

АО «Кселл»

Результаты за январь-сентябрь 2017 года

Алматы, 19 октября 2017 года – Акционерное общество «Кселл» (далее «Кселл» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL), ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе, объявляет промежуточные результаты за январь-сентябрь 2017 года.

Третий квартал

- Чистый объем продаж вырос на 1,6 процента и составил 37 531 млн. тенге (36 931). Доход от услуг был стабильным и составил 35 024 млн. тенге (35 032).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, вырос на 2,5 процента и составил 14 601 млн. тенге (14 238). Рентабельность по EBITDA выросла до 38,9 процента (38,6).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, выросла на 10,7 процентов, составив 8 917 млн. тенге (8 056).
- Чистые доходы/расходы по финансированию снизились до -2 267 млн. тенге (-2 321).
- Чистая прибыль снизилась на 11,8 процента до 3 862 млн. тенге (4 378).
- Поток свободных денежных средств сократился до 3 985 млн. тенге (7 968).
- В течение квартала абонентская база увеличилась на 9 тыс. пользователей и составила 10 001 тыс. абонентов (9 992).

Результаты за девять месяцев

- Чистый объем продаж вырос на 0,2 процента и составил 109 075 млн. тенге (108 814). Доход от услуг сократился на 0,9 процента и составил 101 677 млн. тенге (102 558).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 5,3 процента и составил 41 211 млн. тенге (43 503). Рентабельность по EBITDA составила 37,8 процента (40,0).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 4,8 процента и составила 24 160 млн. тенге (25 384).
- Чистые доходы/расходы по финансированию составили -6 911 млн. тенге (-4 905).
- Чистая прибыль снизилась на 47,2 процента и составила 8 261 млн. тенге (15 633).
- Поток свободных денежных средств увеличился до 8 189 млн. тенге (-992).
- Абонентская база увеличилась на 96 тыс. пользователей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (9 905).

Основные финансовые показатели

В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Июль-Сент 2017	Июль-Сент 2016	Изм (%)	Янв-Сент 2017	Янв-Сент 2016	Изм (%)
Выручка	37 531	36 931	1,6	109 075	108 814	0,2
из них доход от услуг	35 024	35 032	0,0	101 677	102 558	-0,9
ЕВITDA без учёта единовременных расходов	14 601	14 238	2,5	41 211	43 503	-5,3
Маржа (%)	38,9	38,6		37,8	40,0	
Доход от основной деятельности	8 917	7 916	12,7	21 487	24 775	-13,3
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	8 917	8 056	10,7	24 160	25 384	-4,8
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	3 862	4 378	-11,8	8 261	15 633	-47,2
Доход на акцию (тенге)	19,3	21,9	-11,8	41,3	78,2	-47,2
Соотношение CAPEX к продажам (%)	9,9	27,1		12,5	38,8	
Свободный денежный поток	3 985	7 968		8 189	-992	

В данном отчете сравнительные данные приводятся в скобках после операционных и финансовых результатов и относятся к аналогичной статье в третьем квартале 2016 года, если не указано иное.

**Комментарий Арти Отса,
Главного исполнительного директора**

«В третьем квартале 2017 года, впервые с 2014 года, мы добились роста выручки и рентабельности по сравнению с прошлым годом. Эти показатели были обусловлены увеличением числа абонентов и дальнейшим ростом в сегменте B2B на фоне продолжающегося роста экономики Казахстана и стабилизации на внутреннем рынке телекоммуникаций.

Выручка выросла на 1,6 процента по сравнению с прошлым годом, при этом показатель EBITDA вырос на 2,5 процента. Наша абонентская база несколько увеличилась по сравнению с предыдущим кварталом, а рост в корпоративном сегменте составил 15% по сравнению с предыдущим годом, в основном за счет большого спроса на бизнес-решения.

Как ранее сообщалось, в отчете о результатах деятельности за 1 полугодие 2017 года, Компания оспаривает требование налоговых органов Казахстана на сумму 9,0 млрд. тенге, в том числе неуплаченные налоги в размере 5,8 млрд. тенге и штрафы/пени в размере 3,2 млрд. тенге. Мы оспариваем указанное требование на самом высоком уровне правительства Казахстана, включая Министерство финансов. Мы продолжаем использовать все имеющиеся у нас возможности для решения данного вопроса и своевременно проинформируем инвесторов о положении дел.

Продолжающаяся реализация программы цифровых преобразований позволила нам добиться организационной эффективности. Благодаря «цифровизации» взаимодействия с клиентами, мы смогли увеличить продажи и сохранить клиентскую базу.

Мы продолжаем анализировать все возможные альтернативы по оптимизации затрат с целью контроля над будущими расходами, обеспечивая при этом высокую рентабельность и преимущества для своих клиентов и акционеров».

Алматы, 19 октября 2017 года

ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

Кселл организует телефонную конференцию для аналитиков 19 октября 2017 года в 9:30 (Лондон)/ 14:30 (Алматы)/ 11:30 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=5009>

Информация о наборе:

Бесплатный номер в Великобритании:	0800 358 6377
Стандартный международный номер:	+44 330 336 9105
Бесплатный номер в России:	8 800 500 9283
Для местных звонков в России:	+7 495 213 1767
Бесплатный номер в США:	866 548 4713
Для местных звонков в США:	+1 719 457 2086
Код конференции	8216589

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте www.investors.kcell.kz/en

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно на сайте <http://kcell191017-live.audio-webcast.com>

Для справок:

Кселл

Связи с инвесторами

Ирина Шоль

+7 727 2582755, вн. 1002
Investor_relations@kcell.kz

СМИ

Наталья Еськова

+7 727 2582755
Pressa@kcell.kz

Международные СМИ

Instinctif Partners

Кей Ларсен / Галина Кулачек /
Эдриан Даффилд

+44 207 457 2020

Обзор результатов третьего квартала 2017 года

Чистые продажи

Чистый объем продаж вырос на 1,6 процента и составил 37 531 млн. тенге (36 931). Доход от услуг был стабильным и составил 35 024 млн. тенге (35 032).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 5,3 процента и составил 20 601 млн. тенге (21 756). Доход от услуг передачи данных вырос на 11,5 процента и составил 11 985 млн. тенге (10 749). Доход от дополнительных услуг вырос на 1,8 процента и составил 2 440 млн. тенге (2 397). Прочие виды дохода выросли на 23,5 процента и составили 2 505 млн. тенге (2 029).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Июль-Сент 2017	% от общего дохода	Июль-Сент 2016	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	20 601	54,9	21 756	58,9
Услуги передачи данных	11 985	31,9	10 749	29,1
Дополнительные услуги	2 440	6,5	2 397	6,5
Прочие виды дохода	2 505	6,7	2 029	5,5
Общий доход	37 531	100,0	36 931	100,0

Доход от услуг голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 5,3 процента и составил 20 601 млн. тенге (21 756). Объем голосового трафика сократился до 5 748 млн. минут (5 818); показатель ARMU снизился до 2,2 тенге (2,5).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 3,5 процента, составив 5 395 млн. тенге (5 590), главным образом, в результате сокращения всеми операторами объема внесетевого трафика.

Доход от услуг передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 11,5 процента до 11 985 млн. тенге (10 749). Трафик данных вырос на 64,9 процента, составив 50 512 804 ГБ (30 636 657). Рост трафика данных был частично нивелирован пакетными предложениями с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0,2 тенге (0,3).

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 1,8 процента и составил 2 440 млн. тенге (2 397), главным образом за счет внедрения новых услуг.

Прочие виды дохода

Прочие виды дохода выросли на 23,5 процента и составили 2 505 млн. тенге (2 029) за счет роста объема продаж мобильных телефонов.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж снизилась на 4,8 процента и составила 22 332 млн. тенге (23 456), в основном, за счет снижения издержек на интерконнект.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг оставались стабильными на уровне 2 726 млн. тенге (2 701).

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы выросли на 10,6 процента и составили 3 351 млн. тенге (3,029), главным образом, за счет роста затрат на электроэнергию на сайтах.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, вырос на 2,5 процента, составив 14 601 млн. тенге (14 238). Маржа по EBITDA выросла до 38,9 процента (38,6).

Чистые доходы/расходы по финансированию снизились до -2 267 млн. тенге (-2 321).

Расходы по налогу на прибыль выросли до 2 788 млн. тенге (1 216).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 11,8 процента, составив 3 862 млн. тенге (4 378). Доход на одну акцию снизился до 19,3 тенге (21,9).

Капитальные расходы (CAPEX) снизились до 3 707 млн. тенге (9 996), при этом соотношение CAPEX к продажам снизилось до 9,9 процента (27,1).

Свободный денежный поток сократился до 3 985 млн. тенге (7 968).

Обзор результатов за девять месяцев 2017 года

Чистые продажи

Объем чистых продаж вырос на 0,2 процента и составил 109 075 млн. тенге (108 814). Доход от услуг снизился на 0,9 процента до 101 677 млн. тенге (102 558).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7,3 процента и составил 60 382 млн. тенге (65 139). Доход от услуг передачи данных вырос на 12,0 процентов и составил 34 144 млн. тенге (30 481). Доход от дополнительных услуг вырос на 3,0 процента и составил 7 155 млн. тенге (6 945). Прочие виды дохода выросли на 18,3 процента и составили 7 394 млн. тенге (6 249).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Янв-Сент 2017	% от общего дохода	Янв-Сент 2016	% от общего дохода
Услуги голосовой связи	60 382	55,3	65 139	59,9
Услуги передачи данных	34 144	31,3	30 481	28,0
Дополнительные услуги	7 155	6,6	6 945	6,4
Прочие виды дохода	7 394	6,8	6 249	5,7
Общий доход	109 075	100,0	108 814	100,0

Доход от услуг голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 7,3 процента и составил 60 382 млн. тенге (65 139). Объем голосового трафика составил 17 120 млн. минут (17 029), показатель ARMU снизился до 2,2 тенге (2,6).

Доход от услуг интерконнекта вырос на 2,8 процента и составил 15 978 млн. тенге (15 538).

Доход от услуг передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 12,0 процентов до 34 144 млн. тенге (30 481). Трафик данных вырос на 63,3 процента и составил 136 640 810 ГБ (83 652 938). Рост трафика данных был частично нивелирован пакетными предложениями с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0,2 тенге (0,4).

Доход от дополнительных услуг

Доход от дополнительных услуг вырос на 3,0 процента и составил 7 155 млн. тенге (6 945), главным образом, за счет внедрения новых услуг.

Прочие виды дохода

Прочие виды дохода выросли на 18,3 процента и составили 7 394 млн. тенге (6 249) за счет увеличения объема продаж мобильных телефонов.

РАСХОДЫ

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж оставалась стабильной на уровне 67 185 млн. тенге (67 390).

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг составили 7 812 млн. тенге (7 691), что соответствует уровню за соответствующий период 2016 года.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы выросли на 33,6 процента и составили 12 498 млн. тенге (9 355), в основном, за счет создания резерва по доначисленным налогам.

ПРИБЫЛЬ, ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ И ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, снизился на 5,3 процента, составив 41 211 млн. тенге (43 503). Маржа по EBITDA составила 37,8 процента (40,0).

Чистые доходы/расходы по финансированию составили -6 911 млн. тенге (-4 905).

Расходы по налогу на прибыль выросли до 49,0 процентов и составили 6 314 млн. тенге (4 236).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 47,2 процента, составив 8 261 млн. тенге (15 633). Доход на одну акцию снизился до 41,3 тенге (78,2).

Капитальные расходы (CAPEX) снизились до 13 599 млн. тенге (42 187), при этом соотношение CAPEX к продажам снизилось до 12,5 процента (38,8). Сумма CAPEX за соответствующий период 2016 года включала в себя приобретение новых частот на сумму 26 млрд. тенге.

Свободный денежный поток увеличился до 8 189 млн. тенге (-992).

Соотношение **чистой задолженности к собственному капиталу** составило 85,1 процента (78,3).

Соотношение **чистой задолженности к EBITDA** составило 1,19 (1,03).

Соотношение **собственного капитала к активам** составило 38,4 процента (40,1).

Ключевые события 2017 года

Январь

- Кселл стал официальным мобильным оператором 28-й Всемирной зимней универсиады, которая проходила в Алматы с 29 января по 8 февраля 2017 года. В Универсиаде приняли участие 2000 спортсменов из 58 стран. Кселл обеспечил высокое качество мобильной связи на территории спортивных сооружений и запустил единый справочно-информационный центр, который позволял участникам и гостям Универсиады получить всю необходимую информацию, включая график спортивных событий и местоположение спортивных сооружений.

Май

- Годовое общее собрание акционеров (ГОСА), состоявшееся 24 мая 2017 года, одобрило предложение Совета директоров Кселл о распределении 11 678 млн. тенге, или 70 процентов от чистой прибыли Компании за 2016 год, в качестве годового дивиденда. Размер дивиденда на одну простую акцию до уплаты налогов равен 58,39 тенге (одна ГДР соответствует одной простой акции). Право на получение дивидендов имели акционеры Кселл, зарегистрированные на дату закрытия реестра 25 мая 2017 года.
- Другие решения, принятые ГОСА, включают утверждение отдельной и консолидированной финансовой отчетности Компании за год, завершившийся 31 декабря 2016 года, Отчета независимого аудитора, Инструкции по распределению работы между Советом директоров и Главным исполнительным директором, а также новой редакции Устава АО «Кселл». Кроме того, до акционеров была доведена информация о размере и структуре вознаграждения членам Совета директоров и Исполнительного органа Компании, а также об отсутствии каких-либо запросов со стороны акционеров касательно деятельности Компании и ее руководства.

Июнь

- Дивиденды в размере 58,39 тенге на одну простую акцию (одна ГДР соответствует одной простой акции) были перечислены единовременным платежом на банковские счета акционеров.
- Совет директоров Кселл утвердил продление срока банковского займа в размере 10 млрд. тенге в рамках Основного кредитного соглашения №82.2090/2016 от 8 июня 2016 года между АО «Кселл» и АО Дочерний банк «Альфа-Банк Казахстан» на двенадцать месяцев.
- Кселл получил транш в размере 22 млрд. тенге в рамках Соглашения о срочной кредитной линии от 24 сентября 2013 года между АО «Кселл» и АО «Народный Банк Казахстана». Срок действия кредитной линии был продлен на 18 месяцев.

Август

- Совет директоров одобрил назначение Андиса Лочмелиса на должность Финансового директора Компании. Назначение Андиса Лочмелиса последовало за решением действующего Финансового директора Тронда Моз покинуть Компанию по собственному желанию после истечения срока действия трудового договора. Г-н Лочмелис заменит г-на Моз и приступит к выполнению своих обязанностей после получения разрешения от соответствующих государственных органов.

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ И СУДЕБНЫЕ ОБНОВЛЕНИЯ

Налоговая проверка

В июле 2017 года Налоговым органом была завершена комплексная налоговая проверка Компании за 2012-2015 гг. По результатам проверки доначислено налогов и пени в размере 9,0 млрд. тенге, из которых 5,8 млрд. тенге – налоги, и 3,2 млрд. тенге – пеня. Компания считает маловероятным, что в результате оспаривания результатов проверки она будет обязана выплатить указанную сумму в полном объеме.

В 4-ом квартале 2016 года Компания зарезервировала средства для уплаты налогов в размере 3 962 млн. тенге, дополнительно 2 673 млн. тенге было начислено во 2-ом квартале 2017 года.

Компания обжаловала результаты налоговой проверки на высшем правительственном уровне Казахстана, включая Министерство Финансов РК. Мы продолжаем использовать все имеющиеся возможности для урегулирования вопроса. Мы будем своевременно информировать инвесторов о дальнейшем развитии ситуации.

Финансовая отчетность за январь-сентябрь 2017 года проверяется внешними аудиторами Kcell. Отчет аудиторов будет доступен на сайте Kcell после 15 ноября 2017 года.

Информация предоставлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 19 октября 2017 года.

Финансовая информация

Отчет за январь-декабрь 2017 года

27 января 2018 года

Вопросы по отчетам:

АО «Кселл»

Связи с инвесторами

Алматы, 050013

Тимирязева 2Г

Тел. +7 727 2582755, вн. 1002

Investor_relations@kcell.kz

www.investors.kcell.kz

Определения

ЕБИТДА: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

CAPEX: капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

ARMB: средний доход на Мб.

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Июль-Сент 2017	Июль-Сент 2016	Изм (%)	Янв-Сент 2017	Янв-Сент 2016	Изм (%)
Доходы	37 531	36 931	1,6	109 075	108 814	0,2
Себестоимость продаж	-22 332	-23 456	-4,8	-67 185	-67 390	-0,3
Валовая прибыль	15 200	13 475	12,8	41 890	41 424	1,1
Расходы по реализации и маркетингу	-2 726	-2 701	0,9	-7 812	-7 691	1,6
Общие и административные расходы	-3 351	-3 029	10,6	-12 498	-9 355	33,6
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	-206	170		-93	398	
Прибыль от основной деятельности	8 917	7 916	12,7	21 487	24 775	-13,3
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	-2 267	-2 321		-6 911	-4 905	
Прибыль после финансовых расходов	6 650	5 594	18,9	14 576	19 869	-26,6
Налоги на прибыль	-2 788	-1 216	-129,2	-6 314	-4 236	49,0
Чистый доход	3 862	4 378	-11,8	8 261	15 633	-47,2
Прочий совокупный доход						
Всего совокупного дохода						
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	3 862	4 378	-11,8	8 261	15 633	-47,2
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в тенге)	19,3	21,9	-11,8	41,3	78,2	-47,2
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200 000	200 000		200 000	200 000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200 000	200 000		200 000	200 000	
ЕБИТДА	14 601	14 098	3,6	38 538	42 893	-10,2
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	14 601	14 238	2,5	41 211	43 503	-5,3
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-5 684	-6 182	-8,1	-17 051	-18 119	-5,9
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	8 917	8 056	10,7	24 160	25 384	-4,8

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	30 сентября 2017	31 декабря 2016
Активы		
Нематериальные активы	41 669	42 842
Основные производственные средства и оборудование	92 931	95 322
Прочие внеоборотные активы	39	86
Долгосрочная дебиторская задолженность	1 235	1 163
Итого оборотных активов	135 874	139 413
Товарно-материальные запасы	2 798	3 587
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	27 438	29 554
Денежные средства и их эквиваленты	14 073	8 477
Итого оборотных активов	44 309	41 617
Итого активов	180 183	181 031
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33 800	33 800
Нераспределенная прибыль	35 464	38 880
Итого собственного капитала, относимого к собственникам материнской компании	69 264	72 680
Долгосрочные займы	26 000	8 000
Отложенные налоговые обязательства	4 680	6 012
Прочие долгосрочные обязательства	1 355	1 285
Итого долгосрочных обязательств	32 035	15 298
Краткосрочные займы	48 439	57 415
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	30 445	35 638
Итого краткосрочных обязательств	78 884	93 053
Итого собственного капитала и обязательств	180 183	181 031

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

	Июль- Сент 2017	Июль- Сент 2016	Янв- Сент 2017	Янв- Сент 2016
В миллионах тенге				
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	9 794	13 813	36 414	36 018
Изменения в оборотном капитале	-1 027	-1 670	-11 807	-9 285
Денежный поток от операционной деятельности	8 767	12 143	24 607	26 733
Наличные капитальные затраты	-4 782	-4 175	-16 418	-27 725
Свободный поток денежных средств	3 985	7 968	8 189	-992
Денежный поток от финансовой деятельности	-4 000	-14 316	-2 678	-10 501
Движение денежных средств за период	-15	-6 348	5 511	-11 493
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	13 848	27 203	8 477	31 589
Поток денежных средств за период	-15	-6 348	5 511	-11 493
Курсовая разница	240	-108	85	651
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	14 073	20 747	14 073	20 747

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

	Январь-Сентябрь 2017			Январь-Сентябрь 2016		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала
В миллионах тенге						
Баланс на начало периода	33 800	38 880	72 680	33 800	46 646	80 446
Дивиденды	-	-11 678	-11 678	-	-23 316	-23 316
Нераспределенная прибыль консолидированных дочерних компаний	-	-	-	-	-1 133	-1 133
Итого совокупного дохода	-	8 261	8 261	-	15 633	15 633
Баланс на конец периода	33 800	35 463	69 263	33 800	37 830	71 630

Основание для подготовки отчета

Как и годовой отчет за 2016 год, консолидированная финансовая отчетность Kcell за девятимесячный период, завершившийся 30 сентября 2017 года, была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности («МСФО»). Данный отчет подготовлен в соответствии с Международными стандартами бухгалтерского учета (IAS) 34 Промежуточная финансовая отчетность. Применяемая учетная политика соответствует той, которая использовалась в предыдущем финансовом году. Все суммы в данном отчете указаны в миллионах тенге, если не предусмотрено иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

Единовременные расходы

	Июль- Сент 2017	Июль- Сент 2016	Янв- Сент 2017	Янв- Сент 2016
В миллионах тенге				
В рамках EBITDA				
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	-	140	2 673	610
Итого	-	140	2 673	610

Инвестиции

	Июль- Сент 2017	Июль- Сент 2016	Янв- Сент 2017	Янв- Сент 2016
В миллионах тенге				
CAPEX				
Нематериальные активы	643	2 837	2 818	29 619
Основные производственные средства и оборудование	3 064	7 159	10 781	12 568
Итого	3 707	9 996	13 599	42 187

Сделки со связанными сторонами

В течение девяти месяцев, завершившихся 30 сентября 2017 года, Kcell приобрел услуг на 3 128 млн. тенге и реализовал услуг на 726 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, Telia Company и компании группы, Turkcell, Fintur Holding B.V. и АО «KazTransCom».

Чистая задолженность

	30 сентября 2017	31 декабря 2016
В миллионах тенге		
Долгосрочные и краткосрочные займы	74 439	65 415
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-14 073	-8 477
Чистая задолженность	60 366	56 938

Ключевые финансовые соотношения

	30 сентября 2017	31 декабря 2016
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	13,1	23,0
Прибыль на вложенный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	17,2	25,9
Коэффициент автономии собственных средств (%)	38,4	40,1
Отношение заемного капитала к собственному (%)	85,1	78,3
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	1,19	1,03
Собственный капитал на акцию (тенге)	346,3	363,4

Операционные данные

	Июль-Сент 2017	Июль-Сент 2016	Изм (%)	Янв-Сент 2017	Янв-Сент 2016	Изм (%)
Абоненты, на конец периода (тысяч)	10 001	9 905	1,0	10 001	9 905	1,0
Из них с авансовым методом расчета	9 078	8 765	3,6	9 078	8 765	3,6
MOU (мин/месяц)	229	235	-2,6	227	225	0,9
ARPU (тенге)	1 182	1 191	-0,8	1 142	1 150	-0,7
Уровень оттока (%)	62,6	46,1	35,8	50,3	46,6	7,9
Сотрудники, на конец периода	1 841	1 814	1,5	1 841	1 814	1,5

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.