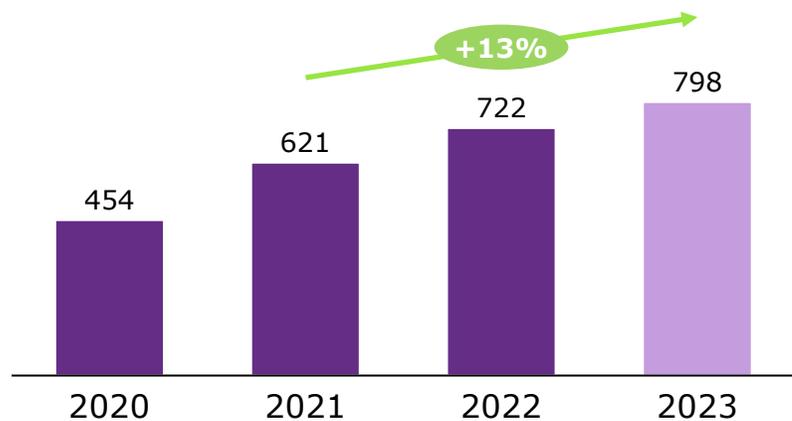
**80,8%**

+2,3 п.п. ▲

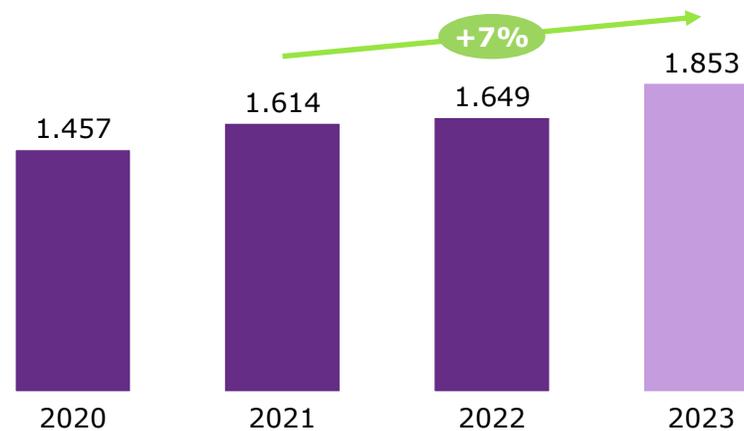
по сравнению  
с 2022 г.

# Операционные показатели

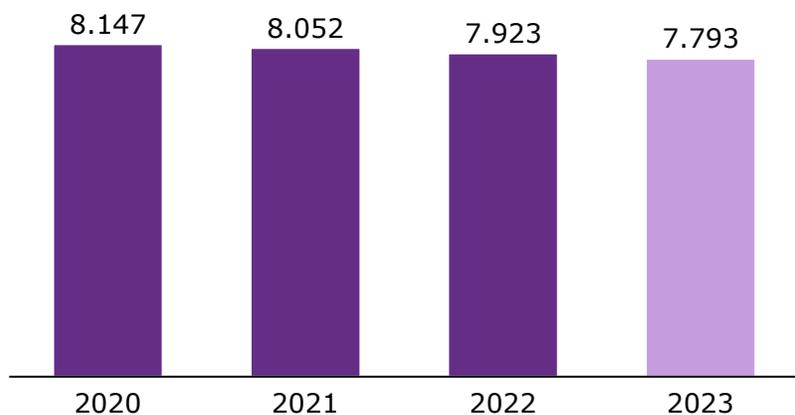
Data traffic, PB



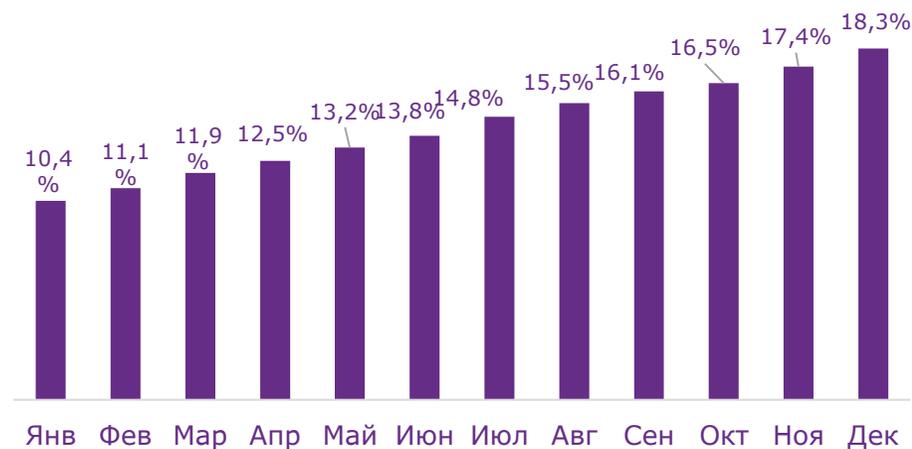
ARPU, KZT



Total subscribers, '000



Проникновение 5G устройств



# Устойчивый рост B2B сегмента



+ 5% Выручки YoY 2023-2022

## Ключевые драйверы роста



### IoT Stream

+1 млрд. относительно 2022 г.



### Инфраструктурные решения

+900 млн. относительно 2022 г.

### Реализация проекта «Цифровой Полицейский»

Первая в истории сотовых операторов коллаборация с МВД в Республиканском масштабе:

- Общая сумма проекта - **2,9 млрд.**
- Срок контракта – 3 года
- Количество устройств- **7287, 11 регионов**

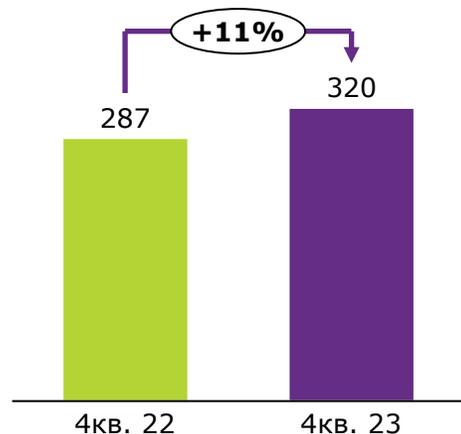
### Реализация ключевых проектов

Запуск в коммерческую эксплуатацию 4G LTE/cLTE (частная корпоративная сеть/коммерческая сеть) на 10 удаленных производственных объектах

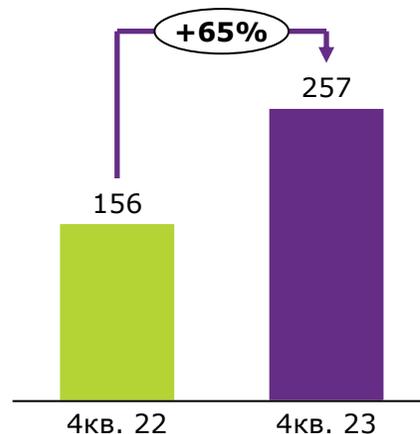
# Мобильные Финансовые Сервисы: OGO Bank и платежи с баланса



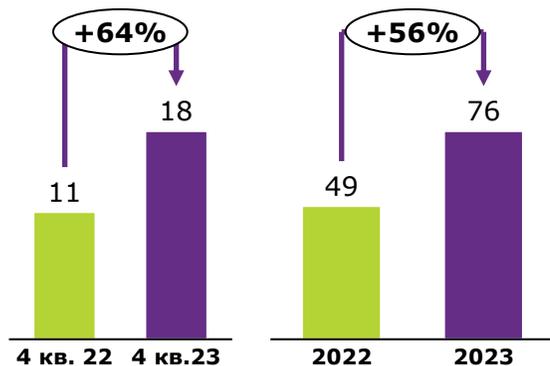
MAU, тыс.пользователей



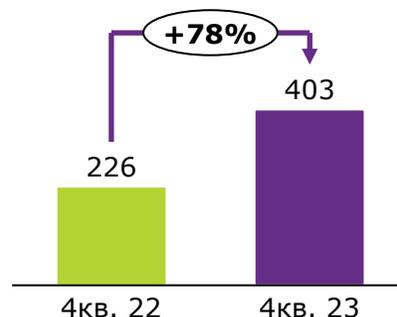
Кол-во OGO Card, тыс.шт



Объем платежей, млрд. тг



Кол-во бонусных счетов, тыс.шт.



- В 2023 зафиксирован **рекордный** рост выручки по NonBetting сервисам (**102% YoY**) за счет роста платежей в категории **гейминг, операций по OGO Card, выдачи OGO Credit**)

- Более **90,000** абонентов стали клиентами Jusan Bank с OGO Card, оценив по достоинству преимущества продукта (**проезд в метро за 5 тенге, кэшбэки за границей**)

- За счет **снижения расходов** и расширением **high-margin InApp сервисов**, достигнут высокий показатель EBITDA, который составил **44%**

- Впервые за историю развития МФС, MAU МФС превысил отметку **300,000 (+11% YoT)** за счет запуска новых Non-Betting сервисов, в том числе оплата транспорта

# Развитие SuperApp

## MAU Android + iOS

■ Web  
■ iOS+Android App




**6 место из 30 топовых приложений Казахстана по версии FORBES**



**2 место в рейтинге приложений среди телеком-операторов в Google Play и App Store**

## Монетизация 5G

### ДЕРЖИ 5G



Кол-во подключений, тыс

Month	Connections (thousands)
Июл	2
авг	8
сен	13
окт	24
ноя	41
дек	57

### ТОПОВЫЙ БЕЗЛИМИТ



Активные пользователи, тыс

Month	Active Users (thousands)
Июл	3
Авг	10
Сен	17
Окт	32
Ноя	65
Дек	88

### 5G FWA



Активные пользователи

Month	Active Users
Авг	4
Сен	133
Окт	241
Ноя	409
Дек	557

# Продолжаем устранение цифрового неравенства

Всего за 2023 г.

Запущено

**368** сайтов (включая сайты Партнеров)  
для покрытия СНП МШПД.  
В том числе за 4 квартал 2023 года 52 сайта.

За период 2023 года АО «Кселл» обеспечило новое покрытие и улучшение МШПД и активировало 204 БС, покрывающие 188 СНП:

- 3G базовые станции 52 БС в 52 СНП,
- 4G базовые станции 152 БС в 136 СНП.



В рамках проекта 250+ - **126** сайтов,  
из которых по программе  
ВОЛС СНП - **65** сайтов.



В рамках других  
проектов -  
**78** сайтов



От партнеров (75 Tele2 и 89  
Beeline), запущенных в sharing  
mode для Kcell - **164** сайтов.

**250+**



Переведено со спутника -  
**9** сайтов.



## Кcell продолжает инвестировать в сеть

**81,97%**

Трафик LTE от общего  
объема трафика данных

**91,02%**

Обеспечение  
населения связью 3G

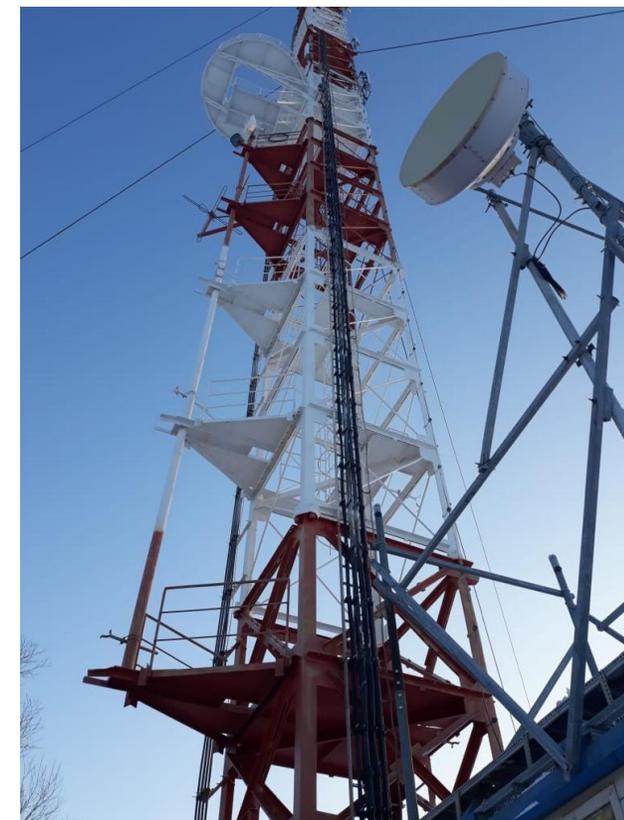
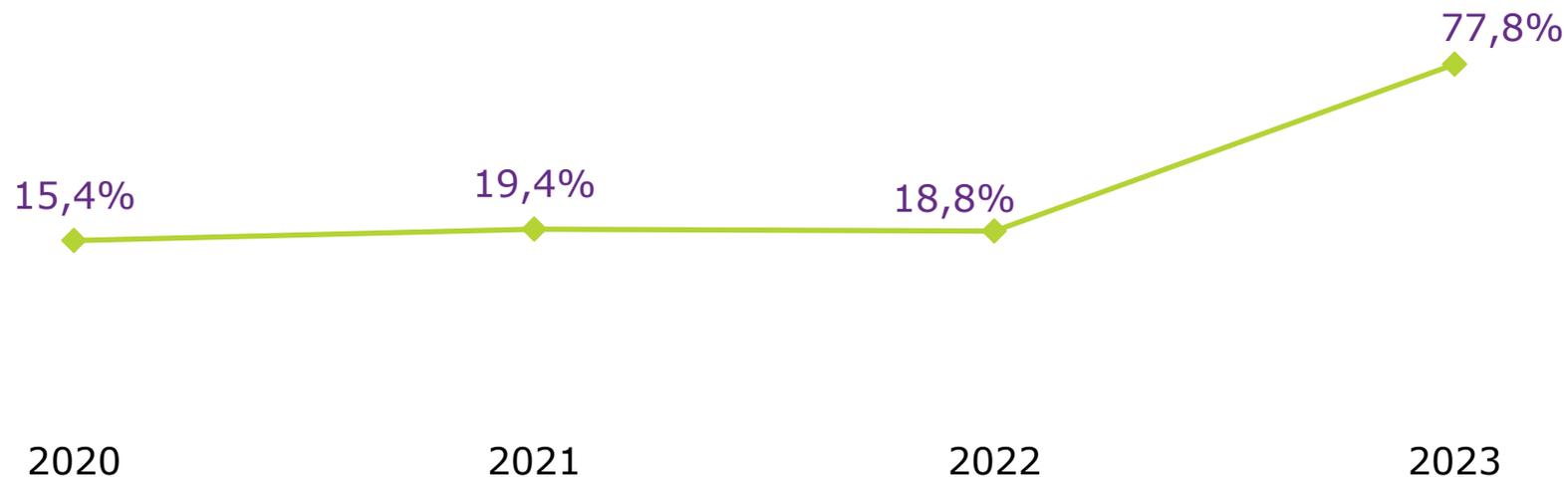
**72,55%**

Обеспечение  
населения связью 4G

**38,26%**

Обеспечение  
населения связью 5G

### Соотношение капитальных вложений к выручке



## Прогнозы АО «Кселл» 2024 год

	2023 Факт	2024 Прогноз
Выручка, млрд тенге	227	240-255
Рентабельность по ЕВИТДА, %	41,8	36-38%
Капитальные затраты на выручку, %	77,8	25%-35%



Данные прогнозы существенно зависят от макроэкономической ситуации и основаны на текущих прогнозах. Компания зависит от курсов валют, т.к. бóльшая часть капитальных затрат и частично операционных расходов зависят от колебаний курсов валют. В случае ухудшения ситуации, менеджмент возможно пересмотрит прогноз на 2024 г. по итогам 1П 2024 года.

**Спасибо за внимание!**

**Сессия Q&A – вопросы и ответы.**