

## Результаты финансовой деятельности за 1 квартал 2014

Али Аган, Главный исполнительный директор  
Бауржан Аязбаев, Главный финансовый директор  
Хикматулла Насритдинходжаев, B2C директор  
Ирина Шоль, Отношения с инвесторами

# Первый квартал 2014 года

- Доход KZT 44,107 млн (43,053)
  - Увеличение на 2,4% по сравнению с 1 кв. 2013 года
  - Увеличение на 4,4%, исключая снижение ставки интерконнекта
- EBITDA KZT 25,673 млн (23,728)
  - Увеличение на 8,2% по сравнению с 1 кв. 2013 года
- Маржа по EBITDA 58,2% (55,1)
  - Непрерывный фокус на экономической эффективности
- Чистая прибыль KZT 15,635 млн (13,656)
  - Увеличение на 14,5% по сравнению с 1 кв. 2013 года
- Кол-во абонентов 13,492 млн (14,307)
  - Компания провела единовременную чистку базы данных, чистый эффект -789 тысяч абонентов



# Чёткая стратегия, ориентированная на создание стоимости

- *Удержание позиции лидера на рынке*
- *Усиление лидерства в сегменте услуг передачи данных*
- *Рост нацеленный на генерирование наличности*
- *Сервисная компания*



# Ключевые приоритеты

- Удержание позиции лидера на рынке
- Высокая доходность в сложной конкурентной среде
- Укрепление позиций Компании в регионах, преобразования в организационной структуре
- Постоянный рост эффективности
- Фокус на инновациях
- Ориентированный на клиентов подход
- Качество сети
- Фокус на управлении, соответствии и устойчивом развитии

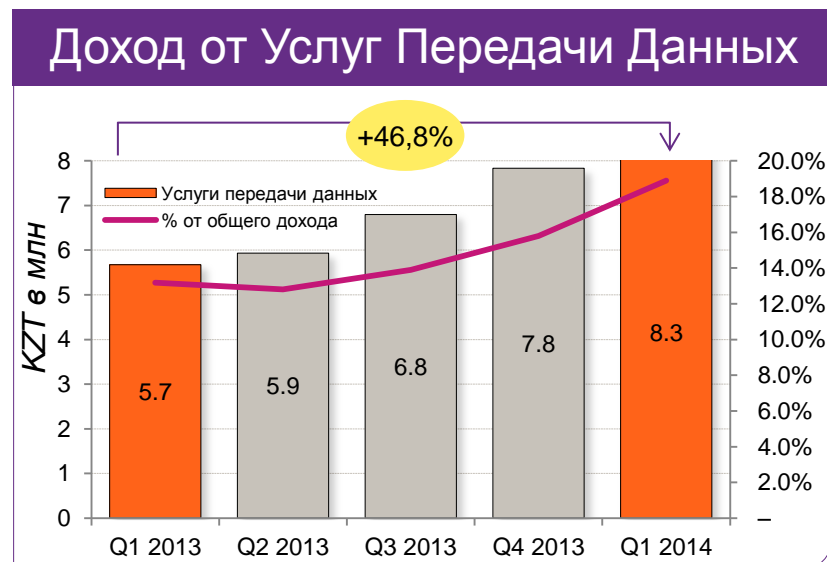
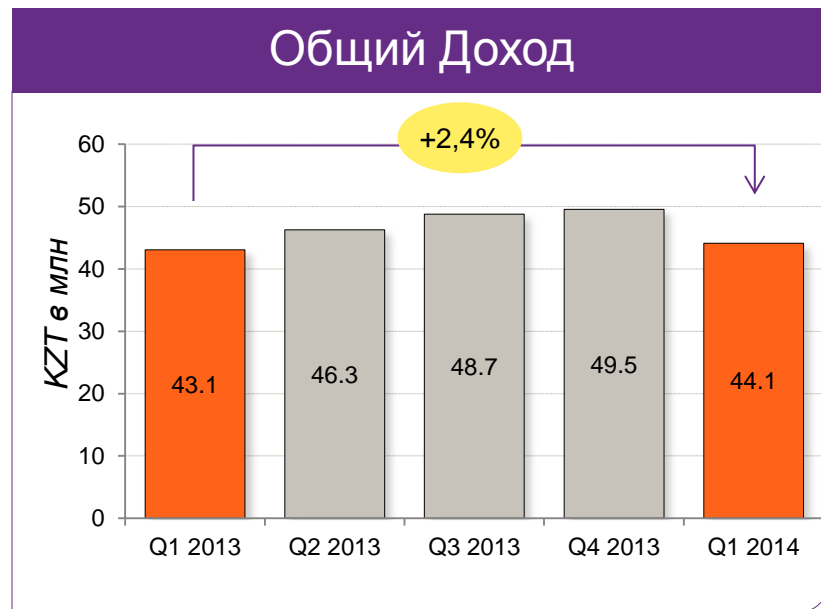


# Тенденции развития рынка

- Продолжающаяся конкуренция: региональный фокус – ключ к росту
- Коммерческий запуск сети GSM компанией «Алтел», услуги LTE
- Давление со стороны регулятора
- Внедрение переносимости номеров в 2015 году



# Высокий рост доходов от услуг передачи данных



# Быстрый рост доли не голосовых услуг

Разделение дохода за 1 кв.  
2014 года

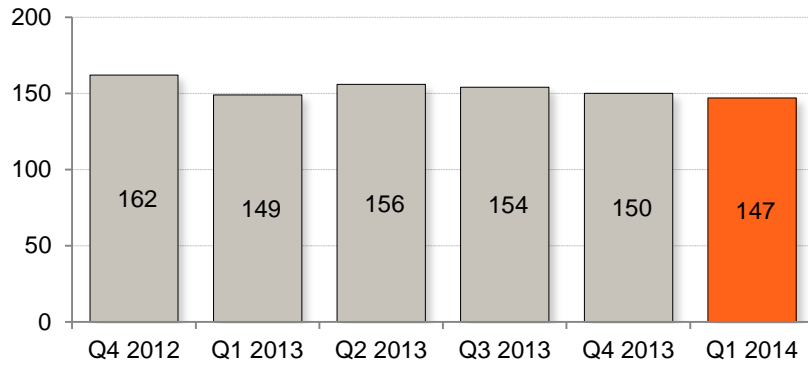


Разделение дохода за 1 кв.  
2013 года

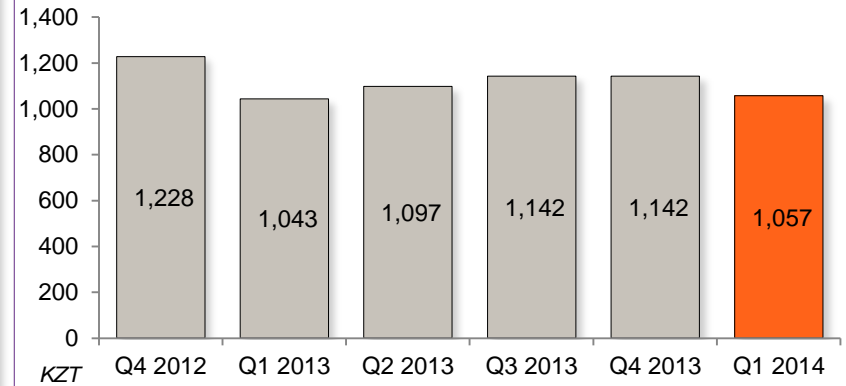


# Доход от услуг голосовой связи

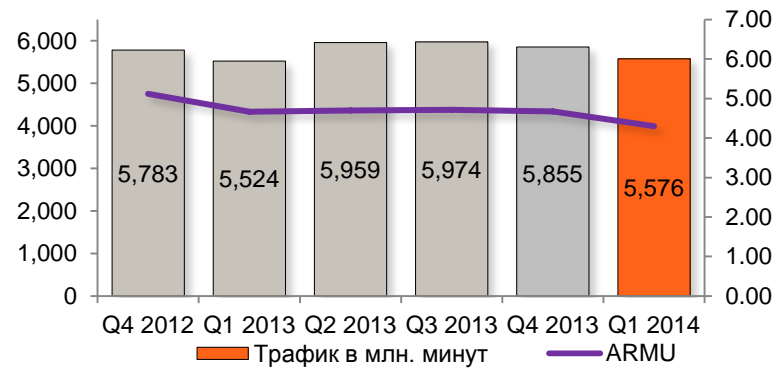
## Минуты использования (MOU)



## ARPU



## Общий объём трафика и ARMU (KZT)





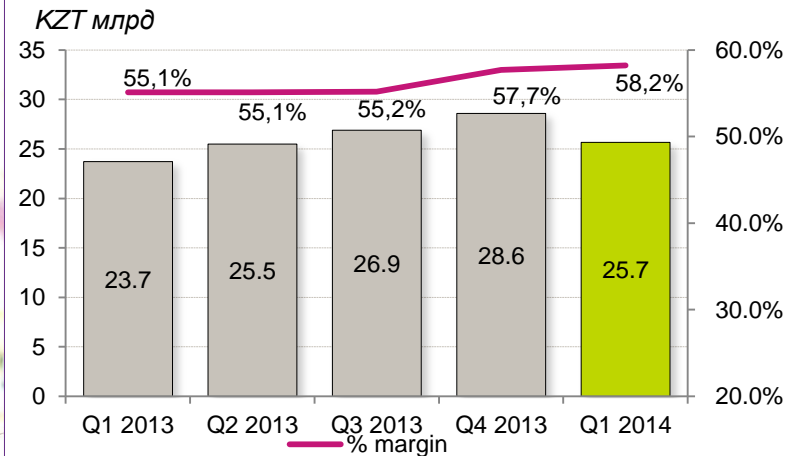
# Основные финансовые показатели за 1 квартал 2014 год

<i>В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчёте на одну акцию и отклонений</i>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q1 2013</b>	<b>Изм. (%)</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>Изм. (%)</b>
Выручка	44,107	43,053	2,4	187,599	182,004	3,1
ЕБИТДА	25,673	23,728	8,2	104,727	101,426	3,3
Маржа по ЕБИТДА (%)	58,2	55,1		55.8	55.7	
Доход от основной деятельности	19,855	17,956	10,6	81,600	78,645	3,8
Чистая прибыль	15,635	13,656	14,5	63,392	61,828	2,5
Прибыль на акцию (KZT)	78,18	68,28	14,5	316.96	309.14	2,5
Отношение показателя CAPEX к продажам(%)	5,4	12,3		12.2	14.7	
Свободный денежный поток	17,988	11,026		80,743	61,203	



# Тенденция улучшения показателя EBITDA

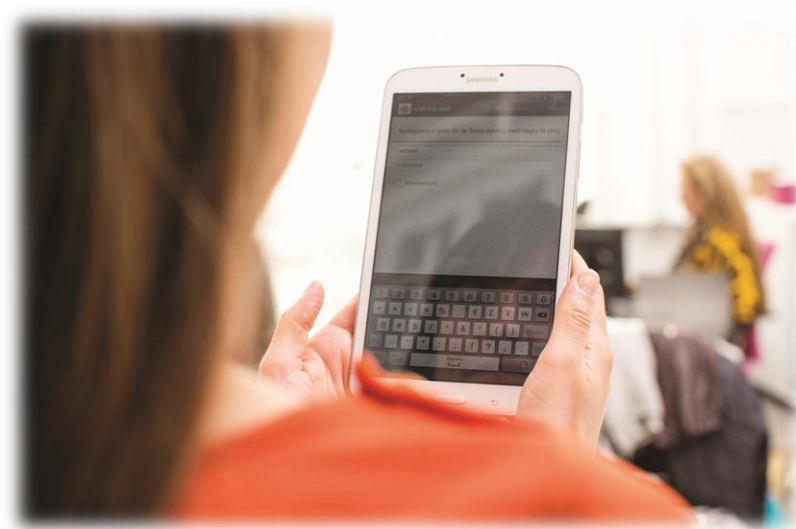
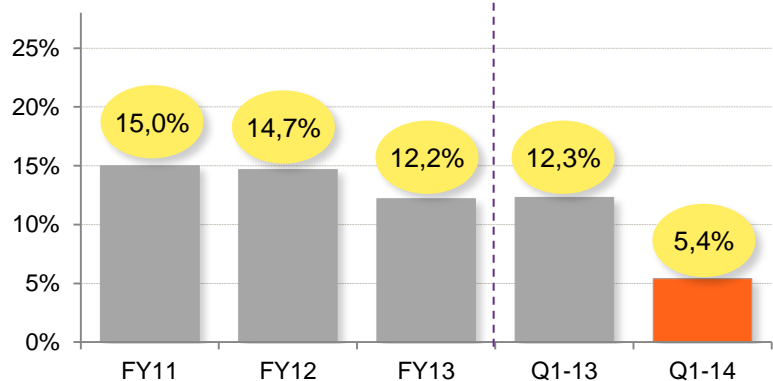
## Рост показателя EBITDA



- В связи с осуществлением постоянного контроля над затратами и эффективностью показатель рентабельности по EBITDA за 1-й кв. 2014 года на уровне 58,2% , по сравнению с 55,1% в 1-ом кв. 2013 года

# Отношение показателя CAPEX к продажам

## Отношение показателя CAPEX к продажам



- Последовательное развёртывание и улучшение качества сети 3G
- Разработка и продвижение технологии Dual Carrier
- Особое фокус на эффективности
- Технико-экономическое обоснование LTE и передачи данных по оптоволокну

# Надёжная структура капитала

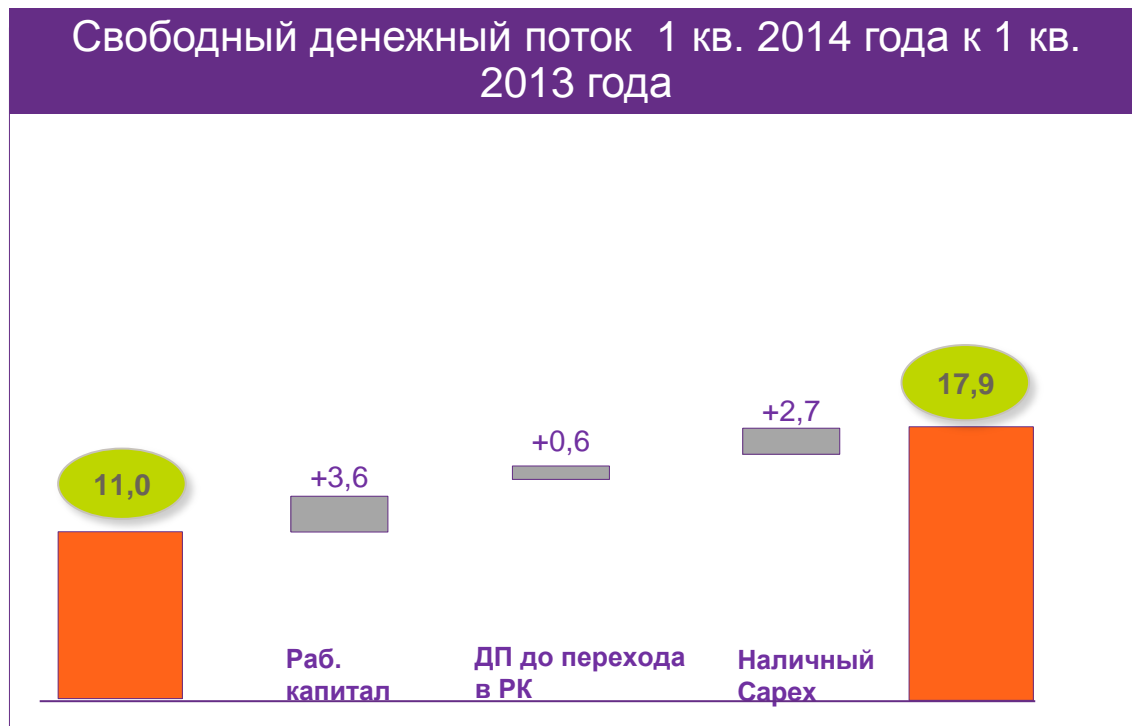
<i>В миллионах тенге</i>	31 декабря 2013 года	31 марта 2014 года
Займы	24,721	23,526
За вычетом денежных средств	18,916	-35,954
Чистая задолженность	5,805	-12,428
EBITDA*	104,727	106,671
Чистая задолженность / EBITDA	0,06	-0,12

(Чистая задолженность / EBITDA) в пределах 0,5-0,9x

\*за 12 месяцев



# Свободный денежный поток 1 кв. 2014 года к 1 кв. 2013 года



# Политика распределения дивидендов

- Политика распределения дивидендов – выплата не менее 70% чистой прибыли за 2013 год в виде дивидендов.
- Размер дивидендов, дата закрытия реестра и дата выплаты будут предложены Советом директоров, и рассмотрены на Общем Собрании Акционеров (ОСА) проведение которое запланировано на 21 мая 2014 года.

# Регулирование

## Проведение расследований Агентством по защите конкуренции (АЗК)

### Услуга «Всегда на связи»

- АЗК инициировало 2 расследования по предполагаемому нарушению компанией Кселл антимонопольного законодательства в отношении услуги «Всегда на связи» и тарифного плана «Дневной безлимит».
- Компания оспаривает данные заявления и защищает свои права в суде.
- Потенциальные штраф: С учётом последних изменений в законодательстве, Компании считает, что штраф (если применим) должен применяться только к доходам, полученным в результате определённого нарушения, а не к общей выручке от голосовых услуг, как утверждает АЗК.

# Регулирование

## Тарифный план «Дневной безлимит»

- Дневной безлимит: АЗК обвиняет Компанию в злоупотреблении своим доминантным положением, что приводит к ущемлению прав потребителей с потенциальным наложением на Компанию штрафа в размере 16 миллиардов тенге.
- 7 марта 2014 года, Специализированный межрайонный административный суд (СМАС) поддержал претензию АЗК.
- 28 марта 2014 года, АО «Кселл» обжаловало постановление СМАС.
- 15 апреля 2014 года, апелляционная коллегия Алматинского городского суда вынесла своё решение. Суд решил частично удовлетворить жалобу, изменить решение СМАС и наложить штраф на АО «Кселл» в размере 325,9 млн. тенге.



# Вопросы и ответы

# Отчёт о прибыли

<i>В миллионах тенге, кроме данных в расчёте на одну акцию, кол-ву акций и корректировок</i>	<b>Q1 2014</b>	<b>Q1 2013</b>	<b>Изм. (%)</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>Изм. (%)</b>
Доходы	44,107	43,053	2,4	187,599	182,004	3,1
Себестоимость продаж	-18,468	-18,627	-0,9	-79,469	-76,291	4,2
<b>Валовая прибыль</b>	<b>25,639</b>	<b>24,427</b>	<b>5,0</b>	<b>108,130</b>	<b>105,712</b>	<b>2,3</b>
Расходы по реализации и маркетингу	-2,943	-3,896	-24,4	-16,614	-17,195	-3,4
Общие и административные расходы	-2,402	-2,641	-9,0	-10,017	-11,005	-9,0
Иные доходы от операционной деятельности и расходы, нетто	-439	66		101	389	
<b>Доход от основной деятельности</b>	<b>19,855</b>	<b>17,956</b>	<b>10,6</b>	<b>81,600</b>	<b>77,902</b>	<b>4,7</b>
Затраты на финансирование и прочие финансовые проводки, нетто	-280	-612		-2,119	-516	
<b>Доход после финансовых проводок</b>	<b>19,575</b>	<b>17,344</b>	<b>12,9</b>	<b>79,481</b>	<b>77,386</b>	<b>2,7</b>
Расходы по подоходному налогу	-3,940	-3,688	6,8	-16,089	-15,558	3,4
<b>Чистая прибыль</b>	<b>15,635</b>	<b>13,656</b>	<b>14,5</b>	<b>63,392</b>	<b>61,828</b>	<b>2,5</b>
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в казахстанских тенге)	78,18	68,28	14,5	316,96	309,14	2,5

# Балансовый отчёт

<i>В миллионах тенге</i>	<b>31 марта 2014 года</b>	<b>31 декабря 2013 года</b>
<b>Активы</b>		
Нематериальные активы	13,076	13,955
Имущество, техника и оборудование	109,537	112,369
Прочие внеоборотные активы	3,422	3,131
<b>Итого внеоборотные активы</b>	<b>126,035</b>	<b>129,454</b>
Товарно-материальные запасы	354	499
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	12,698	10,410
Денежные средства и их эквиваленты	35,954	18,916
<b>Итого оборотные активы</b>	<b>49,006</b>	<b>29,825</b>
<b>Итого активы</b>	<b>175,041</b>	<b>159,280</b>
<b>Капитал и обязательства</b>		
Уставный капитал	33,800	33,800
Нераспределенная прибыль	79,028	63,393
<b>Итого собственного капитала, связанного с материнской компанией</b>	<b>112,828</b>	<b>97,193</b>
Обязательства по отсроченному подоходному налогу	5,262	5,232
Прочие долгосрочные обязательства	1,388	1,426
<b>Прочие долгосрочные обязательства</b>	<b>6,650</b>	<b>6,658</b>
Краткосрочные займы	23,526	24,721
Расчеты с поставщиками и иные краткосрочные обязательства	32,037	30,708
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>	<b>55,563</b>	<b>55,429</b>
<b>Итого собственного капитала и обязательств</b>	<b>175,041</b>	<b>159,280</b>

# Отчёт о движении денежных средств

<i>В миллионах тенге</i>	Q1 2014	Q1 2013	2013	2012
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	20,849	20,216	90,639	85,324
Изменения в оборотном капитале	-313	-3,927	7,417	863
<b>Денежный поток от операционной деятельности</b>	<b>20,536</b>	<b>16,289</b>	<b>98,056</b>	<b>86,187</b>
Наличные капитальные затраты	-2,548	-5,263	-17,313	-24,984
<b>Свободный денежный поток</b>	<b>17,988</b>	<b>11,026</b>	<b>80,743</b>	<b>61,203</b>
<b>Денежный поток до изменений в финансовой деятельности</b>	<b>17,988</b>	<b>11,026</b>	<b>80,743</b>	<b>61,203</b>
Денежные средства, полученные от финансовой деятельности	-950	-11,950	-64,902	-59,481
<b>Движение денежных средств за период</b>	<b>17,038</b>	<b>-924</b>	<b>15,841</b>	<b>1,722</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало периода</b>	<b>18,916</b>	<b>3,075</b>	<b>3,075</b>	<b>1,353</b>
Поток денежных средств за период	17,038	-924	15,841	1,722
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец периода</b>	<b>35,954</b>	<b>2,151</b>	<b>18,916</b>	<b>3,075</b>

# Прогнозные заявления

Заявления, содержащиеся в данном документе, касающиеся будущего статуса или обстоятельств, в том числе будущей деятельности и других тенденций, являются прогнозными заявлениями. По своей природе прогнозные заявления связаны с риском и неопределенностью, поскольку они относятся к событиям и зависят от обстоятельств, которые будут происходить в будущем. Не может быть каких-либо гарантий, что фактические результаты не будут существенно отличаться от выраженных или подразумеваемых данными прогнозными заявлениями вследствие ряда факторов, многие из которых находятся вне контроля «Кселл».