



АО «Кселл»

Отчет за январь-декабрь 2015 года



Содержание

- 1 Основные события
- 2 Комментарий Главного исполнительного директора
- 3 Телеконференция
- 4 Обзор результатов за 4-ый квартал 2015 года
- 5 Обзор результатов за полный 2015 год
- 6 Ключевые события 2015 года
- 7 Судебные споры
- 8 Сокращенный консолидированный отчет



АО «Кселл»

Отчет о результатах деятельности за январь-декабрь 2015 года

Алматы, 29 января 2016 года – Акционерное общество «Кселл» (далее «Kcell» или «Компания») (LSE, KASE: KCEL) – ведущий оператор на телекоммуникационном рынке Казахстана по объему доходов и абонентской базе – объявляет результаты деятельности за год, завершившийся 31 декабря 2015 года.

- Чистая прибыль снизилась на 45,0 процентов до 6 966 млн. тенге (12 667).
- Свободный денежный поток составил 5 821 млн. тенге (11 656).
- В течение квартала абонентская база сократилась на 423 тыс. пользователей и составила 10 357 тыс. абонентов (10 780).

Четвертый квартал

- Чистый объем продаж снизился на 14,4 процента и составил 39 604 млн. тенге (46 273). Доход от услуг снизился на 14,4 процента, составив 37 841 млн. тенге (44 186).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 30,2 процента, составив 17 062 млн. тенге (24 436). Рентабельность по EBITDA составила 43,1 процента (52,8). В декабре 2015 г. была проведена единовременная корректировка в размере 3 965 млн. тенге в связи со списанием устаревших основных средств и материалов.
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 37,4 процента, составив 10 909 млн. тенге (17 434).
- Чистые доходы/расходы по финансированию увеличились до 2 860 млн. тенге (-307).

За весь год

- Чистый объем продаж снизился на 10,2 процента и составил 168 424 млн. тенге (187 581). Доход от услуг снизился на 13,8 процента, составив 157 288 млн. тенге (182 398).
- Показатель EBITDA, без учёта единовременных расходов, снизился на 22,3 процента, составив 81 787 млн. тенге (105 268). Рентабельность по EBITDA снизилась до 48,6 процента (56,1).
- Операционная прибыль, без учета единовременных расходов, снизилась на 28,6 процента до 57 213 млн. тенге (80 079).
- Чистые доходы/расходы по финансированию увеличились до 7 811 млн. тенге (-1 052).
- Чистая прибыль сократилась на 20,0 процентов и составила 46 632 млн. тенге (58 271).
- Свободный денежный поток снизился до 32 400 млн. тенге (63 744).
- В течение отчетного года, абонентская база сократилась до 10 357 тыс. пользователей (11 192).

Основные финансовые показатели

В миллионах тенге, кроме ключевых коэффициентов, показателей в расчете на одну акцию и изменений	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Изм. (%)	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014	Изм. (%)
Доходы,	39 604	46 273	-14,4	168 424	187 581	-10,2
из которых доход от услуг составляет	37 841	44 186	-14,4	157 288	182 398	-13,8
EBITDA без учёта единовременных расходов	17 062	24 436	-30,2	81 787	105 268	-22,3
Маржа (%)	43,1	52,8		48,6	56,1	
Доход от основной деятельности	6 624	16 397	-59,6	52 601	75 197	-30,0
Доход от основной деятельности без учета единовременных расходов	10 909	17 434	-37,4	57 213	80 079	-28,6
Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании	6 966	12 667	-45,0	46 632	58 271	-20,0
Доход на акцию (тенге)	34,8	63,3	-45,0	233,2	291,4	-20,0
Соотношение CAPEX к продажам (%)	19,4	26,1		11,0	11,2	
Свободный денежный поток	5 821	11 656	-50,1	32 400	63 744	-49,2

В данном отчете в скобках приведены сравнительные показатели по результатам основной и финансовой деятельности, которые относятся к аналогичным статьям в четвертом квартале 2014 года, если не указано иное.

Комментарий Арти Отса, главного исполнительного директора



“2015 год был экономически сложным годом, с девальвацией тенге, падением цены на нефть и жесткой конкуренцией на телекоммуникационном рынке Казахстана. С начала текущего года экономическая ситуация значительно ухудшилась с малой долей вероятности появления каких-либо признаков улучшения в ближайшем будущем. Но, несмотря на это, мы сохранили лидирующее положение на рынке за счет внедрения инновационных продуктов и тарифов, а также мер по удержанию своих клиентов.

На показатели чистой прибыли негативно повлияло единовременное списание устаревших активов в декабре 2015 года и положительно сказалась прибыль от курсовой разницы. В то же время, тенденция к снижению показателя рентабельности по EBITDA была частично нивелирована благодаря жесткой программе по сокращению расходов.

После стратегического изменения, в ноябре, нашего инновационного тарифного плана “Алло, Казахстан” наблюдался рост показателя ARPU в четвертом квартале, однако это привело к замедлению темпов роста абонентской базы. Тем не менее, введение в октябре определенных ограничений позволило нам управлять объемом внесетевого эфирного времени, доступного абонентам на данном тарифе, и снизить рост затрат на интерконнект в четвертом квартале.

В четвертом квартале была успешно запущена услуга внутреннего MNP для перехода абонентов между брендами Kcell и Activ, позволяющая сохранить ценных клиентов. В течение всего 2015 года доходы в сегменте B2B продолжали расти, благодаря техническим решениям для бизнес-клиентов. Ожидается, что такая тенденция сохранится и дальнейшем.

В начале 2016 года мы объявили о предоставлении Компании доступа к новым частотам для оказания услуг связи стандарта LTE. Получение доступа к этим частотам является ключевым стратегическим событием для Kcell и предусматривает выплаты на общую сумму 26 млрд. тенге в течение 2016 года. В этом году мы направим свои усилия на дальнейшее повышение качества сети и внедрение услуг LTE, вкуче с инновационными продуктами и тарифами, с целью увеличения количества абонентов, пользующихся нашими пакетными предложениями.

В сентябре 2015 года TeliaSonera, мажоритарный акционер Kcell, объявил о сокращении своего присутствия в Евразийском регионе с постепенным полным выходом из него. Воспользовавшись огромными преимуществами, которое дало партнерство с TeliaSonera с момента проведения IPO три года назад, Kcell вступает в 2016 год, имея сильное корпоративное управление и четкую, ориентированную на клиента, бизнес-стратегию, которые направлены на сохранение лидирующей позиции на рынке”.

ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

Kcell организует телеконференцию 29 января 2016 года в 10:00 (УК)/ 16:00 (Алматы)/13:00 (Москва). Телеконференция будет проводиться на английском языке и транслироваться на сайте <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=3275>

Информация о наборе:

Бесплатный номер в Великобритании: **0800 279 4841**
Стандартный международный номер: **+44 20 3427 1909**
Бесплатный номер в России: **8 800 500 9312**
Для местных звонков в России: **+7 495 705 9451**
Бесплатный номер в США: **1 877 280 2342**
Для местных звонков в США: **+1646 254 3365**

Код конференции **3164490**

Презентация будет размещена непосредственно перед конференцией на веб-сайте Компании www.investors.kcell.kz/en

Повторное воспроизведение телеконференции будет доступно на сайте: <http://kcell290116-live.audio-webcast.com>

Для вопросов:

Кcell

Связи с инвесторами
Ирина Шоль

+7 727 2582755, доп. 1002
Investor_relations@kcell.kz

СМИ

Наталья Еськова

+7 727 2582755
Pressa@kcell.kz

Международные СМИ

Instinctif Partners

Кей Ларсен, Галина Кулачек, Эдриан
Даффилд

+44 207 457 2020

Обзор результатов за 4-ый квартал 2015 года

Чистые продажи

Чистые продажи снизились на 14,4 процента и составили 39 604 млн. тенге (46 273). Доход от услуг снизился на 14,4 процента до 37 841 млн. тенге (44 186).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 23,3 процента, составив 25 172 млн. тенге (32 808).

Доход от услуг передачи данных вырос на 28,2 процента и составил 9 774 млн. тенге (7 625).

Доход от дополнительных услуг снизился на 29,6 процента до 2 887 млн. тенге (4 101). Прочие виды дохода увеличились до 1 771 млн. тенге (1 739).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	% от		% от	
	Окт-Дек 2015	общего дохода	Окт-Дек 2014	общего дохода
Услуги голосовой связи	25 172	63,5	32 808	70,9
Услуги передачи данных	9 774	24,7	7 625	16,5
Дополнительные услуги	2 887	7,3	4 101	8,8
Прочие виды дохода	1 771	4,5	1 739	3,8
Общий доход	39 604	100,0	46 273	100,0

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 23,3 процента до 25 172 млн. тенге (32 808). Объем голосового трафика снизился на 0,9 процента до 6 099 млн. минут (6 154), при этом показатель ARMU снизился до 2,7 тенге (3,8).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 11,2 процента, составив 6 518 млн. тенге (7 343), в основном из-за снижения ставки интерконнекта.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 28,2 процента и составил 9 774 млн. тенге (7 625). Трафик данных вырос на 117,7 процента до 21 693 765 Гб (9 962 893). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0,4 тенге (0,7).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 29,6 процента до 2 887 млн. тенге (4 101), в основном в результате снижения доходов от услуг SMS.

Прочие виды дохода

Прочие доходы сохранились на прежнем уровне 1 771 млн. тенге (1 739).

Расходы

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж выросла на 1,5 процента, составив 22 943 млн. тенге (22 611). Затраты на интерконнект выросли до 8 442 млн. тенге (6 111), однако такой рост был нивелирован снижением других видов расходов в результате инициатив Компании по снижению затрат.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 20,4 процента до 2 050 млн. тенге (2 575), главным образом, за счёт снижения комиссий.

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы увеличились на 22,0 процента до 3 435 млн. тенге (2 815), в основном за счет увеличения ставки налога на мобильную связь.

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 30,2 процента, составив 17 062 млн. тенге (24 436). Маржа по ЕБИТДА составила 43,1 процента (52,8).

По результатам оценки стоимости объектов незавершенного капитального строительства и материалов Компания осуществила списание на сумму 3 965 млн. тенге. Списание не повлияло на денежные потоки и было отражено как единовременные расходы.

Чистые доходы/расходы по финансированию увеличились до 2 860 млн. тенге (-307), в основном из-за курсовой разницы.

Расходы по налогу на прибыль снизились на 26,4 процента, составив 2 518 млн. тенге (3 423).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 45,0 процента, составив 6 966 млн. тенге (12 667). Доход на одну акцию снизился до 34,8 тенге (63,3).

Капитальные расходы (**CAPEX**) сократились до 7 669 млн. тенге (12 072), при этом соотношение CAPEX к продажам составило снизилось до 19,4 процента (26,1).

Свободный денежный поток сократился до 5 821 млн. тенге (11 656).

Обзор результатов за 2015 год

Чистые продажи

Чистые продажи снизились на 10,2 процента и составили 168 424 млн. тенге (187 581). Доход от услуг снизился на 13,8 процента до 157 288 млн. тенге (182 398).

Доход от услуг голосовой связи снизился на 20,6 процента, составив 105 345 млн. тенге (132 697). Доход от услуг передачи данных вырос на 18,6 процента и составил 39 278 млн. тенге (33 131). Доход от дополнительных услуг снизился на 23,6 процента до 12 650 млн. тенге (16 567). Прочие виды дохода увеличились до 11 152 млн. тенге (5 186).

В миллионах тенге, кроме процентных соотношений	% от		% от	
	Янв-Дек 2015	общего дохода	Янв-Дек 2014	общего дохода
Услуги голосовой связи	105 345	62,5	132 697	70,7
Услуги передачи данных	39 278	23,4	33 131	17,7
Дополнительные услуги	12 650	7,5	16 567	8,8
Прочие виды дохода	11 152	6,6	5 186	2,8
Общий доход	168 424	100,0	187 581	100,0

Услуги голосовой связи

Доход от услуг голосовой связи снизился на 20,6 процента до 105 345 млн. тенге (132 697). Объем голосового трафика сохранился на прежнем уровне 23 540 млн. минут (23 538), при этом показатель ARMU снизился до 3,2 тенге (4,2).

Доход от услуг интерконнекта снизился на 13,3 процента, составив 23 277 млн. тенге (26 852), в основном из-за снижения ставки интерконнекта.

Услуги передачи данных

Доход от услуг передачи данных вырос на 18,6 процента и составил 39 278 млн. тенге (33 131). Трафик данных вырос на 88,8 процента до 59 607 325 Гб (31 576 580). Рост трафика данных был частично нивелирован предложением пакетных услуг с более низкими тарифами за Мб, что привело к снижению среднего дохода на один Мб (ARMB) до 0,7 (1,0).

Дополнительные услуги

Доход от дополнительных услуг сократился на 23,6 процента до 12 650 млн. тенге (16 567), в основном в результате снижения доходов от услуг SMS.

Прочие виды дохода

Прочие доходы выросли до 11 152 млн. тенге (5 186). Рост произошел, в основном, за счет увеличения продаж мобильных устройств.

Расходы

Себестоимость продаж

Себестоимость продаж выросла на 6,8 процента, составив 89 932 млн. тенге (84 221), в основном, за счет увеличения стоимости реализованных товаров (мобильных устройств) и затрат на интерконнект.

Расходы на продажи и маркетинг

Расходы на продажи и маркетинг снизились на 20,2 процента до 9 221 млн. тенге (11 549), главным образом, за счёт снижения комиссий

Общие и административные расходы

Общие и административные расходы увеличились на 16,1 процента до 12 381 млн. тенге (10 666), в основном за счет увеличения ставки налога на мобильную связь.

Прибыль, финансовое состояние и денежный поток

Показатель **ЕБИТДА**, без учета единовременных расходов, снизился на 22,3 процента, составив 81 787 млн. тенге (105 268). Маржа по ЕБИТДА снизилась до 48,6 процента (56,1).

Чистые доходы/расходы по финансированию увеличились до 7 811 млн. тенге (-1 052), в основном, из-за дохода по курсовой разнице.

Расходы по налогу на прибыль снизились на 13,2 процента, составив 13 780 млн. тенге (15 874).

Чистая прибыль, причитающаяся собственникам материнской компании, снизилась на 20,0 процентов, составив 46 632 млн. тенге (58 271). Доход на одну акцию снизился до 233,2 тенге (291,4).

Капитальные расходы (**CAPEX**) сократились до 18 531 млн. тенге (21 009), при этом соотношение CAPEX к продажам снизилось до 11,0 процента (11,2).

Свободный денежный поток сократился до 32 400 млн. тенге (63 744).

Соотношение чистой задолженности к собственному капиталу составило 23,1 процентов (6,0).

Соотношение чистой задолженности к ЕБИТДА составило 0,24 (0,05).

Соотношение собственного капитала к активам составило 48,5 процента (58,3).

Ключевые события 2015 года

Январь

- Совет директоров Компании одобрил Соглашение о сотрудничестве и Соглашение об оказании услуг между Kcell и TeliaSonera AB (TS). Данные Соглашения регулируют порядок оказания компании Kcell отдельных корпоративных услуг с целью использования преимуществ стратегического руководства со стороны материнской компании TeliaSonera, но с сохранением корпоративной независимости. Kcell и TS подтвердили, что соглашения и сделки между компаниями Группы TeliaSonera должны совершаться как сделки между независимыми сторонами на обычной коммерческой основе.
- Господин Тронд Моз назначен Финансовым директором Компании.

Февраль

- Kcell сообщил о ходе внутреннего расследования. Расследование пришло к выводу, что Kcell имеет формальные основания обратиться в Генеральную Прокуратуру РК с заявлением о возбуждении уголовного расследования в отношении действий ряда бывших сотрудников Компании, которые предположительно нарушили процедуры и политики Компании. Совет директоров подал заявление в соответствующие правоохранительные органы. Сотрудники, которые предположительно ответственны за совершение данных нарушений, более не являются работниками Компании. Нет оснований полагать, что какой-либо из материалов расследования окажет существенное влияние на финансовые результаты Компании.
- Внеочередное собрание акционеров одобрило увеличение численного состава Совета директоров. Господин Дуглас Луббе, представитель акционера Fintur Holdings B.V., был избран членом Совета директоров Kcell.

Март

- Kcell объявил об открытии первого фирменного магазина Kcell Store в Алматы. Компания изменила свою розничную бизнес-модель и установила новый тренд на рынке телекоммуникаций, объединив концепции магазина и клуба для предоставления клиентам услуг самого высокого качества. Новый формат магазина позволяет клиентам получать информацию о различных мобильных устройствах и приложениях у консультантов Kcell, а также на месте протестировать возможности смартфонов до совершения покупки. Компания планирует открыть фирменные магазины Kcell в других крупных городах Казахстана.

Апрель

- 17 апреля 2015 года Годовое общее собрание утвердило выплату годового дивиденда ("Годовой дивиденд") в размере 70 процентов от чистой прибыли Компании за период двенадцать месяцев, завершившийся 31 декабря 2014 года ("Период"). Кроме того, Собрание утвердило выплату специального дивиденда ("Специальный дивиденд", вместе с годовым дивидендом - "Дивиденды"), в размере 30 процентов от чистой прибыли Компании за отчетный период.

Общая сумма Дивидендов составила 58 260 миллиона тенге, или 291,30 тенге за акцию, что соответствует 100 процентам чистой прибыли Компании за 2014 год. Список акционеров, имеющих право на получение дивидендов, составлен по состоянию на 20 апреля 2015 года. Годовой дивиденд был выплачен 29 апреля 2015 года, а Специальный дивиденд был выплачен 8 октября 2015 года.

- Kcell завершил получение транша в размере 22 миллиардов тенге в рамках утвержденной кредитной линии по договору банковского займа между АО "Кселл" и АО "Народный Банк Казахстана". Этот транш был получен в рамках договора о банковском займе на получение 30 миллиардов тенге с целевым назначением для пополнения оборотного капитала.

Май

- Kcell открыл свой фирменный магазин Kcell Store в Астане. Открытие магазина в Астане стало еще одним шагом на пути к осуществлению масштабной экспансии Компании на Казахском рынке мобильного ритейла.

Июнь

- Kcell открыл свой третий фирменный магазин Kcell Store в Алматы. Первые результаты реализации новой бизнес-модели продемонстрировали, что идея объединить концепции магазина и клуба была хорошо воспринята населением Казахстана.

Сентябрь

- Берндт Кеннет Карлберг, уведомил Совет директоров Kcell о досрочном прекращении полномочий, начиная с 31 августа 2015 года
- Мажоритарный акционер Компании TeliaSonera, владеющий 61,9 процентов акций Kcell, инициировала процесс сокращения своего присутствия в Евразийском регионе с последующим полным выходом из него
- Kcell открыл свой четвертый фирменный магазин Kcell Store в Актобе.
- 11 сентября 2015 года Совет директоров одобрил продление и увеличение кредитной линии, открытой АО "Алтын Банк", филиалом АО "Народный Банк Казахстана", в рамках соглашения от 24 сентября 2013 года. Кредитная линия была увеличена с 2,2 до 3,0 миллиардов тенге и продлена на срок 12 месяцев. 23 сентября 2015 года Kcell получил дополнительный транш в размере 800 миллионов тенге в рамках вышеуказанной кредитной линии.
- 23 сентября 2015 года был выпущен резервный аккредитив на сумму 10 миллионов долларов США в рамках Генерального соглашения между Kcell и АО "Ситибанк Казахстан". Выпуск данного инструмента в пользу компании Apple Distribution International (Ireland) позволит получить отсрочку по оплате за товары компании, что позитивно отразится на рабочем капитале Kcell.
- 22 сентября 2015 года Советом директоров принято решение о заключении Соглашения об открытии кредитной линии с АО "Казкоммерцбанк" в размере, не превышающем 17 млрд. тенге. 25 сентября 2015 года получен транш в размере 17 млрд. тенге.
- 28 сентября 2015 год произведено погашение синдицированного займа в размере 14,5 млрд. тенге, по договорам, заключенным Kcell с АО "Ситибанк Казахстан" и АО "ДБ RBS Kazakhstan".

Октябрь

- Советом Директоров были одобрены условия покупки Компанией и ТОО "КТ-ТЕЛЕКОМ" (100 процентная дочерняя компания Kcell), 100 процентов доли участия в ТОО "КазНет Медиа", где TeliaSonera выступает продавцом. ТОО "КазНет Медиа" владеет 100 процентами долей участия в ТОО "Аксоран" и 100 процентами долей участия в ТОО "Instaphone" - компаний, владеющих частотами, которые возможно применить при оказании услуг 4G/LTE. Данное соглашение заменяет Меморандум о взаимопонимании, подписанный Kcell и TeliaSonera 26 августа 2012 года, что изложено в Проспекте, по отношению сделки с ТОО "КазНет Медиа". Часть, относящаяся к ТОО "Родник Инк", остается неизменной. Члены Совета директоров Kcell, номинированные TeliaSonera, не принимали участия в одобрении данной покупки.

Цена покупки:

- 1-ый транш - номинальная цена в 5 миллионов долларов США плюс наличность и дебиторская задолженность минус долги и кредиторская задолженность по состоянию на дату закрытия.
- 2-ой транш – справедливая рыночная стоимость частот, которая будет определена независимыми оценщиками в порядке, установленном условиями договора купли-продажи на дату, когда Kcell получит разрешение на использование частот для предоставления услуг связи 4G/LTE. Формула для расчета справедливой рыночной стоимости: справедливая рыночная - цена за МГц, умноженная на спектр в МГц частот, умноженная на общее количество людей, проживающих в регионе, покрываемом соответствующими частотами.
- Общая сумма сделки не превысит 70 миллионов долларов США.

Ноябрь

- Эрик Холлберг, независимый директор Компании, сложил свои полномочия.

Значимые события, произошедшие после окончания отчетного периода

Январь 2016 года

- Kcell сообщил об информации, полученной от Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан (далее “Министерство”), о выделении Министерством радиочастот для организации сотовой связи стандарта LTE всем действующим мобильным операторам Казахстана.

Министерство выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 700/800 МГц после внесения разовой платы в размере 22 миллиарда тенге двумя траншами: 10 миллиардов тенге до 1 марта 2016 года и 12 миллиардов тенге до 1 декабря 2016 года.

Министерство также выделит Компании радиочастоты шириной полосы по 10/10 МГц в диапазоне 1700/1800 МГц после внесения разовой платы в размере 4 миллиардов тенге до 1 февраля 2016 года.

Кроме того, Министерство предоставит всем действующим операторам мобильной связи возможность использовать выделенные им радиочастоты в стандартах GSM, DCS-1800 (GSM-1800) UMTS/WCDMA (3G) для организации сотовой связи стандарта LTE (4G) и LTE Advanced с последующим оформлением разрешений на использование радиочастотного спектра в установленном законодательством порядке.

Министерство будет выдавать разрешения на использование указанных частот мобильным операторам Казахстана при условии обеспечения ими сотовой связи в населенных пунктах с численностью населения 500 и более человек, а также всех автомобильных и железных дорог республиканского и областного значения до 31 декабря 2020 года.

- Kcell объявил о результатах Внеочередного общего собрания акционеров (ВОСА), состоявшегося 6 января 2016 года.

ВОСА одобрило избрание г-на Питера Лав, представителя акционера Sonera Holding B.V., членом Совета директоров АО “Кселл” вместо выбывшего г-на Кеннета Берндта Карлберга; и избрание г-на Эмиля Нильссона, представителя акционера Fintur Holdings B.V., членом Совета директоров АО “Кселл” вместо выбывшего г-на Эрика Холлберга.

Судебные споры

Услуга “Дневной Безлимит” и непрерывание соединения в сети Kcell

В 2013 году Агентством по защите конкуренции Республики Казахстан (“АЗК”) было начато расследование в отношении услуги “Дневной Безлимит”, оказываемой под брендом Activ, и непрерывания услуг при достижении нулевого баланса по брэндру Kcell.

АЗК вынесло предписание, в соответствии с которым Компании предписывалось до 21 апреля 2014 года:

- прекратить взимание с абонентов абонентской платы по тарифному плану “Дневной безлимит” в случае недостаточности денежных средств на их лицевых счетах;
- обеспечить прерывание соединения (радиотелефонный разговор или услуги доступа к сети Интернет) на момент окончания денег на лицевых счетах абонентов;
- обеспечить возврат абонентам денежных средств, полученных в результате непрерывания соединения на момент окончания денежных средств на их лицевых счетах.

Компания исполнила пункт 1 Предписания, однако, ввиду технических ограничений биллинговой системы Компания в настоящее время не имеет возможности исполнить пункт 2 Предписания. Тем не менее, Компания находится в процессе внедрения новой биллинговой системы, которая позволит осуществлять прерывание соединения.

Компания обжаловала результаты проверки и решение АЗК в судах Казахстана, что завершилось обжалованием в Верховный суд. 30 июня 2015 года Верховный суд Республики Казахстан отклонил надзорную жалобу Компании. 15 июня 2015 АЗК подало в суд иск о принудительном исполнении Предписания. 9 июля 2015 года суд вынес решение об удовлетворении иска АЗК о принудительном исполнении Предписания, в результате которого Компания должна исполнить пункты 2 и 3 вышеуказанного Предписания.

В декабре 2014 года Компания начислила резерв в размере 1,6 млрд. тенге, покрывающий возврат средств абонентам за период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с Предписанием, 22 июля 2015 года Компанией начат процесс возврата средств абонентам Kcell за период с января 2012 года по сентябрь 2013 года.

В соответствии с договоренностью, достигнутой с АЗК, Компанией начат процесс возврата средств абонентам за последующий период.

В связи с возвратом средств за оказанные услуги абонентам Kcell налоговые обязательства Компании будут уменьшены.

По состоянию на декабрь 2015 года, Kcell произвел возврат средств своим абонентам на сумму 2 171 млн. тенге. В дальнейшем Компания будет производить возврат средств авансовым абонентам за непрерывание радиотелефонных разговоров и доступа к сети Интернет до полного завершения процесса перехода (миграции) на конвергентную биллинговую систему.

Внешние аудиторы Kcell провели обзор финансовой отчетности за январь-декабрь 2015 года. Отчет аудиторов будет размещен на сайте Kcell 25 февраля 2016 года.

Информация представлена для публикации в 09:00 по времени Алматы 29 января 2016 года.

Финансовая информация

Промежуточный отчёт за январь-март 2016 года	20 апреля 2016 года
Промежуточный отчёт за январь-июнь 2016 года	20 июля 2016 года
Промежуточный отчёт за январь-сентябрь 2016 года	21 октября 2016 года

Вопросы по отчетам:

АО «Кселл»

Связи с инвесторами

Алматы, 050013

Тимирязева 2Г

Тел. +7 727 2582755б доп.1002

Investor_relations@kcell.kz

www.investors.kcell.kz

Определения

EBITDA: прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации. Равен доходу от основной деятельности до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации и до получения доходов от связанных компаний.

CAPEX: капитальные затраты и авансы платежи за основные производственные средства и оборудование, а также программное обеспечение и лицензии, включая инвестиции в материальные и нематериальные внеоборотные активы, но исключая нематериальные активы и корректировку справедливой стоимости, учтенные в приобретениях, и исключая обязательств по выводу активов из эксплуатации.

ARMB: средний доход на Мб.

Сокращенный консолидированный отчет по совокупному доходу

В миллионах тенге, кроме данных в расчете на одну акцию, кол-ву акций и корректировок	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Изм. (%)	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014	Изм. (%)
Доходы	39 604	46 273	-14,4	168 424	187 581	-10,2
Себестоимость продаж	-22 943	-22 611	1,5	-89 932	-84 221	6,8
Валовая прибыль	16 661	23 662	-29,6	78 492	103 360	-24,1
Расходы по реализации и маркетингу	-2 050	-2 575	-20,4	-9 221	-11 549	-20,2
Общие и административные расходы	-3 435	-2 815	22,0	-12 381	-10 666	16,1
Прочий доход от основной деятельности и расходы, нетто	-4 552	-1 875		-4 289	-5 948	
Прибыль от основной деятельности	6 624	16 397	-59,6	52 601	75 197	-30,0
Финансовые доходы и финансовые расходы, нетто	2 860	-307		7 811	-1 052	
Прибыль после финансовых расходов	9 484	16 090	-41,1	60 412	74 145	-18,5
Налоги на прибыль	-2 518	-3 423	-26,4	-13 780	-15 874	-13,2
Чистый доход	6 966	12 667	-45,0	46 632	58 271	-20,0
Итого совокупный доход, причитающийся собственникам материнской компании	6 966	12 667	-45,0	46 632	58 271	-20,0
Базовая и разводненная прибыль на акцию (в Тенге)	34,8	63,3	-45,0	233,2	291,4	-20,0
Количество акций (тыс.)						
В обороте на конец периода	200 000	200 000		200 000	200 000	
Средневзвешенное значение, базовое и разводненное	200 000	200 000		200 000	200 000	
ЕБИТДА	12 777	23 399	-45,4	77 175	100 387	-23,1
ЕБИТДА без учета единовременных расходов	17 062	24 436	-30,2	81 787	105 268	-22,3
Износ, амортизация и убытки от обесценивания материальных ценностей	-6 153	-7 001	-12,1	-24 574	-25 189	-2,4
Доход от основной деятельности без учета единовременных статей	10 909	17 434	-37,4	57 213	80 079	-28,6

Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении

В миллионах тенге	31 дек 2015	31 дек 2014
Активы		
Нематериальные активы	16 956	12 494
Основные производственные средства и оборудование	94 502	108 955
Прочие внеоборотные активы	145	145
Финансовая помощь	300	-
Долгосрочная дебиторская задолженность	397	-
Итого оборотных активов	112 301	121 594
Товарно-материальные запасы	2 802	2 336
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	19 336	14 543
Денежные средства и их эквиваленты	31 589	19 520
Итого оборотных активов	53 726	36 399
Итого активов	166 027	157 993
Капитал и обязательства		
Уставный капитал	33 800	33 800
Нераспределенная прибыль	46 646	58 274
Итого собственного капитала, относимого на счет собственников материнской компании	80 446	92 074
Отложенные налоговые обязательства	5 037	4 442
Прочие долгосрочные обязательства	1 286	1 376
Итого долгосрочных обязательств	6 323	5 818
Краткосрочные займы	50 201	25 020
Расчеты с поставщиками и прочие краткосрочные обязательства	29 057	35 081
Итого краткосрочных обязательств	79 258	60 101
Итого собственного капитала и обязательств	166 027	157 993

Сокращенный консолидированный отчет о движении денежных средств

В миллионах тенге	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014
Движение денежных средств до изменений в оборотном капитале	13 330	20 196	65 572	88 768
Изменения в оборотном капитале	-3 502	-2 255	-9 858	-5 209
Денежный поток от операционной деятельности	9 828	17 941	55 714	83 559
Наличные капитальные затраты	-4 007	-6 285	-23 314	-19 815
Свободный поток денежных средств	5 821	11 656	32 400	63 744
Итого денежный поток от инвестиционной деятельности	-4 007	-6 285	-23 314	-19 815
Денежный поток до финансовой деятельности	5 821	11 656	32 400	63 744
Денежный поток от финансовой деятельности	-17 778	-11 028	-33 260	-63 140
Движение денежных средств за период	-11 957	628	-860	604
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	38 958	18 892	19 520	18 916
Поток денежных средств за период	-11 957	628	-860	604
Курсовая разница	4 588	-	12 929	-
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	31 589	19 520	31 589	19 520

Сокращенный консолидированный отчет об изменениях в собственном капитале

В миллионах тенге	Янв-Дек 2015			Янв-Дек 2014		
	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала	Уставный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитала
Баланс на начало периода	33 800	58 274	92 074	33 800	63 393	97 193
Дивиденды	-	-58 260	-58 260	-	-63 390	-63 390
Итого совокупного дохода	-	46 632	46 632	-	58 271	58 271
Баланс на конец периода	33 800	46 646	80 446	33 800	58 274	92 074

Основание для подготовки

Как и годовой отчет за 2014 год, консолидированная финансовая отчетность Kcell по состоянию на и за 2015 год была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (“МСФО”). Применяемая учетная политика соответствует политике предыдущего финансового года. Все суммы в настоящем отчете представлены в миллионах тенге, если не указано иное. Могут иметь место расхождения при округлении.

Единовременные расходы

В миллионах тенге	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014
В рамках EBITDA				
Затраты на реструктуризацию, затраты на осуществление синергии и т.д.	4 285	1 037	4 612	4 881
Итого	4 285	1 037	4 612	4 881

Инвестиции

В миллионах тенге	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014
CAPEX				
Нематериальные активы	2 742	709	7 329	1 832
Основные производственные средства и оборудование	4 927	11 363	11 202	19 177
Итого	7 669	12 072	18 531	21 009

Сделки со связанными сторонами

В году, завершившемся 31 декабря 2015 года, Kcell приобрел услуг на 5 244 млн. тенге и оказал услуг на 1 679 млн. тенге. Связанными сторонами в соответствующих сделках выступали, в основном, TeliaSonera и компании, входящие в ее состав, Turkcell и Fintur Holding B.V.

Чистая задолженность

В миллионах тенге	31 Дек 2015	31 Дек 2014
Долгосрочные и краткосрочные займы	50 201	25 020
За вычетом краткосрочных инвестиций, наличности и средств на счету	-31 589	-19 520
Чистая задолженность	18 612	5 500

Ключевые финансовые показатели

	31 Дек 2015	31 Дек 2014
Доход на акционерный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	54,1	63,3
Доход на инвестированный капитал (% ,скользящее значение за 12 месяцев)	69,6	75,7
Коэффициент автономии собственных средств (%)	48,5	58,3
Отношение заемного капитала к собственному (%)	23,1	6,0
Отношение заемного капитала к EBITDA (кратное отношение, скользящее значение за 12 месяцев)	0,24	0,05
Собственный капитал на акцию (тенге)	402,2	460,4

Операционные данные

	Окт-Дек 2015	Окт-Дек 2014	Изм. (%)	Янв-Дек 2015	Янв-Дек 2014	Изм. (%)
Абоненты, на конец периода (тысяч)	10 357	11 192	-7,5	10 357	11 192	-7,5
Из них с авансовым методом расчета	9 075	9 711	-6,5	9 075	9 711	-6,5
MOU (мин/месяц)	229	201	13,9	212	189	12,2
ARPU (тенге)	1 188	1 300	-8,6	1 206	1 322	-8,7
Уровень оттока (%)	51,7	59,1		45,1	50,0	
Сотрудники, на конец периода	1 830	1 736	5,4	1 830	1 736	5,4

Прогнозные заявления

Настоящий отчёт содержит заявления, касающиеся, в частности, финансового состояния Kcell и результатов деятельности, которые являются, по сути, прогнозными. Такие заявления не являются историческими фактами, они, скорее, представляют собой будущие ожидания Компании. Kcell считает, что ожидания, отражённые в данных прогнозных заявлениях, основаны на разумных предположениях, однако прогнозные заявления связаны с риском и неопределённостью, и ряд важных факторов может повлиять на фактические результаты или результаты могут существенно отличаться от тех, которые содержатся в любом таком прогнозном заявлении. Такие важные факторы включают, но не ограничиваются следующим: позиция Kcell на рынке, рост в телекоммуникационной отрасли, а также влияние конкуренции и других экономических, деловых, конкурентных и/или регуляторных факторов, оказывающих воздействие на бизнес Kcell и телекоммуникационную отрасль в целом. Прогнозные заявления действительны только на дату, когда они были сделаны, и, кроме случаев, предусмотренных применимыми законами, Kcell не берет на себя каких-либо обязательств по обновлению любого из них в свете новой информации или будущих событий.