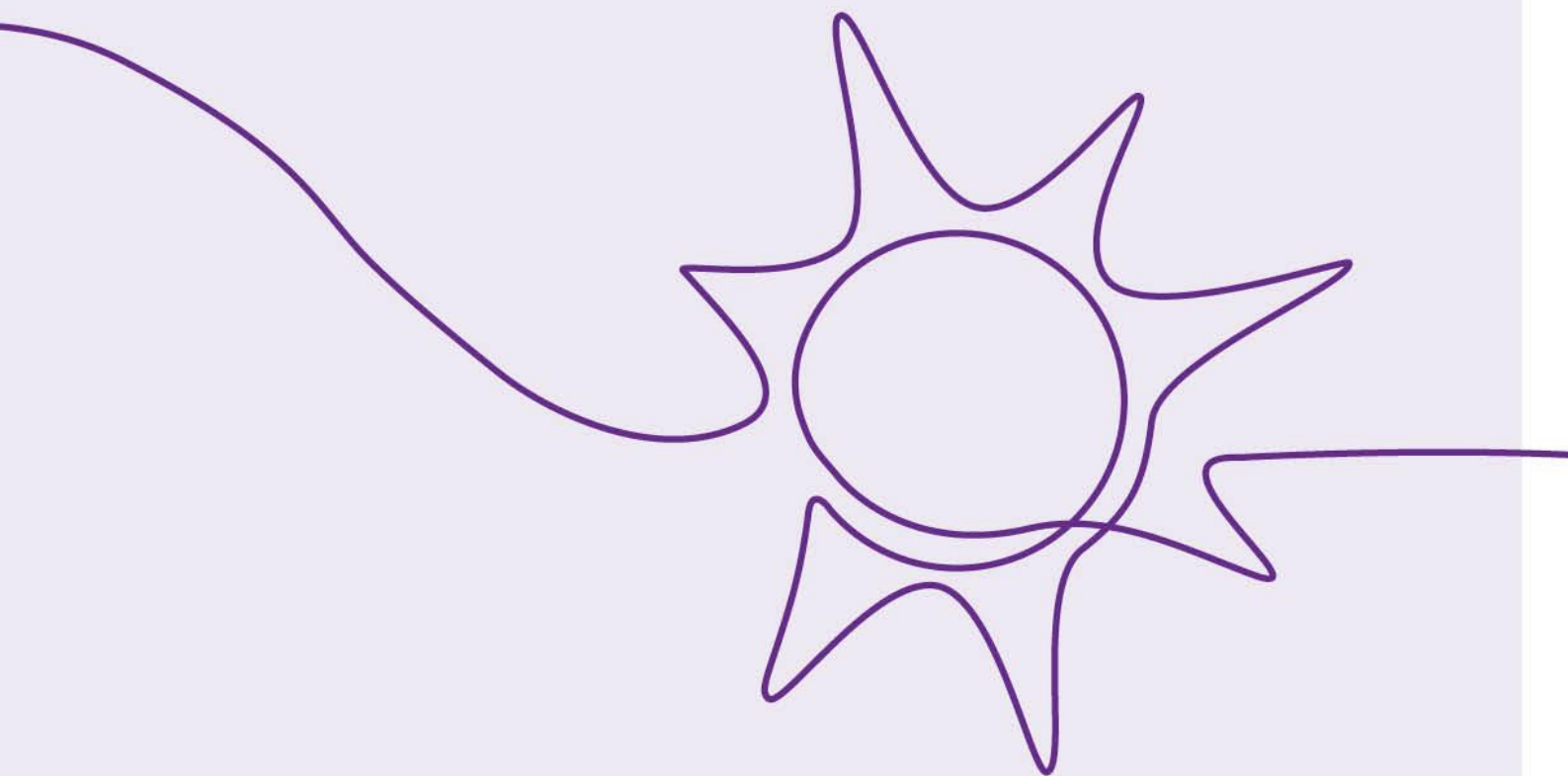


АО «Кселл»

Финансовые результаты за январь-июнь 2019 года



АО «Кселл» Результаты за январь-июнь 2019 года

Алматы, 26 июля 2019 года – Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL), ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана, объявляет промежуточные результаты за январь-июнь 2019 года.

Второй квартал

- Чистый объем продаж вырос на 4,3 процента и составил 37 869 млн. тенге (36 303). Доход от услуг вырос на 6,7 процента до 34 188 млн. тенге (32 049).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, вырос на 48,8 процента до 16 088 млн. тенге (10 814). Рентабельность по EBITDA выросла до 42,5 процента (29,8).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, увеличилась на 91,6 процента и составила 8 121 млн. тенге (4 238).
- Чистые затраты на финансирование увеличились на 38,2 процента и составили 2 779 млн. тенге (2 011).
- Чистая прибыль увеличилась на 156,8 процента и составила 2 870 млн. тенге (1 118).
- Соотношение CAPEX к продажам составило 5,6 процента (13,5).
- Поток свободных денежных средств был отрицательным и составил -2 276 млн. тенге (-1 162).
- В отчетном периоде абонентская база сократилась на 65 тысяч пользователей и составила 8 676 тысяч (8 741).

Первое полугодие

- Чистый объем продаж вырос на 0,5 процента и составил 73 049 млн. тенге (72 689). Доход от услуг вырос на 2,4 процента до 65 842 млн. тенге (64 298).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, увеличился на 29,1 процента до 30 040 млн. тенге (23 270). Рентабельность по EBITDA составила 41,1 процента (32,0).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, увеличилась на 40,9 процентов и составила 14 313 млн. тенге (10 159).
- Чистые затраты на финансирование выросли на 14,5 процента и составили 4 838 млн. тенге (4 223).
- Чистая прибыль была негативной и составила -5 881 млн. тенге (3 477), вследствие прекращения сотрудничества в рамках Соглашения о совместном использовании сети с ТОО «Кар-Тел» и признания штрафа в размере 14 552 млн. тенге, который был учтен как единовременный расход.
- Соотношение CAPEX к продажам составило 5,8 процента (10,6).
- Поток свободных денежных средств увеличился до 5 754 млн. тенге (341).
- Абонентская база снизилась до 8 676 тысяч пользователей (10 062), как результат реализации стратегии по привлечению качественных клиентов и ухода от дистрибуции, основанной на объемах.

Основные финансовые показатели

В млн. тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Изм (%)	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018	Изм (%)
Выручка	37 869	36 303	4,3	73 049	72 689	0,5
<i>из них доход от услуг</i>	34 188	32 049	6,7	65 842	64 298	2,4
ЕБИТДА без учёта единовременных расходов	16 088	10 814	48,8	30 040	23 270	29,1
<i>Маржа (%)</i>	42,5	29,8		41,1	32,0	
Операционная прибыль/убыток	6 277	2 862	119,3	-2 083	8 471	-124,6
Операционная прибыль/убыток без учета единовременных расходов	8 121	4 238	91,6	14 313	10 159	40,9
Чистая прибыль/убыток	2 870	1 118	156,8	-5 881	3 477	-269,1
Доход на акцию (тенге)	14,4	5,6	156,8	-29,4	17,4	-269,1
Соотношение CAPEX к продажам (%)	5,6	13,5		5,8	10,6	
Свободный денежный поток	-2 276	-1 162		5 754	341	

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям во втором квартале 2018 года или в первом полугодии 2018 года, если не указано иное.

Комментарий Каспарса Кукелиса, Председателя Правления

«Я рад сообщить, что по итогам второго квартала мы добились прорывных результатов, операционные и финансовые показатели начали стабилизироваться, одновременно создавая прочную основу для будущего роста. Впервые за пять лет мы смогли преодолеть негативный тренд в показателях по сервисной выручке и продемонстрировать значительный рост в 6,7 процента в сравнении со вторым кварталом прошлого года. Общая выручка во втором квартале выросла на 4,3 процента, что является самым большим показателем роста с 2013 года.

Улучшения в части доходов в основном обусловлены улучшением PAYG тарификации в пакетных предложениях, запуском новых привлекательных тарифных планов, дающим возможность безлимитного доступа к социальным сетям, а также позитивным трендом по переходу существующей базы абонентов на тарифные планы с увеличенным контентом. Кроме того, вследствие роста продаж контрактных телефонов увеличилось количество абонентов с более высоким уровнем доходности (ARPU).

Доход от продаж мобильных устройств в денежном выражении снизился на 14,5 процента, однако количество проданных девайсов продолжает расти. Основной причиной этого является расширение линейки предложений и усиление позиций в среднем ценовом сегменте, компенсирующем снижение спроса в премиальном сегменте. Данный тренд соответствует мировым тенденциям.

Тщательный анализ и контроль расходов со стороны нового руководства, а также существенная оптимизация затрат привела к значительному росту показателя EBITDA, рост которого, без учета применения МСФО 16, составил 35,6 процента.

Финансовые показатели во втором квартале были подкреплены успешной реализацией стратегии по переходу от «количества к качеству». Отток абонентов с низким ARPU привел к изменению абонентской базы с 10,1 миллионов в конце июня 2018 года до 8,7 миллионов более прибыльных абонентов с высоким уровнем ARPU.



В отчетном квартале показатель ARPU вырос на 21 процент, вслед за 9,5 процентным ростом в первом квартале 2019 года. Это, главным образом, обусловлено растущим количеством абонентов, выбирающим пакетные предложения, которые в настоящее время составляют почти половину всей абонентской базы. Последний раз существенный рост ARPU наблюдался в 2014 году.

Чрезвычайно популярным оказался тарифный план «Супер Комфорт» с неограниченным доступом к социальным сетям, на долю которого, спустя всего четыре месяца после запуска, приходится 33 процента всех пакетных предложений.

В отчетном периоде выручка B2B продемонстрировала дальнейший рост и увеличилась на 19,5 процента по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в основном благодаря увеличению доходов от бизнес-решений. В данный момент доля B2B в общей выручке составляет 12 процентов.

Мы будем продолжать работать над дальнейшим улучшением наших показателей, повышая эффективность и предоставляя лидирующие услуги на рынке, при этом оставаясь всегда сосредоточенными на нашей приверженности обеспечению наивысшего уровня ценности для наших клиентов и наших акционеров».

Алматы

26 июля 2019 года

Телеконференция

Кcell организует телефонную конференцию для аналитиков 26 июля 2019 года в 12:00 (Лондон)/ 14:00 (Москва)/ 17:00 (Алматы). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <https://webcasts.eqs.com/kcell20190726>

Информация о наборе:

Бесплатный номер в Великобритании:	0800 376 6183
Стандартный международный номер:	+44 207 194 3759
Бесплатный номер в России:	8 800 500 9863
Для местных звонков в России:	+7 495 646 9315
Бесплатный номер в США:	844 286 0643
Для местных звонков в США:	+1 646 722 4916
Код конференции	90861561#

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании www.investors.kcell.kz/en

Для справок:

Кcell	
Investor Relations	
Для справок	+7 727 2582755
	вн. 1002
	Investor_relations@kcell.kz

Международные СМИ

Instinctif Partners	+44 207 457 2020
Кей Ларсен	
Галина Кулачек	

Обзор результатов 2-го квартала 2019 года

Чистые продажи

Чистый объем продаж вырос на 4,3 процента и составил 37 869 млн. тенге (36 303). Доход от услуг вырос на 6,7 процента до 34 188 млн. тенге (32 049).

Улучшения в части доходов в основном обусловлены улучшением PAYG тарификации в пакетных предложениях, запуском новых привлекательных тарифных планов, дающим возможность безлимитного доступа к социальным сетям, а также позитивным трендом по переходу существующей базы абонентов на тарифные планы с увеличенным контентом. Кроме того, вследствие роста продаж контрактных телефонов увеличилось количество абонентов с более высоким уровнем доходности (ARPU).

Услуги голосовой связи и прочие услуги

Доход от услуг голосовой связи и прочих услуг вырос на 3,9 процента и составил 20 013 млн. тенге (19 258).

Доход от услуг интерконнекта оставался стабильным и составил 5 430 млн. тенге (5 451).

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 14,4 процента до 12 443 млн. тенге (10 873). Трафик данных вырос на 30,7 процента, составив 74,2 петабайта (ПБ) (56,8). Средний доход на один МБ (ARMB) снизился до 0,16 тенге (0,18).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг снизился на 9,6 процента до 1 732 млн. тенге (1 916). Суммы доходов от оказания услуг массовой рассылки локальных СМС через провайдеров были реклассифицированы в доходы от услуг голосовой связи и прочих услуг.

Реализация мобильных устройств

Доход от реализации мобильных устройств снизился на 13,5 процента до 3 681 млн. тенге (4 256), однако количество проданных девайсов продолжает расти. Основной причиной этого является расширение линейки предложений и усиление позиций в среднем ценовом сегменте, компенсирующее снижение спроса в премиальном сегменте.

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Апр-июнь 2019	% от общего дохода	Апр-июнь 2018	% от общего дохода
Услуги голосовой связи и прочие услуги	20 013	52,8	19 258	53,0
Услуги передачи данных	12 443	32,9	10 873	30,0
Дополнительные услуги	1 732	4,6	1 916	5,3
Реализация мобильных устройств	3 681	9,7	4 256	11,7
Общий доход	37 869	100,0	36 303	100,0

Расходы

Себестоимость продаж снизилась на 1,7 процента до 26 759 млн. тенге (27 217), в основном за счет снижения продаж мобильных устройств, а также из-за снижения расходов на аренду в связи с применением МСФО 16, что, в свою очередь, было нивелировано увеличением расходов по амортизации.

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 30,2 процента до 555 млн. тенге (794), в результате снижения расходов на рекламу, а также снижения расходов на субсидии и комиссии.

Общие и административные расходы, за исключением расходов по обесценению финансовых активов, которые представлены в отчете о совокупном доходе отдельной строкой, снизились на 57,1 процента до 2 004 млн. тенге (4 675), главным образом, вследствие снижения расходов по налогам, где сравнительные данные за второй квартал 2018 года включали дополнительный резерв для уплаты налога в размере 2,3 млрд. тенге.

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, увеличился на 48,8 процента, составив 16 088 млн. тенге (10 814). Маржа по EBITDA выросла до 42,5 процента (29,8).

Чистые расходы по финансированию выросли на 38,2 процента до 2 779 млн. тенге (2 011).

Расходы/экономия по налогу на прибыль составили -726 млн. тенге (221).

Чистая прибыль/убыток выросла до 2 870 млн. тенге (1 118), при этом доход на одну акцию вырос до 14,4 тенге (5,6).

Капитальные расходы (CAPEX) снизились до 2 130 млн. тенге (4 910), соотношение CAPEX к продажам составило 5,6 процента (13,5).

Свободный денежный поток был отрицательным и составил -2 276 млн. тенге (-1 162).

Обзор результатов за 1 полугодие 2019 года

Чистые продажи

Чистый объем продаж вырос на 0,5 процента и составил 73 049 млн. тенге (72 689). Доход от услуг вырос на 2,4 процента до 65 842 млн. тенге (64 298).

Услуги голосовой связи и прочие услуги

Доход от услуг голосовой связи и прочих услуг оставался стабильным и составил 37 864 млн. тенге (37 778).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 3,8 процента и составил 10 358 млн. тенге (10 764).

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 8,4 процента до 24 265 млн. тенге (22 387). Трафик данных вырос на 32,7 процента, составив 149,1 петабайта (ПБ) (112,4). Средний доход на один МБ (ARMB) снизился до 0,15 тенге (0,19).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 10,1 процента до 3 713 млн. тенге (4 130).

Реализация мобильных устройств

Доход от реализации мобильных устройств снизился на 14,1 процента до 7 207 млн. тенге (8 393).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	Янв-июнь 2019	% от общего дохода	Янв-июнь 2018	% от общего дохода
Услуги голосовой связи и прочие услуги	37 864	51,8	37 778	52,0
Услуги передачи данных	24 265	33,2	22 387	30,8
Дополнительные услуги	3 713	5,1	4 130	5,7
Реализация мобильных устройств	7 207	9,9	8 393	11,5
Общий доход	73 049	100,0	72 689	100,0

Расходы

Себестоимость продаж снизилась на 1,5 процента до 52 783 млн. тенге (53 585), в основном, за счет снижения продаж мобильных устройств, а также из-за снижения расходов на аренду в связи с применением МСФО 16, что, в свою очередь, было нивелировано увеличением расходов по амортизации.

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 20,2 процента до 1 189 млн. тенге (1 489), в результате снижения расходов на рекламу, а также снижения расходов на субсидии и комиссии.

Общие и административные расходы, за исключением расходов по обесценению финансовых активов и расходов по выплате штрафа за расторжение соглашения о совместном использовании сети с ТОО «Кар-Тел», которые представлены в отчете о совокупном доходе отдельной строкой, снизились на 47,9 процента до 3 884 млн. тенге (7 450), главным образом, вследствие снижения расходов по налогам, где сравнительные данные за первое полугодие 2018 года включали дополнительный резерв для уплаты налога в размере 2,3 млрд. тенге, а также снижения расходов на сомнительные долги в связи с внедрением процессов по улучшению качества портфеля дебиторской задолженности.

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель EBITDA, без учета единовременных расходов, вырос на 29,1 процента, составив 30 040 млн. тенге (23 270). Маржа по EBITDA составила 41,1 процента (32,0).

Чистые расходы по финансированию выросли на 14,5 процента до 4 838 млн. тенге (4 223).

Расходы/экономия по налогу на прибыль составили 944 млн. тенге (-1 038). Во первом полугодии 2019 года экономия по подоходному налогу образовалась за счет признания отложенного налогового актива на перенесенный налоговый убыток, который образовался вследствие начисления штрафа по расторжению Соглашения о совместном использовании сети с ТОО «Кар-Тел».

Чистая прибыль/убыток была негативной и составила -5 881 млн. тенге (3 477), при этом доход на одну акцию составил -29,4 тенге (17,4).

Капитальные расходы (CAPEX) снизились до 4 263 млн. тенге (7 670), соотношение CAPEX к продажам составило 5,8 процента (10,6).

Свободный денежный поток увеличился до 5 754 млн. тенге (341).

Ключевые события 1 полугодия 2018 года

Январь

- Внеочередное общее собрание акционеров (ВОСА), состоявшееся 25 января 2019 года, приняло следующие решения:
1. Прекратить полномочия членов Совета директоров АО «Кселл»:
 - Иана Эрика Рудберга (независимого директора);
 - Уильяма Х.Р. Эйлуорда (независимого директора);
 - Владимира Смирнова (независимого директора).
 2. Избрать Совет директоров АО «Кселл» в следующем составе:
 - Буянов Алексей Николаевич (независимый директор);
 - Махат Рашит Мукарамович (независимый директор);
 - Инкарбекова Динара Жолшыбековна (независимый директор);
 - Попов Владимир Геннадьевич (независимый директор);
 - Есекеев Куанышбек Бахытбекович (представитель акционера АО «Казахтелеком»);
 - Кусаинов Ерулан Айташович (представитель акционера АО «Казахтелеком»);
 - Турлов Тимур Русланович (представитель акционера АО «Фридом Финанс»).
 3. ВОСА одобрило решение определить срок полномочий Совета директоров АО «Кселл» - до момента принятия общим собранием акционеров АО «Кселл» решения об избрании нового совета директоров Компании.
- 28 января 2019 года Совет директоров принял решение прекратить полномочия Дамира Жанбакиева и назначить Каспарса Кукелиса на должность главного исполнительного директора АО «Кселл» с 29 января 2019 года.

Февраль

- 28 февраля 2019 года Компания разместила облигации на Казахстанской фондовой бирже на сумму 16,8 млрд. тенге от номинальной стоимости с доходностью 11,5 процента. Данное размещение стало вторым в рамках программы, объявленной Kcell в декабре 2017 года.

Март

- Совет директоров Компании принял решение продлить действующий кредитный договор с Евразийским Банком Развития до 20 июня 2024 года, увеличить лимит кредитной линии до 34 млрд. тенге и снизить процентную ставку по займам в рамках кредитной линии до 11,5 процента.
- Совет Директоров Компании рекомендовал Годовому общему собранию акционеров (ГОСА) выплату годового дивиденда по результатам 2018 года в размере 5 972 млн. тенге, или 29,86 тенге на одну простую акцию или глобальную депозитарную расписку (ГДР). Это соответствует 70 процентам от чистого дохода Компании за двенадцать месяцев, завершившихся 31 декабря 2018 года.

Апрель

- Компания получила письменное уведомление от ТОО «Кар-Тел» о прекращении сотрудничества в рамках Соглашения о совместном использовании сети в Казахстане от 29 августа 2016 года (далее — Соглашение).

Данное уведомление, связанное с приобретением АО «Казахтелеком» 75 процентов акций АО «Кселл», прекращает действие Соглашения и накладывает на Kcell обязательство по выплате штрафа в размере 14 552 млн. тенге.

Стороны будут согласовывать период выхода из Соглашения в рабочем порядке.

- Компания известила о решении Совета директоров Общества созвать Годовое общее собрание акционеров (ГОСА) АО «Кселл» 29 мая 2019 года.
- Компания известила о назначении Бунёда Раматова Главным финансовым директором. Назначение вступило в силу 2 мая 2019 года.

Май

- 29 мая 2019 года, Годовое Общее Собрание Акционеров (ГОСА) одобрило предложение Совета директоров Кселл о распределении 5 972 млн. тенге, или 70 процентов от чистой прибыли Общества за 2018 год, в виде годового дивиденда. Общая сумма дивиденда составит 29,86 тенге на одну простую акцию (одна ГДР соответствует одной простой акции).
- Другие решения, принятые ГОСА, включают в себя:
 - Об утверждении Устава АО «Кселл» в новой редакции.
 - О признании недействительной Инструкции по распределению функций между Советом директоров и Главным исполнительным директором.
 - Об утверждении годовой финансовой отчетности АО «Кселл» за 2018 год.
 - Об утверждении ТОО «Эрнст энд Янг» в качестве аудиторской организации, осуществляющей аудит в 2019-2021 гг.
 - Об утверждении Положения о размере и условиях выплаты вознаграждений и компенсации расходов независимым членам Совета директоров АО «Кселл»
 - Об утверждении изменений в Методику определения стоимости акций в случае их выкупа АО «Кселл» на неорганизованном рынке путем изложения ее в новой редакции.

Июнь

19 июня 2019 года, Совет директоров принял следующие решения:

- Определить количественный состав Правления – три единицы, в том числе Председатель Правления и два члена Правления;
- Определить срок полномочий Председателя

и членов Правления - один год;

- Избрать на должности Председателя и членов Правления следующих руководителей:
 - на должность Председателя Правления назначить Кукелиса Каспарса (Главного исполнительного директора);
 - на должность члена Правления назначить Есеркегенова Аскара Алибековича (Главного технического директора);
 - на должность члена Правления назначить Ельцова Сергея Валерьевича (Главного директора по правовым вопросам).
- 27 июня 2019 года, Fitch Ratings подтвердил долгосрочный рейтинг дефолта эмитента («РДЭ») на уровне «ВВ» и присваивает прогноз по рейтингам – «Позитивный», такой же как у материнской компании - АО «Казахтелеком».

Значимые события, произошедшие после завершения отчетного периода

Июль

- 12 июля 2019 года, представитель акционера АО «Казахтелеком» - Кусаинов Ерулан Айташович, уведомил Общество о своем выходе из состава членов Совета директоров АО «Кселл» с 19 июля 2019 года.

Административные, налоговые и судебные вопросы

Обновления по административным и судебным вопросам

В октябре 2018 года Компания уведомила о том, что 19 октября 2018 года Комитет по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей Министерства национальной экономики Республики Казахстан (Комитет) возбудил административное производство в отношении Kcell по предполагаемому административному правонарушению, связанному со злоупотреблением доминирующим положением в 2017 году. Судом может быть наложен штраф в размере порядка 2 млрд. тенге.

По мнению Комитета, Компания установила различные тарифы на услугу мобильного доступа в Интернет по бренду Kcell в случае исчерпания включённого объема интернет-трафика или при несписании ежемесячной абонентской платы.

Приказом от 18 октября 2018 года Комитет утвердил Заключение по результатам расследования. Комитет также вынес Предписание, предписывающее Компании устранить выявленные нарушения, в том числе, вернуть суммы, списанные в 2017 году со счетов абонентов бренда Kcell после исчерпания включённого объема интернет-трафика или при несписании ежемесячной абонентской платы.

25 октября 2018 года Компания обжаловала указанные акты в Специализированном межрайонном экономическом суде г. Астаны.

6 ноября 2018 года Специализированный межрайонный административный суд г. Алматы приостановил рассмотрение дела об административном правонарушении до завершения рассмотрения гражданского дела.

29 ноября 2018 года Специализированный межрайонный экономический суд г. Астаны постановил прекратить производство по делу. Компания обжаловала данное определение.

23 января 2019 года городской суд Астаны оставил в силе определение Специализированного межрайонного экономического суда г. Астаны. Компания обжаловала судебные акты в Верховном суде Республики Казахстан.

25 февраля 2019 года Компания обжаловала заключение по результатам расследования в Специализированном межрайонном экономическом суде г. Астана.

Административное дело было возобновлено (после приостановления) и 26 февраля 2019 года вновь приостановлено до рассмотрения гражданского дела об обжаловании заключения по результатам расследования.

Определением специализированного межрайонного экономического суда г. Астаны от 4 марта 2018 года отказано в принятии заявления об обжаловании заключения. Определением судебной коллегии по гражданским делам суда г. Астаны от 2 мая 2019 года вышеуказанное определение СМЭС г.Астаны было оставлено в силе.

Постановлением судьи судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РК от 18 марта 2019 года, ходатайство Компании о пересмотре в кассационном порядке судебных актов судов первой и апелляционной инстанции передано на рассмотрение судебной коллегии по гражданским делам Верховного суда Республики Казахстан.

Постановлением специализированного административного суда г. Алматы от 19 марта 2019 года срок рассмотрения протокола об административном правонарушении приостановлен до разрешения гражданского дела.

Постановлением судебной коллегии по гражданским делам ВС РК от 14 мая 2019 года определение специализированного межрайонного экономического суда г. Астаны от 29 ноября 2018 года и определение судебной коллегии по гражданским делам суда г. Астаны от 23 января 2019 года отменены в части прекращения производства о признании незаконным и отмене Предписания. В этой части дело направлено для рассмотрения по существу в специализированный межрайонный

экономический суд г. Нур-Султан в ином составе.

Решением специализированного межрайонного экономического суда г. Нур-Султан от 17 июля 2019 года Предписание № 13 от 22 октября 2018 года о прекращении нарушений норм Предпринимательского кодекса РК и устранении их последствий было отменено. Решение не вступило в силу и может быть обжаловано в апелляционном порядке в течение 1 месяца с даты вынесения в окончательной форме.

Налоговая проверка

В июле 2017 года уполномоченный налоговый орган завершил комплексную налоговую проверку за период с 2012 по 2015 год. По результатам проверки налоговым органом было вынесено уведомление об уплате налогов и пени на общую сумму 9,0 млрд. тенге, в том числе налоги – 5,8 млрд. тенге и пени и штрафы – 3,2 млрд. тенге.

В январе 2018 года Компания обжаловала уведомление налогового органа в суде первой инстанции, который отказал в удовлетворении требований Компании. В июне 2018 года суд апелляционной инстанции рассмотрел апелляционную жалобу и оставил в силе решение суда первой инстанции, вынесенное не в пользу Компании. Несмотря на то, что решение суда вступило в законную силу, Кселл оставил за собой право обжаловать указанные судебные акты в Верховном Суде.

Компанией был создан резерв на сумму 9,0 млрд. тенге.

В ноябре 2018 года Компания подала ходатайство в кассационную инстанцию Вер-

ховного суда. В декабре 2018 года ходатайство было отклонено Постановлением Верховного Суда Республики Казахстан.

В январе 2019 года Компанией направлена жалоба на имя Председателя Верховного Суда в целях повторного обжалования в кассационную инстанцию Верховного Суда.

В феврале 2019 года Компания вновь обратилась в Верховный Суд РК с ходатайством о пересмотре.

23 июля 2019 года Верховный Суд РК рассмотрел ходатайство и вынес решение, согласно которого удовлетворил ходатайство Компании и постановил изменить решения суда первой и апелляционной инстанций по вопросам необоснованных доначислений КПН удерживаемого у источника выплаты за нерезидента (Sonera Holding B.V.) в результате преобразования юридического лица и по необоснованным доначислениям КПН и НДС за нерезидента по услугам технической поддержки программного продукта в режиме удаленного доступа. По остальным оспариваемым вопросам решения суда первой и апелляционной инстанций оставлены в силе.

В результате решения Верховного суда ранее созданный резерв по налогам, штрафам и пени в размере 9,0 млрд. тенге будет уменьшен в общей сложности на 5,0 млрд. тенге, включая 3,0 млрд. тенге по доначисленным налогам, 0,2 млрд. тенге штрафов, а также снижение штрафа в размере 1,8 млрд. тенге в связи с истечением срока исковой давности.

Финансовая отчетность за январь-июнь 2019 года проверяется внешними аудиторами Kcell. Отчет аудиторов будет размещен на сайте Компании 15 августа 2019 года.

Информация предоставлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 26 июля 2019 года.

Финансовая информация

Промежуточный отчет за январь-сентябрь 2019 года

25 октября 2019

Вопросы по отчетам:

АО «Кселл»

Связи с инвесторами

Алматы, 050013

Тимирязева 2Г

Тел. +7 727 2582755, вн. 1002

Investor_relations@kcell.kz

www.investors.kcell.kz

Определения

EBITDA: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равна доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

CAPEX: капитальные затраты и авансовые платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

ARMB: средний доход на МБ.

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Изм (%)	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018	Изм (%)
Выручка	37 869	36 303	4,3	73 049	72 689	0,5
Себестоимость реализации	-26 759	-27 217	-1,7	-52 783	-53 585	-1,5
Валовая прибыль	11 110	9 086	22,3	20 266	19 104	6,1
Расходы по реализации	-555	-794	-30,2	-1 189	-1 489	-20,2
Общие и административные расходы	-2 004	-4 675	-57,1	-3 884	-7 450	-47,9
Расходы по выплате штрафа	-	-	-	-14 552	-	-
Обесценение финансовых и долгосрочных активов	-2 275	-755	201,3	-2 725	-1 694	60,8
Операционная прибыль/убыток	6 277	2 862	119,3	-2 083	8 471	-124,6
Прочие доходы и расходы, нетто	64	-116	-155,3	78	209	-62,7
Финансовые доходы и расходы, нетто	-2 779	-2 011	38,2	-4 838	-4 223	14,5
Чистые доходы от переоценки валютных статей	34	162	-79,0	18	59	-69,6
Прибыль/убыток до налогообложения	3 596	897	301,3	-6 825	4 515	-251,2
Расходы/экономика по подоходному налогу	-726	221	-428,0	944	-1 038	-190,9
Прибыль/убыток за отчетный период	2 870	1 118	156,8	-5 881	3 477	-269,1
Прочий совокупный доход	-	-	-	-	-	-
Итого совокупный доход/убыток	2 870	1 118	156,8	-5 881	3 477	-269,1
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в тенге)	14,4	5,6	156,8	-29,4	17,4	-269,1
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200 000	200 000		200 000	200 000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200 000	200 000		200 000	200 000	
ЕБИТДА	14 244	9 438	50,9	13 644	21 582	-36,8
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	16 088	10 814	48,8	30 040	23 270	29,1
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-7 903	-6 692	18,1	-15 650	-12 902	21,3
Операционная прибыль/убыток без учета единовременных расходов	8 121	4 238	91,6	14 313	10 159	40,9

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	30 июня 2019	31 дек 2018
Активы		
Нематериальные активы	37 181	40 115
Основные средства	79 980	88 437
Авансы, выданные за внеоборотные активы	817	729
Активы в форме права пользования	22 951	-
Прочие внеоборотные активы	340	425
Долгосрочная дебиторская задолженность	1 327	3 010
Итого оборотных активов	142 596	132 717
Товарно-материальные запасы	5 147	4 728
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	14 644	13 787
Прочие оборотные финансовые активы	1 089	1 011
Прочие оборотные активы	11 281	8 801
Денежные средства и их эквиваленты	8 976	6 029
Итого оборотных активов	41 137	34 356
Итого активов	183 733	167 073
Капитал и обязательства		
Выпущенные акции	33 800	33 800
Нераспределенная прибыль	21 773	34 275
Итого собственного капитала и обязательств	55 573	68 075
Долгосрочные займы	60 475	14 936
Долгосрочные обязательства по аренде	21 381	-
Отложенные налоговые обязательства	148	1 504
Прочие долгосрочные обязательства	1 368	1 362
Итого долгосрочных обязательств	83 372	17 802
Краткосрочные займы	6 463	51 783
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	26 251	18 675
Краткосрочные обязательства по аренде	2 880	-
Обязательства по договору	7 121	7 298
Корпоративный подоходный налог и прочие налоги к уплате	2 073	3 440
Итого краткосрочных обязательств	44 788	81 196
Итого собственного капитала и обязательств	183 733	167 073

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	16 533	10 348	16 362	23 222
Изменения в оборотном капитале	-15 438	- 5 426	-1 188	-12 714
Денежный поток от операционной деятельности	1 095	4 922	15 174	10 508
Наличные капитальные затраты	-3 371	-6 084	-9 420	-10 167
Свободный поток денежных средств	-2 276	-1 162	5 754	341
Денежный поток от финансовой деятельности	4 460	-4 580	-2 825	-5 210
Движение денежных средств за период	2 184	-5 742	2 929	-4 869
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	6 758	13 429	6 029	12 660
Поток денежных средств за период	2 184	-5 742	2 929	-4 869
Курсовая разница	34	163	18	59
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	8 976	7 850	8 976	7 850

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	Янв-июнь 2019			Янв-июнь 2018		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Всего капитала
Баланс на начало периода	33 800	34 275	68 075	33 800	37 422	71 222
Дивиденды	-	-5 972	-5 972	-	-11 678	-11,678
Эффект применения МСФО 16	-	-649	-649	-	-	-
Итого совокупного дохода	-	-5 881	-5 881	-	3 477	3 477
Баланс на конец периода	33 800	21 773	55 573	33 800	29 221	63 021

Основание для подготовки отчета

Компания применила ретроспективный модифицированный метод учета МСФО 16 с признанием суммарного эффекта первоначального применения нового стандарта в качестве корректировки входящей нераспределенной прибыли на дату первоначального применения 1 января 2019 года.

Определенные суммы в отчете о финансовых результатах за второй квартал 2019 года были скорректированы и реклассифицированы в соответствии с представлением, принятым в промежуточной сокращенной консолидированной финансовой отчетности по состоянию на 30 июня 2019 года и за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2019 года. Компания изменила представление своей консолидированной финансовой отчетности, поскольку новое представление предоставляет информацию, которая более актуальна для пользователей консолидированной финансовой отчетности.

Все суммы в данном отчете указаны в миллионах тенге, если не предусмотрено иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018
В рамках EBITDA				
Единовременные расходы	1 844	1 376	16 396	1 688
Итого	1 844	1 376	16 396	1 688

Инвестиции

В миллионах тенге	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018
CAPEX				
Нематериальные активы	1 228	1 144	2 032	1 253
Основные средства	902	3 766	2 231	6 417
Итого	2 130	4 910	4 263	7 670

Сделки со связанными сторонами

В течение шести месяцев, завершившихся 30 июня 2019 года, Kcell приобрел услуг на 4 343 млн. тенге и реализовал услуг на 5 248 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, компании, входящие в группу АО «Казакхтелеком».

Чистая задолженность

В миллионах тенге	30 июня 2019	31 дек 2018
Долгосрочные и краткосрочные займы	66 938	66 719
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счете	-8 976	-6 029
Чистая задолженность	57 962	60 690

Ключевые финансовые соотношения

	30 июня 2019	31 дек 2018
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	22,2	12,5
Прибыль на вложенный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	11,1	14,3
Коэффициент автономии собственных средств (%)	30,2	40,7
Отношение заемного капитала к собственному (%)	93,8	89,2
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	1,0	1,2
Собственный капитал на акцию (тенге)	277,9	340,4

Операционные данные

	Апр-июнь 2019	Апр-июнь 2018	Изм (%)	Янв-июнь 2019	Янв-июнь 2018	Изм (%)
Абоненты, на конец периода (тысяч)*	8 676	10 062	-13,8	8 676	10 062	-13,8
Из них с авансовым методом расчета	7 768	9 163	-15,2	7 768	9 163	-15,2
MOU (мин/месяц)	233	216	7,9	226	211	7,1
ARPU (тенге)	1 309	1 081	21,1	1 251	1 086	15,2
Уровень оттока (%)	38,0	52,7		41,9	43,7	
Сотрудники, на конец периода	1 818	1 857	-2,1	1 818	1 857	-2,1

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Кселл и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Кселл считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении.

Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Кселл на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Кселл и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Кселл не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.